

“我们会大步走进河南”

昨日下午4时,港澳深地区闽籍企业家访豫活动见面会在郑州国际会展中心会议中心大厅举行。下午5点,在郑州国际会展中心轩辕堂,又举行了港澳深地区闽籍企业家访豫活动河南省情说明会暨合作项目签约仪式。本报记者专访了远道而来的企业家们。

晚报记者 徐刚领 裴蕾 胡审兵/文 晚报首席记者 贾俊生/图

港澳深闽籍企业家代表团团长、南益实业(集团)有限公司董事、总经理 林树哲 “来到这里,我们都有种故土情怀”

“这几天在河南的访问充满激情、友情……”昨日,在谈到这次活动的组织,港澳深闽籍企业家代表团团长林树哲难掩心中的激动和喜悦,“这么多年来,组织这么多的闽籍企业家代表团考察,这次无论是对河南还是全国来说,规模都是空前的。就在我们临来之际,一路上还有报名的闽籍企业家。”

林树哲表示,当前,产业转移向中部发展已经是一个潮流,同时也是对闽籍企业家的一个机会。

“我们福建老百姓,大约有八成的祖籍都在河南,因此,来到这里,我们都有种故土情怀。”他说,很多闽籍企业家都对河南有着特殊的感情,这是祖辈留下来的优秀传统,因此,这是一次寻

根探祖之旅,也是一次创业之旅。通过这次访问活动,将更加促进闽籍企业家对河南这片故土的了解,同时通过项目合作,也将促进企业自身的发展。

“这次的访问,将会是一个好的开始。我希望河南敞开大门,我们闽籍企业家会大步走进河南。”

对于河南今后的发展,林树哲建议,发展产业一定要精心培育,一定要形成链条:“必须有上下游的供应链,比如我做纺织的,你没有纱厂,没有漂染场,我搬来没用,河南应该把握这次机会,大商也好,小商也好,要大力去招商。善待外商,项目在河南的土地上永远搬不走。”



全国政协委员、宝龙集团/宝龙地产控股有限公司董事局主席兼总裁 许健康 “构建中原经济区,要用开放的心态,务实的工作”

“我们闽籍企业家,都很希望河南能够进一步加大招商引资的力度。此次访问活动,我们这个团在河南的投资规模可以说是空前的,大家都签订了很多项目,而这些项目变成现实,就需要我们大家共同努力去做好每一个步骤。”昨日,全国政协委员、宝龙集团/宝龙地产控股有限公司董事局主席兼总裁许健康在接受本报记者专访时表示。

“我们的城市综合体,作为现代城市的‘城中之城’,将是超级现代化的,它包罗万象,基本具备现代城市的全部功能,商务办公、商业零售、酒店餐饮和公寓住宅等,可以为老百姓提供一站式的全方位服务。”许健康介绍说。

对于目前我省各界踊跃提出的中原经济区的构想,许健康给予了充分的肯定。

“每个人,每座城市,都需要有一个精神支柱,因为只要有目标才能追求目标。我认为,中原经济区的提出,就是河南的一个新的起点,一个新的发展机遇。也为河南今后的发展提出了一个很好的思路。”许健康说,河南有1亿人口,是一个非常大的经济体,应当树立一种信心,进一步“扩大发展。”因此,我认为,中原经济区的提出十分及时。”

构建中原经济区,河南该怎么做?许健康言简意赅地提出了自己的观点:“用开放的心态,务实的工作。”

“当然,作为我们闽籍企业家,最好的方式就是通过到这里投资,来支持中原经济区的构建。”他最后表示。

深圳团秘书长、新科(华东)电子有限公司董事长 吴天转 “我们兴奋得睡不着觉,觉得河南这个地方太好了”

深圳团秘书长、新科(华东)电子有限公司董事长吴天转说,经过这么多年的发展,广东省的用地越来越紧张,这就限制了广东的发展。“东南沿海的企业要往内地进行产业转移,并不是广东不好,而是土地快用完了。”吴天转说,富士康有40多万工人,河南人就占了十几万人。由此可见,河南省的劳动力资源丰富。这次,富士康能够顺利地进入河南,可见河南省招商引资的力度之大,也很让人感动。

