2011年3月8日 星期二 郑州晚报

女儿的婚事让刘永好很着急

刘畅：身家92亿待嫁中……

她是新希望集团继承人

曾被父亲要求“10年不出现在媒体前”

新希望集团董事长刘永好3月1日出现在政协提案发布会现场，其女刘畅意外现身。

刘永好曾以一个父亲的心态主动爆料：“女儿很漂亮，心态很好，很善良，现在还没有成家呢。”

日前曾有消息称，刘永好有意让其女儿成为接班人。

接班？嫁人？摆在刘畅面前的事儿有点复杂，而她在媒体眼中的形象，也一直扑朔迷离。

新希望继承人高调现身

新希望集团是中国大陆最大的民营企业之一，2008年营业额487亿元人民币。

新希望集团是中国农牧行业国家级重点龙头企业，控股2家上市公司，也是中国民生银行最大股东。

集团旗下设立4个事业部管理农牧、化工、房地产、金融4个板块的业务。

新希望集团董事长刘永好之女刘畅出生于1980年，她16岁赴美求学，2002年获得MBA学位后归国，持有希望集团36.93%的股份，间接持股新希望和民生银行两家上市公司，同时她还担任新希望集团旗下四川南方希望的董事长。

据胡润排行榜，她个人资产达92亿元。

刘永好曾说：“我的女儿和所有老百姓的女儿一样普通，唯一不同的就是有一个我这样的父亲。我带给了她一个接掌六七万人的企业的压力，接不接？有没有能力接？接过来会否比她老爸做得更好？这是她的压力。”

刘永好还透露，女儿刘畅现在已经开始在公司“做一些事”。

在全国两会的政协提案发布会上，有记者提问时透露，她刚刚听说刘永好的女儿刘畅也来到了现场。

刘永好很爽快地承认，自己的女儿的确就在现场。顺着刘永好手指的方向，大家的目光集中到会场一侧一个站立着的年轻女子身上。

她中等身材，留着一头清爽的短发，身穿一件红色的T恤，显得十分活泼。

摄影记者纷纷围上去拍照，刘畅显得十分镇定，神情轻松地和身边工作人员继续交谈着。

是否接班？女儿自己定

说到女儿，刘永好的声音变得十分温情。对于大家极为关注的接班人问题，刘永好一字一顿地表示：“关于接班人的问题，第一，我的女儿在长大，最终接班不接班她自己有选择的权利。第二，这个企业已经有相当规模了，单靠一个人是不够的，需要更多优秀的管理者。第三，我们要适度地两权分离，要走治理结构更加规范、严谨、透明的道路，这条道路不是说一个人就能定下来的。”

刘永好提到女儿，喜爱之情溢于言表。他说：“我的女儿刘畅这几年进步也特别大，她善良，她也希望多做一些事，她在公司内做一些事，同时在外面也学习做一些事，我相信今后她有自己的选择。当然，我希望有更多的管理者能够到第一线，能够有更多的担当，让我更有精力从事一些我喜欢做的事。”

不时有记者上前与刘畅交换名片，她的脸上总是挂着热情的笑容，亲切地和记者交谈。有记者上前表示想进行采访，刘畅脸上依然带着微笑，却表示当天不会接受采访。

为了拉近和记者的距离，有女记者上前交换名片时，她称赞对方“你真的很漂亮，是个美女啊”。

有记者问刘畅要来名片，上面印着的头衔有“新希望集团有限公司董事”、“中华全国青年联合会委员”及“全球华商未来领袖俱乐部主席”。

有记者希望留下她的手机号码，她说，自己经常世界各地飞来飞去，联系并不方便。有网站记者询问她是否有微博，她很肯定地点头：“我有微博啊，经常上呢。”

“用我的能力来帮助父亲”

谈起接班，刘畅曾经这样描述这个问题：“我曾经思考，我自己这一生最重要要做什么，是要把父亲创办的企业亲自接手下来，还是做一些自己觉得更有意义的事情、更感兴趣的事情。我曾经矛盾过这样两个问题，觉得它们是对立的，曾经有一段时间是这样想的，后来觉得其实不是那么矛盾。”

刘畅认为：“到现在为止，我更清楚用我自己的方式来回答这个问题的话，我更喜欢用我自己的能力和我自己学习到的这样一些知识，来帮助我的父亲、母亲完成他们的事业，我不认为我是唯一一个能够担起这个大任的人，但我绝对是最忠心、最由衷想把这个事业做大做好的人，我希望在我的能力范围内，在这个企业里守候着它，做出自己的一份力。”

