

个股评级

创新置业(600193)

公司旗下神矿目前的规模仍然不大,一期100万吨铁矿石开采量,目前已经建成。二期正在逐步推进,完全建成后,年开采量将达到300万吨。按目前的铁矿石价格测算,铁矿石二期完全达产后预计可以贡献业绩0.7元。公司由一个房地产公司转型成矿业公司,其在二级市场的估值也有望得到提升,维持“买入”评级,目标价20元。

国泰君安

机构荐股

湘潭电化(002125)

二级市场上,该股近期一直保持强势,没有随中小板指数回调,连续小阳攀升,周五更是放量上涨,后市突破前期高点的可能性较大,建议投资者关注。

金证顾问

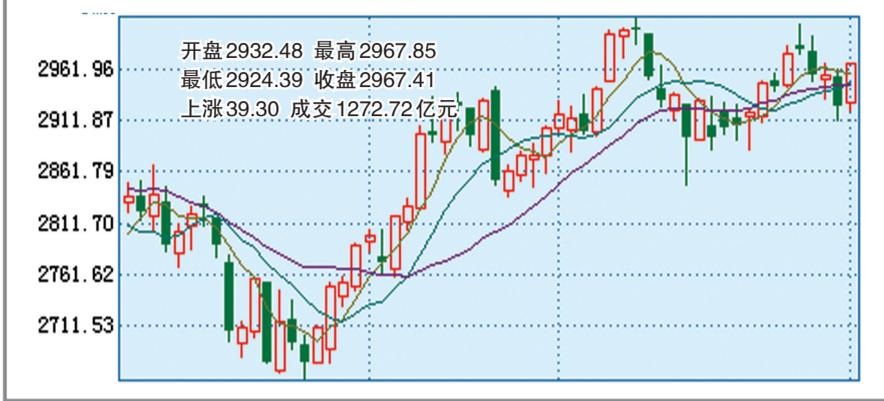
年报速递

贵糖股份(000833) 公司2010年实现营业总收入1349749386.15元,同比增长24.73%;利润总额115774252.47元,同比增长206.01%;基本每股收益0.31元,同比增长206.02%

松德股份(300173) 公司2010年实现净利润3936.42万元,同比增长27.19%,拟每10股转增3股派2元。公告显示,2010年公司实现营业收入2.51亿元,同比增长24.56%;每股收益0.79元,同比增长16.18%。松德股份表示,营业收入增长主要系公司加大销售力度,销售量增加所致。

中银绒业(000982) 公司2010年实现净利润7676.89万元,同比增长96.93%,每股收益0.31元。公司2010年实现营业收入11.77亿元,同比增长53.84%。2010年公司拟每10股派现0.6元(含税)。

沪综指日K线图



深成指 开盘12559.78 最高12699.42 最低12498.83 收盘12699.42 上涨136.52 成交773.72亿元

个股活跃 节后再战3000点

广州万隆 节后再战3000点大关

昨日大盘早上还摇摇欲坠,午后却出现单边上扬,超预期的强势,收盘报收一根缩光头中阳。盘面来看主要有三大看点:1. ST股集体出现涨停潮。当日两市共有16只ST个股集体涨停,表明赚钱效应火热。据研究,A股历史上ST股出现集体涨停后,一般都会出现较大幅度的变盘,这次是否也预示着清明节后将出现大级别的变盘呢?我们拭目以待。2. 量价明显背离。昨日股指出现大涨,但成交量却比前日萎缩,说明量价配合不理想,出现背离现象。考虑到当日为周五,以及下周迎来清明节3天的小假期,投资者交易意愿可能会出现下降,重点关注节后复盘后成交量的补量情况。3. 期指合约涨幅低于现货。昨日盘面出现一个少有的现象,那就是股指期货合约涨幅全天低于现货的沪深300指数的涨幅,截至收盘,期指合约IF1104的收盘价较沪深300高3.67个点,基本与之持平,这与股指期货的领涨功能不符,说明节后也有变盘的迹象。总的来看,在煤炭、地产、银行等蓝筹股的拉抬下,大盘报收中阳迎来4月份的开门红,在下方生命线的支撑下,节后有望再次挑战3000点大关。

金百灵投资 煤炭股成市场领涨先锋

昨日A股市场出现了震荡企稳回升的走势,午后更是加速拉升。盘面显示出,做多动能主要来源于两点,一是加息预期有所减缓,从而为市场注入了源源不断的新增资金。二是煤炭股等资源股成为市场关注的焦点,尤其是焦煤股、煤炭产能大幅扩张的个股更是成为市场的领涨先锋。受此影响,A股市场出现了涨升的趋势。但在弹升过程中,有色金属股并未作有效的配合,而且成交量也未能够有效放大,这说明市场的做多能量依然不振,这不利于后续行情拓展弹升空间。但是,毕竟煤炭股的活跃意味着大盘仍存在着做多的底气与愿意做多的资金,所以,短线大盘仍有进一步活跃的可能性,故在操作中,建议投资者仍可跟踪强势股。

