

郑州晚报

2011年1月20日 星期四
农历庚寅年十二月十七

晚报新闻热线 67659999
东区新闻热线 60955255
发行服务热线 67655600
广告服务热线 67655668

郑州日报社主管、主办
国内统一刊号 CN41-0002
邮发代号 35-4
http://www.izzwb.com
总第 11462 期

省十一届人大四次会议 听取两院工作报告 去年16名厅级干部 涉嫌职务犯罪被侦查

两会报道见 A05~A10

用新闻纸建设郑州

纽约时报广场播放的中国形象片 有本报率先报道的最美女教师李灵



李灵和干妈合影留念 中国民族报记者 田建明 图

和她一起上宣传片的老人 也是2009年度感动中国人物 被誉为“多民族孤儿之母”



在北京拍摄时 成了李灵的干妈 A20

国家形象片中的李灵
(视频截图不清晰请谅解)

我们走在大路上

建业住宅集团(中国)有限公司董事长 胡葆森



虎年即逝,兔年将至。动荡起伏的2010给我们留下了难忘的记忆——世界杯、世博会、亚运会、海地大地震、玉树地震、“足囚”协会、“维基解密”、“涨”时代、鸣鸣祖啦、朝韩军演冲突……连串事件遍及“地球村”;“给力”、“神马”、“围观”、“纠结”、“淡定”、“浮云”……连串新词汇不时注入我们的生活。“变化加速”似已成为当今社会发展潮流的主色。

中国房地产界在盘点过去一年的心情时发现,纵然经历了“4·17国十条”和“9·29国五条”新政的影响,以不可阻挡、不可抑制的强大需求为支撑的房地产市场依然有惊无险地攀上了新的高峰。5万亿元销售额、10亿平方米开发规模足可让全行业置“非支柱产业论”于不顾。人均GDP超过3000美元后,城市化将推动房地产业发展不断加速——早已为发达国家所证实的这一社会发展规律,如今正如期在我国城市化进程中得以应验。

过去的一年,身处战略攻坚阶段的建业人在变与不变中继续前行,捷报频传。全体将士继省会郑州“七盘联动”不断告捷后,在传统意义上的四个“沿淮穷市”接

连报捷——商丘联盟新城开盘当日清盘,信阳、驻马店销售逼近两亿元,周口团队销售首次突破亿元;济源、鹤壁、三门峡三个“人口小市”同时突破亿元大关;传统中的经济强市洛阳全年销售首破十亿元,漯河、焦作团队强势依然;开封、平顶山、新乡、南阳、濮阳、安阳、许昌团队等蓄势待发;时值年末,郑汴团队上演了令市场惊奇的“贺岁巨作”——联盟新城单盘劲销十五亿元,创造了真正意义上的中原地产传奇!与此同时,建业酒店公司“四线作战”,商业公司“双线互动”,他们与建业物业管理、建业至尊服务、建业足球、建业教育等所组成的“多兵种联合兵团”正在为建业的省域化战略发挥着不可替代、难以令竞争对手模仿的独特作用。

值得记录的是,根据河南县级城市化迅猛加速的态势,建业人迅速调整了战略推进的节奏,决定有条件地、选择性地进入部分中心县级城市。如今,在建业的战略布局图中,除陕县、濮阳、中牟外,已经可以看到舞钢、遂平、修武、沁阳、淮阳等县级城市的名字。

尤其令人欣慰的是,建业人用了九年时间躬身践行的省域化战略模式在相

继收获了政府认同、专家认同、同行认同、消费者认同和员工认同后,又收获了投资者认同——仅用不足三个月时间顺利完成创纪录的三亿美元高息债券发行,即是对建业在国际资本市场立足已稳的有效佐证。

同样令人庆幸的是,已满十八岁的建业人从未“被胜利冲昏头脑”,继2008年启动“琢玉行动”后,值建业成立十八周年之际,我们又启动了“十八年·十八城·建业在倾听”行动,用了近半年时间,听取全社会对建业善意的批评、建议、鼓励和期许。这将使长期领先而易生过分优越感的建业人更加清醒地谨记自身的使命,明察与标杆企业的差距,发现产品与服务中的缺陷,追求卓越,永不满足。

坚定地行走在战略推进长征途中的建业全体将士,指挥员们神闲气定,战斗员生机勃勃,队伍在壮大,经验在积淀,方向明确,步履坚实——看到这一切,我仿佛听到了年少时曾经高唱的那首歌:

我们走在大路上,意气风发斗志昂扬……

写于2011年1月3日

369投资担保 财富热线: 400-7797-369
百姓理财专家 企业融资金桥

安全 稳健
亿诺担保 收益高
YINUO GUARANTY
理财: 400-700-1899

诚通担保
理财: 66308888

无抵押贷款
现房、按揭房再贷、购房合同、商铺、车辆
紫荆山路商城路金城国贸大厦816室
鼎源担保 4006590371

亚商担保
理财稳 融资快
(抵押贷款欢迎对接)
400-777-8311

金阳光投资
金色收益阳光服务
投资咨询专线: 400 700 7797