



图为遭索马里海盗劫持的大陆渔民安全返沪。

7名曾被索马里海盗劫持的中国船员,3月1日终于回国与家人团聚。之前,他们受雇到中国台湾泰安渔业股份有限公司所属渔船“泰源227”号,在印度洋从事捕捞金枪鱼的工作。去年5月6日捕捞作业时,被索马里海盗劫持,到今年1月24日才被放还。此后在斯里兰卡修整了一个月。他们被劫持的263天是如何度过的,其间是否被海盗虐待?海盗最终又为什么放了他们?记者就此对话了两名船员。

中国被劫船员:吃鱼饵维持体力

7名大陆船员被索马里海盗劫持263天顺利回家 曾被绑起来恐吓扔到海里,轮机长为逃离偷藏柴油 索要300万美元赎金未果,海盗放了他们

对话人物

陈国忠 50岁,浙江人,“泰源227”号船大副。
梅建耀 42岁,浙江人,“泰源227”号船二车。

A 【遇险】当时大家“吓傻了”

记者:“泰源227”号当时是怎么被劫持的?

陈国忠:索马里时间去年5月6日下午4点半,我们正打捞金枪鱼,起钩时,一艘雅马哈60马力的船不知从什么地方快速冲过来。4个人上来就开枪,控制了驾驶室。接着,又有一艘小船上来了,两艘船共11人。

记者:海盗是什么样的装备?

陈国忠:他们都拿着枪。有的人穿军服,有的人就穿平常服装,一些人没穿鞋。看得出这些底层海盗是很穷的。

记者:见到海盗,你们第一反应是什么?

陈国忠:大家都在船舱里,吓傻了。外面只有我,轮机长,还有正在做饭的厨师穆文兵。

记者:被劫持后,海盗带你们去了哪里?

梅建耀:海盗定了一个位置,让我们把船开到那个区域,那里是索马里海区,有很多大船也抛锚被劫持了。海盗用我们的船做运输,给各个大船送油送水。

B 【被控】海盗持枪轮流值班

记者:海盗提出的要求是什么?

陈国忠:他们要300万美元的赎金。

记者:你们和台湾船主联系了吗?

陈国忠:联系不上老板蔡明宪。后来听说他申请破产了,弃船弃人。

记者:交不出赎金,大家怎么商议的?

陈国忠:船长说,不知道还能不能回家。家里人肯定是拿不出300万美元。放不放我们,就看海盗的良心了。他交代我们不要着急,也不要争吵,哀求他们才可能放了他们。

记者:海盗是怎么控制住你们的?

梅建耀:船上的海盗有明确分工,几个人负责持枪看守,不同人站在不同的岗位上,轮流值班。

海盗没有自己的大船,都开着快艇,发现目标就冲过去,架上一个梯子,迅速上船,控制驾驶室,然后将船员控制。

C 【惊恐】“曾被威胁扔到海里”

记者:200多天在船上,你们吃什么?

梅建耀:被劫持前,我们的船还有20多天就要进港了,没剩多少粮食。被劫持后,东西很快吃完了,只能吃海盗从其他地方带来的食物。乱七八糟的,很难吃。但不吃饭就会饿死,闭着眼睛嚼。后来我们又吃鱼饵,每天都吃这个,肠胃都吃坏了。

记者:海盗打过你们吗?

陈国忠:刚开始语言不通,用绳子抽打我们。有一次,他们把我绑起来,恐吓要把我扔到海里去。后来一个菲律宾船员帮我翻译求饶,我也跪下来了,这才放过我。后来熟悉了,就不打了,还让我们多吃一点。

记者:有没有人提出过大家起来反抗,想法逃跑?

陈国忠:有人说要和海盗斗争,但大家都不同意。我们没有武器,还是想求海盗放了他们。

D 【放还】偷藏柴油做救命装备

记者:被劫持之后,“泰源227”号主要做什么?

陈国忠:主要是给海盗抓来的船加油。后来有两次,海盗让我们跟着去抓小船,“泰源227”号成了海盗船。不过,两次都没有抓到,还遇到了军舰袭击。

记者:你们是怎么被放的?

陈国忠:他们的船上也没什么油了。1月24日,索马里当地时间9点多,他们要我们去抓一只船,说抓到就放了他们。轮机长说没柴油了,抓不到。海盗给加了一点柴油,说没抓到别的船也会放了他们,让我们自生自灭。其实,索马里海盗是一个很庞大的团队。后来放我们的海盗和之前劫持我们的不是一批人。之间都换了好几拨。

记者:如你们期待的,海盗良心发现了?

梅建耀:估计他们是不想再等(赎金)下去了。有只大船过来,他们就都走了,走得很快。

记者:海盗走后,你们是不是觉得“解放”了?

