

新店开业 办周年庆 卖场改装 招新员工 沸腾,商家抢在旺季赚一把

传统装修旺季“金九银十”已经来到,沉寂的中原家居市场再次沸腾,从8月开始,一浪高过一浪的促销、优惠纷纷登场,装修公司和家居、建材卖场也大张旗鼓行动,旨在抢占市场,赢得先机。
晚报记者 熊维维



制图 RYH

声音

家居装修一直有着很强的刚性需求存在,这也是家居市场发展的动力,而消费者已经习惯在秋凉装修,这也是这段时间市场沸腾的主要原因。——东易日盛装饰董事长杨崇礼



装饰公司启动扩张 卖场品牌暗练内功

即使是严厉的房控政策和如火的骄阳也难阻家装行业开店的步伐。

9月伊始,沪上人家装饰开门迎宾、大地装饰郑东新区店正式开业、广东星艺装饰凯旋门家居体验馆开业,这些家装品牌企业或开业、或扩张的计划在这个时候都变成现实。

同时,一直只专注高端市场的东易日盛装饰,推出了正对郑州都市白领消费阶层的“极易整体家装”模式,将服务对象扩张到了大众人群。

另外,美巢装饰周年庆、实创装饰周年庆都推出了力度空前的优惠活动,一方面为了抓住金九银十的商机,但也同时也传递出了品牌扩张的信号。

在郑州各大家居卖场,为备战“金九银

场景

在郑汴路一处家居卖场的布告栏内,张贴着家居建材商家大规模招聘新员工的信息。



动态



大地装饰郑东新区店正式开业。

十”的各项准备工作也已陆续到位,部分卖场的重新装修以及加层改扩建工程已经基本完工,正等待迎接消费高潮来临。

近日,在郑汴路一处家居卖场的布告栏内可以看见,一些家居建材商家也开始大规模招聘新员工,一位卫浴经销商告诉记者,招聘的新员工经过10~15天的培训后,刚好赶上节日的销售高峰期。

消费习惯和需求决定商机 家居市场将加速洗牌

在家居卖场里,一位逛店的消费者表示,家里的新房7月底就交了,一直没装修,现在先转转熟悉下产品和品牌,就等着九月份商家促销优惠力度加大时才动手。

受上游楼市低迷的影响,上半年家居行业总体平淡之际,各大家居品牌都

期待在这个时节有所行动。

东易日盛装饰董事长杨崇礼认为,家居装修一直有着很强的刚性需求存在,这也是家居市场发展的动力,而消费者已经习惯在秋凉装修,这也是这段时间市场沸腾的主要原因。

随着各大卖场和家装企业扩张加剧,优势的资源逐渐向强者手中集中,弱小的品牌阵营逐渐被挤占市场份额。

大型家居卖场和家装企业,靠广泛资源抢占市场份额。中小型家居品牌注重修炼“内功”,靠特色经营提升服务品质。品牌力量彰显之后,那些没有特色、没有实力和过小卖场的生存空间就会越来越小。

随着家居传统旺季的到来,家居消费市场的沸腾对家居企业也是一个考验,只有那些真正关注品牌口碑的企业才能成为赢家。

SITRUST™ 实创装饰集团

¥28800 (建筑面积100平方米) 精装 搬回家
中国十大著名装饰企业 北京十大诚信装饰企业

特别企划案
3周年店庆送1.6万大礼
4000m²材料展厅重装亮相同步推出

活动时间: 9月18日 (本周六 9:00—19:00)

东北区会场——中州国际饭店6号厅 (地址: 农业路博物院对面)

西南区会场——龙源大酒店1号厅 (地址: 嵩山路郑州市电视台对面)

◆ 1中秋优惠+1国庆优惠<3周年店庆:

现场礼、定金礼、优惠礼、升级礼。双节优惠知多少? 3周年店庆绝对值!

◆ 9项主材x1个家=1个材料展厅:

全面升级, 4000平米材料展厅, 所有主材一网打尽, 省心!

◆ 0利息+0担保=100分服务:

中国工商银行联手实创装饰, 推出“0利息0担保”家装贷款活动, 让你体验100分满意服务!

◆ 到场客户均可享受1.6万元装修大礼包

实创装饰集团郑州总部地址:
红星美凯龙全球家居广场7层(整层)

红星美凯龙店 0371-60139966
总部设计中心 0371-60120588
郑汴路店 0371-66512200

嵩山路店 0371-68873030
花园路店 0371-65753313

店庆活动贵宾专线:
400-60-28800

腾讯咨询QQ: 1257137184

详情点击: zz.28800.cn