



何永亮

大二200元开始创业 大三就做到了100万 大学毕业一年就当上老总

一个农家子弟,是如何做到的?

从大二时投入200元创业自己赚学费,大三上学期开始做实体成立公司,到今年上半年公司营业额达300多万元的“何永亮”,2009年毕业于中原工学院信息商务学院的农家子弟何永亮,作为全省大学生自主创业和基层就业先进典型巡回报告团成员之一,参加了昨日上午在河南农业大学举行的首场报告会,在接下来的几天,他将和报告团其他成员一起,给全省的大学生们带去12场巡回报告会,以他们的亲身经历启发和带动更多的大学生走自主创业和基层就业之路。

本报记者 张竞旻

不打对个人能力提高无益的工

何永亮1986年出生于驻马店市泌阳县的一个农村家庭,他原本的志向是当一名律师,2005年的高考,他选择了法律专业,但最终被中原工学院信息商务学院的营销电子商务方向专业录取。“学费每年9800元,几乎是父母辛辛苦苦地一年的收入。”何永亮说,当父母咬着牙为他凑齐了第一年的学费和部分生活费后,他暗下决心,接下去3年的学费要自己挣。

尽管经济上很困难,但何永亮还是给自己定下了一个“三不准”的规矩:一不做家教,二不发传单,三不参加学校安排的勤工俭学。在他看来,这些兼职都没有什么“知识含量”,除了能挣点钱之外,对个人能力素养的提高没有任何帮助,白白浪费了大好的学习时光。“能增长经验提升能力的活不给钱都干,不能增长经验提升能力的活给多少钱都不干。”这是何永亮一直以来坚持的原则。

兼职经历让他爱上曾经被迫选择的专业

做旅行社校园代理,卖字典、收音机、电话卡……何永亮做过很多兼职,但始终没有找到自己的方向。直到大一暑假,何永亮进入河南一家网络公司,成为一名网站建设、推广的业务员,开始通过电话营销、陌生拜访等方式去接触各类企业。

通过这段时间的工作,何永亮开始真正爱上了自己所学的营销电子商务方向专业。从大二开始,何永亮钻进书堆,开始投入到学习网站开发与管理等网络方面的课程,计划利用投资少、风险小的互联网创业。“全国有4300万中小企业,只有50%的企业设有自己的网站,而在这50%的企业当中又有50%不懂得网络营销,这中间蕴含着多么大的商机啊。”

帮客户盈利换来15万元启动资金

“当时巩义有5000多家中小企业,许多企业虽然建了网站,但设计简单、链接稀少,这背后潜藏着巨大的市场需求。”大二下学期,何永亮与以前所在网络公司业务经理阿牛合作,来到巩义市开公司,做网站建设、推广和网络营销培训。

可想要创业,必须有启动资金,钱从哪里来?何永亮想起了以前的客户韩经理。何永亮为韩经理的企业网站免费做优化推广,提升了该企业网站的搜索排名,订单一下子增加好多,一个月后,纯利润净增30万元。看到效益的韩经理,立即拿出15万元,让何永亮和阿牛在巩义市租了一层楼,配备了教室、多媒体室等,招聘了业务员、客服人员、技术人员。

QQ工作,昔日学生成为年营业额超百万的公司老总

2007年下半年,何永亮开始为一家标牌厂做网络营销。何永亮花200多元买了网站的空间和域名,开始优化企业网站,在网上开展宣传销售,“我们不用一个业务员,也不花一分钱”。通过网站优化,何永亮的网站在各大搜索引擎的排名始终保持在前,在各大门户网站里面也能检索到他的企业信息。“大部分业务都是在网上谈成的,QQ聊天是我们的另一项主要工作,与客户聊天,推销产品,比打电话的成本低,效果好。”

