

# 我的婚姻破了一个“洞”

A

## 爱情悄悄来到我身边

也许是上天嫉妒我的幸福吧,现实终于让我明白,原来我的婚姻不过是一张纸,稍有不慎它就被穿破一个洞,再也不会完好如初。

曾经在我心里,一直有一个渴望,那就是拥有一个爱如磐石的婚姻,为此我慎之又慎,不料,最终我还是跌倒了。我想,一个人,对于越是珍贵的东西,就越是把握不住,婚姻就是如此。

这也许和我的家庭出身有关吧。在我的内心深处,我的爸爸就是个花心的男人,因为他很早就抛弃了妈妈和我。是妈妈辛苦地把我带大,但勤劳的她始终没有换来一个男人对她的爱,因为我的继父对她同样也不怎么好,而她还是那么忍耐,家里家外忙碌着,从没有想过离开那个没有多少欢愉的家。

18岁我高中一毕业,就出来打工,然后自己做生意。我能吃苦,大概也确实有做生意的才能,几年打拼之后,我有了自己的小店。可是和做生意相比,对于感情,我还是个完全不懂事的小丫头。

森盛是朋友介绍的,第一次见面时他并没有给我留下很好的印象。那天,他穿着灰色的套头衫,运动裤外加一双休闲鞋,穿着很随意,而且他说话的时候总是摆弄着自己的手机,一副心不在焉的样子,只是我问他话的时候,他才会抬头看看我,回答几句话。

那次见面从开始到结束,我们根本没有过多地交流。晚上,介绍人打电话问我对他的印象如何。我直言不讳地说:“那个人不行,就算了吧。”朋友很诧异,一直问我原因,我不愿多说什么就挂了电话。

第二天下午,朋友又给我打电话,说会有人来店里找我。是谁呢?我脑子里一闪,觉得可能是昨天介绍的那位男子,可又转念一想,不可能,我已经回绝了他啊。事情就是这样,意外总会发生,临近关门的时候,他果然摸进了我的小店。我很纳闷:他今天有些不一样,似乎完全变了个人,穿着打扮讲究起来:一身西服,崭新的衬衫,整个人很精神。他冲我笑,我没理他,他就直直地站在门口等着我。

后来的一个月,他每天都来等我,有时候手里会拿上一两样漂亮的小礼物。开始的时候我一直拒绝着,但后来我还是妥协了,也许是他的诚意打动了我,总之我们开始约会了。看电影、逛街、吃快餐……那段时间我感觉很幸福。



唐学勤图

说到一年来的过往,遥莎的心里不知有多少感慨。她说,第一次碰到他的时候,怎么也不会想到会同他有这么一段五味杂陈的婚姻,可是,这之前她明明感觉到他的心是属于自己的,感觉自己好幸福,怎么突然间一切都变了——

讲述人:遥莎,27岁,个体经营者 采访人:晚报记者 崔迎

## B 幸福路上的“绊脚石”

记得有一次我问他,你都快30岁了,为什么一直没有找到合适的人呢?他牵着我的手说,曾经有过恋爱,几乎快结婚了,但她的父母坚决反对,我们就分开了,不过那已经是过去的事情了。

我听了他的话,并没有往心里去。谁没有几次恋爱呢?

我们相恋3个月后,一天,森盛突然拿出一枚戒指向我求婚。那一刻,我脑子一下全乱了,心兴奋地跳动起来。见我呆呆地愣着,森盛很惊讶,我说,我还没去过你家,我们都没见过对方的父母呢,总不能私订终身吧?森盛一听,高兴地抱住了我。

一个星期后,森盛安排我去他家。他住在城中村,有一栋三层的楼房,虽然家境不错,但他和家人之间似乎缺少了亲情,尤其是他的

母亲对我的到来很淡漠,只简单地问了几句话,就出门打牌去了,直到午饭时间,我们才在附近他姐姐姐夫经营的小餐馆里吃了一顿饭。

家人是见过了,但好像又没有了下文。我追问下去,森盛才不情愿地告诉我,他的母亲其实是他的继母,他的生母早就丢下他和姐姐跟别人走了。这时候我才突然明白了,原来森盛早就为我打过了“预防针”,他曾说过他的婚事只要他自己同意就行,而且还说,婚礼只是个花架子,那都是给别人看的,花钱又费力没什么意思。

不知道为什么,自从去过他的家,我的心就开始隐隐不安起来,我并不是担心婚礼“泡汤”,而是为自己的将来忧虑。我的家庭就已经是这样了,我多么希望他的家能“健全”,一家人和睦睦,那才是一个完整的家啊!

## C 结婚一年丈夫旧情复炽

接下来,我们的婚事就变得简单多了,穿了一回婚纱,照了张婚纱照,我就算是当上新娘了。

我们的婚事没有什么繁缛的仪式,说到底只不过吃了顿饭,而且那顿饭还是在他姐姐家的小饭店里,毫无浪漫可言。既然这样也就罢了,谁又想到,幸福来得快,走得也快,结婚不到两个月,森盛开始悄悄地变了,先是不修边幅,不注意形象。我忙于自己的生意,哪有那么多时间照顾他啊,我说了他好几回,他非但不听,还越来越过分。慢慢地,他就彻夜不归了,我问他干吗去了,他就说忙。再问他,他就一副很烦的样子。

于是,我们开始吵架,但吵归吵,日子并没有到过不去的地步,如果不是发生那件事的话。

那是一个周末,我忙到很晚才回来,他却彻夜未归。我想,不回来就不回来吧,我又以为他是闲着无聊和朋友们一起喝酒了,一定是醉得不成样子才没回家。可是,这一次,直至第二天晚上,我忙了一天,才想起打他的电话,他还是关机,我有些急了,担心他出了什么意外,就去问婆婆,婆婆一听他出去这么久还联系不上,就不假思索地说,你整天忙,一回来就知道吵架,

