

本报
独家
调查

机场高速广告牌乱象调查(一)

短短25公里路段两侧

竟搭建了500个左右的广告塔

机场高速广告塔密度居全国之首

本报特别报道部记者集体采写

乱象

机场高速两侧，数百广告牌林立

昨日上午，记者驱车沿着中州大道进入郑州机场高速公路。

在收费站附近，各种内容、各种样式的广告牌迎面而来，墙体广告、立柱广告……色彩斑斓。进入收费站里面，路西侧迎面就是一家证券公司的大立柱广告，随后还有一个空白的广告立柱正在对外招租。

从进入机场高速，到了收费站，一路上，证券公司、保险公司、银行、汽车、服装、烟、酒、太阳能、景区、家具……各种类型、各个行业、五花八门的广告可谓一应俱全，让人眼花缭乱。

同时，随着机场高速路延伸的方向，广告牌设置的位置也是参差不齐，尤其在机场收费站的进出口位置，广告牌的密度很大。从高耸的广告画面来看，有两块广告的画面几乎紧挨着，有的广告牌距离高速公路路面只有十来米远。

除了收费站的进出口位置，路上沿线的广告牌也是相隔百米左右就会有一个，有的广告牌在庄稼地里，有的在杂草丛生的小树林里，因为距离高速公路面远，有的广告牌的内容根本就看不清。

一路上，除了不时能看到空白的广告牌和上面留下的电话静等招租外，一些广告立柱已经锈迹斑斑，有的广告牌还出现了破损不堪的情景。

调查
口张村

“我们村的地里少说也建有100个广告塔”

“你们外地人在这里建不成！”

昨日上午，记者从机场高速下路后，开车一公里就来到了新郑孟庄镇口张村，这个村子的地离机场高速很近，听说不少村民在自家地里建起了广告塔。

村子里很静，村民刘根(化名)正在路边闲走。

“我们村的地里少说也建有100个广告塔。”刘根指着不远处机场高速出口周边密布的广告塔说，单是这一块也有几十根，而口张村的地沿着机场高速得超过5公里。

刘根自己家的地里也建了两个，只不过不是他建的，他出租给了邻居老三，老三在他家地里挖一个坑给他5000元钱。

为什么自己建不建?

刘根憨厚地笑了：“建一个广告塔可不是件简单的事，下来得15万左右，所以没钱你有地也建不起来。”

刘根说他的邻居老三是个能人，在郑州做工程，老三这几年回村建了10多个广告塔，像邻居这样建了不少广告塔的人村里有几个。

正闲聊着，口张村60多岁的老张走来。听说记者想在他们村里也找块地建个广告塔，老张很坚决地说：“你们外地人在这里建不成。”

老张说最近上面管得很严，不让建了，邻居家的地里就有两个挖好的坑，但就是一直没能立起广告塔。

老张指的上面有两个，一是港区管委会，一是孟庄乡政府。

一位不愿透露姓名的村民告诉记者，如果现在还想建塔，只有两个渠道，“一是给港区相关部门交钱，最少5万；二是给乡政府交钱，最少两万。”两种渠道都要和当地的村民谈好。

这几年，老张一直在帮着别人建广告塔，经他手建的就超过10个。

在老张看来，除了村民自建，还有一种方式是广告公司和村民共建。



密集的广告塔甚至防护林内，严重影响环境，晚报记者 周周 图

暗访
谁的广告牌?

记者以做广告为由，拨打广告牌上的联系电话

有人说：“我在(新郑)机场上班。”

有人说：“广告立柱就是在自己的地里。”

有人说：“已经做了很多年了，是公司自己建的。”

从郑州市区进入机场高速收费站不远处：

有几处空白广告牌正在招租。自称姓万的先生称，有一处广告牌一年费用12万元，已经租出去了，还有9万元的，他目前有5块空白广告牌对外出租。

问：“价格这么高啊，我已经来回打听过了，有的村民出的价钱只有六七万。”

答：“价钱低的我也有啊，六万、七万的都有，位置不好，在树林子里。”

“你是广告公司的，还是当地村民？”

“我在(新郑)机场上班。”

“那你那个12万元一年的位置怎么样？离高速公路路面有多远？”

“我那个位置好啊，距离高速公路路面估计有15米左右吧。”

同上位置：

有一处涂有蓝底的广告公司的广告牌对外出租。

“我想在机场高速公路两侧做个立柱广告，看到你们有广告位在招租，通过你们(广告公司)的话，得多少钱？”

“一年17万(元)。”

“广告牌距离高速公路路面有多少米？”

“10多米的距离。”

“你这个广告牌做多长时间了，是自己建的还是通过当地村民建的？”

“已经做了很多年了，是公司自己建的。”

这家广告公司一位接电话的男士说。

机场收费站出口处16公里左右的位置：

有几处空白的广告牌，上面的联系电话相同。记者拨通电话后，一位自称姓陈的先生称，他还有3个空白的广告位可以出租。

“你是广告公司的，还是当地的村民？”

“我不是广告公司的，你想通过广告公司来租也可以。”

“那你是？”

“我在(新郑)机场上班。”

“听说机场高速沿线的广告有广告公司独家经营，通过你这个广告牌，会不会有啥风险？”

“不会的，我跟村民签的有协议。”



一个广告塔上边部分伸到了高速路上空，严重影响交通安全。晚报记者 周周 图

“广告立柱有多高，画面的面积有多大，做一块广告得多少钱？”

“24米高，画面两面的面积合计是216平方米，一块广告一年的费用是6万块钱，一般一年一签合同。”

“通过广告公司的价钱比这个能高出来多少？”

“你要通过广告公司的话，价钱不会低于七万五。”

与上相隔不远处：

“你好，我想在机场高速两侧做个立柱广告，我看你有广告位要出租，得多少钱？”

“一年9万(元)。”

“价格这么高啊？”

“你要是租得时间长的话，可以优惠。”

“我要是租3年的话，能给我优惠多少？”

“每年价格可以优惠5000(元)。”

“你是广告公司的，还是当地村民？”

“(我是)当地村民，广告立柱就是在自己的地里，自己建的。”

“听说机场高速两侧的广告经营权不是被一家广告公司买断了吗？我租你的广告有风险没？”

“是由一家广告公司买断了，但买断的是路桥和岔道口的广告，沿线的(广告)没有(买断)。”

“你这个广告牌离路面有多远？”

“离高速公路二三十米。”

得知记者想租下广告牌3年，这位自称姓刘的先生说，最近有可多人和他联系要租广告牌，但一般都只租一年，如果记者租3年的话，可以优先考虑，现在就可以见面谈谈。

“我还是担心你们在自己地里建的广告牌会不会有风险啊？”

“这就别担心了，有问题也不会只有我一个，很多都是这样(在庄稼地里建广告牌)。而且，咱们可以具体谈谈怎么付钱，一次付清钱或者分期付款都可以讨论。”