梅建耀:没有,我们的船还是开得小心翼翼,晚上所有的灯都关掉,就怕他们再追回来。幸好轮机长藏了些柴油。之前给别的船加油时,一点一点存的。船上一共有8个油车,海盗只知道6个。轮机长就在另两个油车中,一个藏了20多吨,一个藏了30多吨。

E 【得救】曾疑救援舰是海盗船

记者:回来的路上顺利吗?

陈国忠:前两天还比较顺利,第三天夜里两点多,有一艘船远远跟在后面,距离我们还有12海里。我以为海盗又杀回来了,立刻叫来船长。不过,半夜也没追上我们。

记者:双方喊话了吗?

陈国忠:他们叫“泰源227”号的名字,说英语。我叫菲律宾船员用红漆在船板上写下“SOS”的求救信号。第二天天亮,我一看,是艘美国军舰。后来我才知道,这是中国政府联系到的离我们最近的一艘救援军舰。

记者:你们在斯里兰卡待了一个月,这期间做什么?

陈国忠:我们在要工资。台湾老板找不到,台湾代理商也找不到,到现在还没有拿到工钱。一个二十多岁的印度尼西亚船员气得吐血,晕了一天一夜。

记者:回来后最大的心愿是什么?

陈国忠:台湾老板欠了我们8个月的工资,我们想要回来。船上每个船员级别不同,工资不同。我每个月750美元,算比较高的。可是台湾老板人都不见了,我们去哪儿找?想想这一趟,命都要搭进去了,钱也拿不到,真苦啊。

记者:以后还去远洋捕鱼吗?

陈国忠:我这么大年纪是不会出去了,就在家捕捕鱼吧。不过,那些年轻的小伙也说,再不去印度洋捕鱼了。

据3月3日《新京报》

生活资讯

美的布局全球最大厨卫基地 家电大鳄整合优势凸显

2000年,美的集团实现“百亿”跨越,而今10年不到,又迈过千亿大关,业绩增长10倍多。最新数据显示,最近5年间美的集团销售规模持续实现30%以上的增长。美的方面同时确立了未来五年“再造一个美的”的战略目标,即到2015年实现集团销售收入2000亿元。美的此番雄心勃勃剑指厨卫,勇气何来?面对现实的管理难题,又有何破解之道呢?

2010年,成立仅3年的美的厨卫,其销售额就突破了30亿元,3年增长5倍,增长速度无疑说明了美的厨卫具备在这个领域壮大发展的根基与实力。美的厨卫高层亦表示,美的厨卫拥有国内其他厨卫品牌无可比拟的渠道优势,拥有行业领先的生产设备和生产基地,同时强化自

主研发,以技术创新不断带动产品升级换代和销售业绩增长。投资超过10亿元的美的厨卫芜湖基地第一期工程已于2010年9月正式顺利投放。到2015年项目全部建设完成后,美的厨卫芜湖基地的产能将达860万台,实现工业产值60亿元,有望成为全球最大厨卫生产基地。此番美的厨卫重磅出击布局芜湖产业基地,就是为即将到来的厨卫电器市场爆发做好准备。我们有理由相信,在美的厨卫860万台的产能支撑下,国内厨卫产品市场将迎来新一轮的洗牌,面对行业格局的重大改变,美的很有机会成为厨卫电器领域的领导品牌。



中国平安“牵手”中国邮政速递物流

中国平安正式牵手中国邮政速递物流,双方联手打造的“总对总”的保单配送服务项目在上海张江电销总部正式启动。

笔者通过采访平安新渠道产险负责人卢跃得知,所谓“总对总的保单配送服务体系指的是:“平安电销”与中国邮政速递物流签订保单配送服务总协议框架,平安电销各分支机构再与当地邮政速递物流共同制定具体的服务方案。目前,随着平安电销业绩的不断攀升,保单配送的压力也在不断增大,搭建合理系统化的配送体系成为关键。笔者了解到,平安电销的总保额从2006年的32亿元到2009年的42.5亿元再到

2010年的125亿元,按照目前平安电销业务实现100%的增速来计算,到2011年,平安电销将面临着500万以上客户的巨大配送需求量。

在项目启动仪式上,平安新渠道负责人卢跃表示,我们之所以选择邮政,主要考虑到邮政在我国覆盖范围极广,平安希望借助邮政覆盖全国的物流网络,将电话直销车险业务做到全国的每一个县市,解决每年500万客户的配送问题。其实,电话车险直销模式,其核心竞争力关键还在于服务水平的提升。平安电销在全国范围内与邮政速递物流开展保单配送服务合作,将会把平安电销服务推向一个新的高度。