标牌厂的业务量开始不断增加,并逐步建立了两个分厂,接了中国移动、宇通集团等很多大的标牌客户。不少企业主动找到何永亮,邀请他去做培训,为企业做网络营销推广。

标牌厂订单多了,干不完怎么办?何永亮成为郑州阳光标牌有限公司的总经理,作为中间人,联系了十几家标牌制作商加工标牌,从中赚取销售差价,一年营业额超过100万元。

作为一个成功的大学生创业者,何永亮给有创业打算的大学生提了几点建议。

要有自己的职业规划

大一寒假,何永亮给自己算了两笔账:时间账和金钱账。大学四年共有3个暑假、4个寒假,加上各种节假日,课余时间大概有600天,应该充分利用这些时间锻炼自己。

“没有人像我算得这么清楚。”何永亮给自己制定了一个职业规划,大一下学期生活完全独立,大二挣钱,大三买台笔记本电脑,大四有自己的公司。

在何永亮看来,并不是每个人都适合创业,但无论是就业还是创业,都要有自己的职业规划。

要利用而不是抵触自己所学的专业

“很多大学生不喜欢自己所学的专业,从心理上抵触,实际上是不对的。我原本喜欢的是法律,通过社会实践,才真正找到了自己的兴趣点。”何永亮建议大学生,要利用自己所学的专业,要学会将自身条件和个人的兴趣爱好跟未来发展的方向、趋势结合起来,这对未来无论是创业还是就业,都很有帮助。

资金并不是限制创业的最大因素

问及创业什么最重要,很多人的回答是“钱”。在何永亮看来,这种说法是错误的。他认为,大学生创业应当具备3个条件:经验能力排第一,人脉资源排第二,第三才是资金。

“个人的经验能力是最重要的,没有经验,刚有想法就去干容易失败,即使别人给你投钱,你也会赔。大学生怎么积累经验和提升能力?打工。”何永亮说,有的大学生创业之前先向家里要钱,没有经验就首先投入设备、店面,往往最后以赔本结束。另外,大学生创业最好不要选择开饭店、卖菜之类的,这些事情普通的初中生高中生都能干,甚至比你做得还好,最好选择与自己专业相关的项目创业,发挥特长。

至于资金,何永亮说,完全可以“空手套白狼”。“我的网络营销不怎么需要成本,免费为客户服务获得信任和投资,其他的创业项目也一样,譬如你想开服装店、化妆品店,可以先帮别人推销,赚取能力认可和第一桶金。”

英语教材配磁带 九成中学生用不到 老师建议增加CD版本

□晚报记者 张勤

现如今不少中学生,都选择用MP3听英语,练习听力。不过,由于和英语教材配套的多数是磁带,去哪里下载配套的英语听力教材,成了难事。

九成中学生听英语多选择MP3

从初中到高中,男生杜伟买了20多盘和英语教材配套的磁带,不过几乎没有拆封过,理由是带着录音机太沉,而且落伍了。

记者在郑州十九中、十六中对高中生进行随机采访,有九成学生表示听英语选择用MP3,从网上下载电子教材的录音。理由是:MP3携带方便,容量大。

据小杜介绍,学校在下发英语教材时,配备的都是磁带,他们的听力教材都是在网上搜索下载的。“不过也有担心,恐怕发音不够标准。”小杜说。

老师建议给英语教材配“听力电子版”

采访中,不少高中老师对此问题也持相同观点。不少中学老师建议,出版社在下发教材时,可以给教师配备与磁带内容相同的光盘,供学生复制,或在出版社网站、教育资源库等免费提供下载。

支招:去哪里下载英语听力教材

对此,郑州十六中的英语老师管亚娟给喜欢用MP3的同学支了一招。

管老师现在的做法是这样的:“我订了英语类报纸,报纸配送的有光盘,内容是他们翻录的英语教材听力,和高三的英语教材是配套的。现在同学们都来我这里下载英语听力教材。”

“对于低年级学生,比如小学生,我建议看《空中英语教室》。这是个杂志,他们的网站上有英语听力可以下载,是免费的。”

管亚娟老师是郑州十六中的英语教师,上个月获得“郑州市首届十大杰出教师”称号。



相关 新闻

索尼随身听停产

30多年历史,两亿多台销量,全球无数“粉丝”……索尼磁带随身听1979年面世后,受到慢跑爱好者、学生及乐迷追捧。不过,在数字化浪潮面前,磁带随身听难逃“退休”命运。

索尼公司25日说,旗下磁带随身听已经在日本停产。