吴天转认为,中国在改革开放之初,首先在深圳搞了一个特区,然后国家又提出了西部大开发,接着是东北老工业基地振兴。现在,是该中原大发展的时机了。国家把中原放在最后,其实是中央最大的关心。别的地方都饱和了,自然要到中原来。企业家到了河南,就可以有个比较,觉得很新鲜,会有一种感觉,这地方非常好,适合发展。“昨天晚上十一点多回到宾馆,我们兴奋得睡不着觉,觉得河南这个地方太好了,我们在热烈地讨论着河南如何来完成从农业大省向工业大省和经济大省的转变。”现在发展不靠吵吵闹闹,而是靠人才,靠认真做事。也靠劳动力,没有劳动力,什么也办不了。



深圳市彩田盛科技发展有限公司董事长 滕轩符 加工企业最希望向内地产业转移

昨日,深圳市彩田盛科技发展有限公司董事长滕轩符说:“我是第一次来到河南,河南历史悠久,也是中华民族的发祥地,可以说我们的祖先都在河南。这次组团过来,就是看看有无商机。”目前,沿海企业在搞产业转移。深圳市彩田盛科技发展有限公司生产的产品有万年历,主要出口到东南亚地区。滕轩符说,目前东南沿海地区的产业,市场已经饱和,需要向内地进行产业转移。目前,东南沿海地区也在引进高科技产品,但是,受到劳动力缺乏的制约,东部沿海地区人口少,用工紧张,企业成本高,而河南省是一个人口大省,土地资源丰富,市场非常大。

“我们这次过来,就是要了解一下这边的情况,了解河南省的投资环境。”滕轩符说,金融、生产、加工等方面的企业最希望向内地进行产业转移。毕竟,中部地区劳动力成本低,市场十分广阔。

“人家都叫博物馆,而你们的叫博物院。”滕轩符笑着说,中原文化源远流长,博大精深,在河南博物院能够一次看到这么多的文物,真是让人震撼,让人终身难忘。



【投洽会动态】

深圳福田 派出历年来最大展团

□晚报记者 程国平

140家企业、300多人,带着深豫全方位合作的美好愿景,深圳福田区代表团昨日来郑参加本届投洽会。这是福田区近年来安排组织的最大规模的市场拓展活动,也是本届河南投洽会最大的外省市代表团。

最大展团 140家代表性企业

本届河南投洽会以“开放、交流、合作、发展”为主题,吸引了中部地区多个省市代表团参展。

福田区在很短的时间内组织了辖区140家代表性企业,全团合计超过300人。

深圳市政府相关负责人表示,此次福田参团规模空前强大,创福田区历届组团参展规模之最,也是本届河南投洽会最大的外省市代表团。

最大展区 面积2500多平方米

在本届投洽会上,福田区租用展场面积2500多平方米,是本届河南投洽会全场规模最大的成片展区之一。

福田展区由中心展区和企业展区组成,中心展区宣传福田区的整体情况,企业展区分为手机、数码电子、品牌时装、文化产业、LED五大展区。

金额可观 10多家重点签约项目

据介绍,参展的111家企业都是福田区优势产业的代表,这些企业不仅提供硬件产品,还提供丰富的综合服务和方案服务,在产业链上延伸较广、附加值较高。

福田区代表团还特别在展区里开辟了品牌时装专区,专门布置了一个时装走秀T台,精彩的现场模特表演一定会成为本届河南投洽会上一道亮丽的风景。

展会期间,福田代表团还将组织一场“河南—深圳投资贸易洽谈会签约仪式”,会上将安排10多家重点签约项目的代表集体签约,签约金额可观。

渴望合作 看中河南大市场

为了让辖区企业走出去,这些年来,深圳福田政府多次带企业参加展会,北到哈尔滨,南到南宁。“走出去,开拓国内市场”是福田的一贯做法。

此次,福田带来了史上规模最大的一个代表团来到河南,他们为何如此看重此次展会?又想借此次展会达到什么目标?

福田区副区长夏场表示,河南是中原第一大省,区位优势突出,从郑州出发,向各地市、向外省辐射能力极强,而产品内销能力欠缺的深圳福田企业与河南合作空间非常大。

夏场说,此次展会,他们希望将更多的产品带到河南来,也希望福田的企业能在河南找到商机。