被父亲“封口”保护十年

与最近大方亮相媒体截然不同的是，以前的刘畅是一直被父亲保护着的“小女儿”，10年来，她一直向媒体说不。

不过，父亲给了她足够多展示才华的机会。

擅长资本运作的刘畅回国后不久，就间接持股民生银行、新希望集团等企业的股份。

没过多长时间，她又被父亲委以重任，成为新希望集团下属一家公司的董事长，接受更全面的历练。

上海一家研究机构曾打算将刘畅列入内地十大女富豪榜单，但刘永好表示：“刘畅经验不足，还需要锻炼和学习，将来能不能接管企业还要看她的能力……”

在父亲眼中，她依然太过年轻、经验不足。所以接受记者采访时刘永好表示，未来权杖会否递到刘畅手上，要看“她的造化”：有意愿又有能力才可以。

刘永好曾说：“年轻人跟我们那一代的生活背景不一样，学习情况也不一样，视野也不一样，我们不能够要求下一代跟我们当初一样那么艰苦，那么拼……但是他们接受现代的意识、国际的思维，是我们所不具备的。”

所以刘永好还是对这个女儿寄予了厚望，据说他对她提出了从2002年起“10年内不要出现在媒体面前”的要求，要她封口10年，安心在集团学习，做好继承家业的准备。

果真如此，即便胡润将刘畅放入内地富豪名单中，刘畅也没有公开发表言论。

其实，刘畅早在2002年，就开始进入父亲的公司一直为接班作准备。

2002年至2004年，刘畅担任新希望集团乳业事业部副总经理，是乳业事业部的创始人之一，参与建设了新希望集团的乳制品产业链。

2006年开始直到现在，一直担任新希望集团房地产事业部副总经理，带领团队管理集团在上海的房地产业务。

直到最近，刘畅才渐渐从幕后走向台前。

世界杰出华商协会于2010年成立了以全球华商接班人为主体的联谊组织——全球华商未来领袖俱乐部。这个由20~35岁的全球杰出华商的子女接班人组成的俱乐部主席就是刘畅。

据《钱江晚报》

五星电器南阳路大卖场3月12日盛大开业

位于南阳路与东风路交叉口向北100米的五星电器南阳路大卖场，3月12日即将盛大开业。全新亮相的南阳路大卖场必将给您全新的购物环境及体验。此次南阳路卖场的重装开业受到了超过百个厂家的全力支持，促销活动上更是五星加厂家倾力投入。顾客在南阳路大卖场预存定金10倍返还。没有时间到卖场的顾客也可拨打卖场预约电话登记顾客资料即可在开业活动当天领取158元开业大礼包。另外，开业活动期间，顾客来就送环保袋，买就送餐具12件套，购物满2000元送300元购物券，满5000元送600元购物券，持券再购物可冲抵现金。新婚新居顾客持相关证明，老顾客持老发票在开业活动期间购物，满3999元即送温之娇斜纹印花四件套手提礼盒一份！

五星3·15服务主打服务升级

随着“3·15消费者权益保护日”越来越被社会重视，“3·15节日经济”也越来越被商家看重。而一直注重个性化、多样化、差异化服务的五星电器今年3·15要继续主打服务升级。其中家电顾问服务是五星电器独特企业价值观的具体体现，专业的家电组合，适用的套餐建议，优惠的价格空间，全程贴心的服务，无偏见式的品牌导购是五星电器家电顾问的工作核心。3·15期间，顾客来卖场购买家电时，家电顾问将全程陪同，进行一对一的服务，为顾客购买产品的售前、售中以及售后提供一站式服务。

预存定金10倍翻，满千返百再送礼

在今年的3·15之前，五星电器策划了一场撼动全城的3.11万人家电团购惠！届时，顾客至五星电器全省区域卖场即可体验家电团购盛宴。买家电当然选择3月11日到五星电器参与更真实的团购。五星电器相关负责人表示：为使消费者获得更真实的让利，享受更优惠的价格，我们选择在3·15之前进行这次万人团购活动，目的就是要让消费者真正得到实惠！在五星电器3.11万人团购惠的活动方案中，笔者了解到此次团购活动消费者只要提前到卖场预存定金，就可享受10倍返还的活动。预存定金10元，活动期间购物单件满800元即可抵用100元，预存定金30元，活动期间购物单价满3000元即可抵用300元。另外，团购当天在五星电器卖场购物满1000元送100元，满2000元送200元……满10000返1000，以此类推，上不封顶。现金券全场通用不设限，可累计使用。返券的同时购物满4000元加送组合柄煎炒锅一个，满9000元加送超人挂烫机一台，满30000元加送创维26英寸液晶电视一台，满50000元加送海信50英寸等离子电视一台。

樊无敌/文