股指期货点评

期指全线收高

代码	总手	涨跌	结算价
IF1104	156137	+37.8	3267.8
IF1105	2569	+36.8	3285.4
IF1106	2513	+39.4	3307.0
IF1109	192	+35.2	3349.8

股指期货昨日早盘小幅高开,上午窄幅震荡回落下午强势上攻并最终收高。其中主力IF1104合约+37.8点报收于3276.4点。

消息面上,3月份PMI为53.4%,在连续3个月回落后再度上行,这意味着3月份以来经济活跃程度有所回升。但令市场担心的是,这可能意味着通胀的进一步加深,3月份CPI可能超过5%,从而引发了对后期加息的预期。

周五盘面基本呈现普涨格局,其中金融、能源类股票走势最强,并带动沪深300以及上证指数全线收高。

图形上,股指期货四连阴后终于收出中阳线,市场多头人气有所恢复,短期看高一线。操作上平空翻多,止损周五低点附近。

万达期货 张瑜

本版证券评论及数据仅供参考,据此入市,风险自担。

1:3成倍放大资金 提供炒股资金快 咨询热线:400-6676-898

瑞鹏投资 提供炒股资金 86036973 13523714880

五星电器零售十年: 变革与创新铸就精彩

从2001年4月18日五星电器第一家专业电卖场开设到今天,五星进入中国家电零售已整整十年。十年间,五星电器专注于家电零售发展、服务创新和提升顾客购物体验,不断学习、变革和努力,成长为中国家电连锁第三强。

为了回报广大消费者十年来的支持,今天开始五星电器将特别举行零售十周年大惠卖活动:“1折2降3淘4送5让6返7赠8奖9寻10惠”促销活动全面齐分享,其中新婚新居顾客购物满3999元加送印花四件套礼盒一份,老顾客凭老发票购物不论金额大小加送餐具12件套一套,另外,顾客在五星电器卖场购物,满2000元返100元,再加赠薰衣草枕一个;满5000元返300元,再加赠组合柄煎炒锅一个;满8000元返500元,再加赠九阳压力锅一台;满12000元返700元,再加赠全自动洗衣机一台。

另外,五星电器还在寻找2005年顾客元老。2005年五星电器入驻河南,从第一家店天龙大卖场到如今9家大卖场鼎立郑州、新密、焦作、漯河区域,感谢老顾客一直以来对五星的支持和关爱。即日起,只要你2005年在五星电器购物过,即可持老发票到身边的五星电器卖场参与顾客元老评选活动。4月10日,五星电器将从参与评选的顾客发票中挑选出时间最早的一张,该顾客将被评选为五星电器顾客元老并获得五星电器为您准备的惊喜豪礼一份。

十年成就,因创新而成长

东西合璧,走差异化之路:作为百思买的全资子公司,五星电器将欧美先进的零售理念率先带入中国,与中国本土实际相结

合,东西合璧,走出了差异化之路,并对中国家电流通业产生了诸多良性影响。五星电器率先从“以产品为中心”向“以顾客为中心”转型。

“以消费者为中心”的经营理念:五星电器实行倒三角形的管理模式,首先倾听来自一线顾客和员工的声音,自下而上进行反馈,然后高层做出决定再落实到基层。五星的“家电顾问”、“准时配送,超时赔付”、“以旧换新五星更省心”、“家电包装代保管”等创新服务项目都是在洞察消费者的需求上产生的,赢得了消费者极好的口碑。

关注员工体验:员工是企业最不可复制的核心竞争力,五星电器在行业内首次实行“双休”,推行“5天工作制”,打破了行业加班潜规则。五星推行全员体检;成立员工健身俱乐部;员工互助基金会;平均每个月都举办旅游、体育比赛、联欢等活动丰富员工的生活。五星还实施了全新的薪酬体系,确保员工的薪酬与福利在行业内是最有竞争力的。

覆盖全球的最佳供应链:五星电器通过零售十年与国内厂家打下的优良合作基础,加上借力百思买全球采购平台,与全球性大品牌进行合作,创造新的业务增长点。

科技与生活结合,五星为美好生活用心。今年开始,五星将重点拓展3C的业务模式,不仅是单纯的营销模式的创新和依托全球采购率先供应新品,更重要的是紧密结合最新的技术,整合供应商资源,为消费者提供最佳解决方案,成为最好的“个人移动解决方案”提供者。

樊无敌/文

购机票 赢积分 送好礼 最惠机票、酒店预订: 郑州-香港 950元起 郑州-香港往返 1400元起 郑州-首尔 920元起 郑州-新加坡往返 1850元起 郑州-广州 410元起 郑州-深圳 560元起 郑州-上海浦东 280元起 郑州-杭州 290元起 河南梅苑航空服务有限公司 Http://www.65622222.com 400-65-96677