

# 丽人秀

SHOw

建设银行



## 刘霞

建设银行郑州金水支行营业部理财经理、金融理财师(AFP)

**丽人档案:**1998年加入建设银行,先后在储蓄、会计、出纳等多个岗位上工作过。2005年从事理财工作,精心为客户提供完善的个人金融服务,注重为客户设计适合自己的理财产品,追求低风险下投资组合收益的最大化。

**理财感言:**通过运用自己的专业知识和投资经验对客户的行为进行指导,并帮助客户树立正确的投资理念是我的日常工作。为客户理财对于如今的我来讲,已经不止是一项单纯的工作,而是一种个人爱好和一件让人快乐的事情。在用心服务客户的同时,我也从这些优质客户的身上学到了成功者的智慧、经验、热情和坚韧,这些品质也将使我受益终生。未来,随着社会的进步和人们可支配收入的日益增多,如何为客户提供更加专业和更高档次的服务是我不断思考的。



## 王伟

建设银行黄河路支行理财经理、金融理财师(AFP)

**丽人档案:**17年金融从业经历,积累了丰富的理财经验。擅长基金投资分析、设计基金投资组合,能根据市场变化、兼顾客户个人情况,提供理财咨询,量身定做理财方案。

**理财感言:**银行的工作让我有了职业的“魅力”。理财师是一个赠人玫瑰手留余香的职业,在和客户沟通的过程中,客户的理解和信任是个人最宝贵的财富。伴随客户资产的健康成长,我的内心充满了快乐和自豪。享受丰富的理财资讯,享受理财带来的乐趣,享受为他人理财带来的成就感。选择正确合适的理财,有助于帮我们选择正确的人生观、世界观、价值观、生活方式。理财是贯穿我们一生的活动,所以我们要把财富握在自己手中,做自己财富的主人。



## 李杰

建设银行郑州桐中支行理财经理、金融理财师(AFP)

**丽人档案:**1994年入职建行,自2009年开始从事理财经理工作。曾获得巾帼建功标兵、河南省建行十佳客户经理、明星理财经理等各项荣誉。

**理财感言:**理财是一生都在进行的活动,理财是一个过程,从选定目标、制定计划、安排实施、持续管理的一系列流程。每个人作为一个独立的个体,我们有着不同的长相、不同的个性、不同的人生轨迹,那么,作为人生中重要的理财,我们就更要根据自己的具体情况制定适合自己的理财计划、目标。作为一名理财师,我深感肩头的责任重大。在为客户带来理财收益的同时,还要充当义务宣传员的角色,把理财的观念带给客户。要与客户真诚沟通,贴心地为客户着想和服务,从而和客户成为永久的可以信任的朋友。

建行财富·中国建设银行财富管理品牌



# 知足者富

“知足者富，强行者有志”——《道德经》



面对不断变化的证券市场,您是否需要分散您的投资风险,增强资金安全性,使您的资产保值增值?  
 建设银行财富类人民币理财产品期限涵盖一个月、二个月、三个月、一年、二年等,产品预期收益率从2.75%至10%不等,总有一款适合您!目前,建设银行各期次产品正在持续热销中,如您有理财方面的需求,请咨询建行网点工作人员。

 **中国建设银行**  
 China Construction Bank

客户服务热线:95533 网址:www.ccb.com