他当然躲着你了。

晚上10点多钟,我终于接到了他的回电,他说手机没电了,这就回家。回家后,他半天不语。我着急地问他到底怎么了,他不说话,最后才开口说是跟朋友大鹏在一起玩。我问他,不是在赌博吧。他理直气壮地回答说绝对没有。那么这么长时间能玩什么呢?我说,那我只好去问大鹏了。大鹏是他最铁的朋友,他们常常在一起喝酒聊天。

他慌了,在我的追问下,向我坦白了一切。原来,他和前女友见面了,她非要森盛陪她,而且他喝多了,记不得发生了什么事情。真是五雷轰顶,我怎么也料不到,看似老实本分的他竟会做出这样伤害我的事,要知道,我们才刚刚结婚一年呢。

很快,我接到了那个女人的电话,她在电话里说,“我和森盛交往很多年了,森盛不会就这么一辈子跟你好的,他本不属于你,你们不会有好结果的”。我气愤至极,大骂她无耻,她“啪”一下挂断了电话,我气得浑身哆嗦。

我提出了离婚。他坚决不肯,请我原谅,并保证不再和她来往了。说真的,我也非常矛盾。我是个要面子的人,结婚才一年,就离婚,我的脸往哪里放呀?这件事情之后,他果然收敛了。

## D 承诺只是一片浮云

时间能改变很多东西,但也有很多东西是改变不了的,就像我对他的感情。爱情实在是很有魔力的,受了痛了心碎了却仍不肯彻底忘记这段不愉快。

就在清明节的下午,我又听到那个女孩在给森盛打电话,她哭着说她活够了,真的不想活下去了。森盛听到她的哭声立马慌了,跳下床穿上衣服就跑了出去。见他焦急的神情,我心里咯噔一紧,我知道我可能拉不回他的心了。

果然,他直到凌晨才回来。第二天一早,我半开玩笑地问森盛:“你和前女友在干吗?她明明好好的对吗?”我清楚地看到他的脸色变了,他咆哮起来:“你这个人就是疑心病重。”说完,他匆匆出门了。

种种现象像乌云一样在我心头凝聚起来,压得我喘不过气来。难道真的是我搞错了?我想跟踪他,但又怕弄巧成拙。可是,眼看森盛的应酬突然多起来,我不想再这么无动于衷了,于是我就不停地打电话问朋友关于他的行踪。朋友劝我说,如果你还是在乎这段婚姻的话,就不要再这么问了。一听这话,我明白了,确实不用再问,问得越多,伤得越多。

一气之下,我也选择了离家出走,我想,这是我在婚姻中犯下的一个致命的错误。我离家搬回了以前的住处,我想冷静一下,同时也希望森盛能良心发现,反思一下自己的所作所为。前天,森盛终于来找我,他最后的决定让我五雷轰顶,他说既然你想分开,那就分开吧,幸好我们什么都没有,不然的话大家都麻烦……

那一刻我泪眼婆娑。不明白我对他那么好,为什么他还是选择放弃。

有一天我没去店里,他打电话给我,问我是不是生病了没去店里,他说他会来看我,劝我千万不要钻牛角尖。我没说什么,只是强忍着别让泪流出,其实,我想说:我在盼着你回来,不管是什么原因,我都不会恨你,因为自从分开后,我最大的感觉就是孤独与寂寞,虽然整天忙忙碌碌,但没人能填补我心灵上的空虚……

遥莎的经历放在谁的身上,都叫人难以接受。但从遥莎的讲述中,我发现她实在太忙了,很少有时间顾家,大量的时间就这样放在没完没了的生意上。这个从小吃苦且坚强的女子太不易了,但她的事业心却被男人找了借口,钻了空子。她的经历让人同情,但也提醒她一句,婚姻和事业一样,也要用心经营,希望以上这段讲述,能够挽回一段曾经美丽的爱情……

记者手记

生活资讯

### 真金不怕火炼以品质赢取消费者

近日,某电视台播出了福建某家红木家具厂生产的家具掺杂白皮造假的事件,在红木家具和消费者中引起轩然大波。很多消费者对红木质量产生了疑问,但知名红木厂家连天红却勇于面对质疑,用质量让消费者放心。

消费者李先生买过很多厂家的红木家具,其中也有连天红的。当他得知此事件后内心十分忐忑,担心自己买的红木家具里面也掺杂了大量的白皮。为了一探究竟,李先生来到了连天红直营店。

直营店店员热情地接待了李先生。李先生直入主题,说了最近央视播出的关于红木家具掺杂白皮的报道及自己的担忧。店员们表示也注意到了这个节目,并介绍说连天红店内所有的红木家具

都采用打蜡工艺制作,掺没掺白皮一目了然。如果顾客对想要购买的家具还有疑问,服务专员可以现场打磨家具给顾客看。

李先生一听现场可以打磨吃惊地问:连天红真敢这么做吗?在得到肯定答案后,李先生挑了一件红酸枝的皇宫椅,指着椅子下方的隐蔽部位让服务专员打磨。服务专员二话不说,拿上工具就开动了。表层蜡磨光后,展现在李先生面前的是深红色的心材和美观的木纹,空气中弥漫着一股红酸枝特有的酸辛味。

结果可想而知,连天红的家具没有丝毫白皮。李先生不由得向店员们竖起了大拇指说:“果然是真金不怕火炼,连天红不仅家具不折不扣,而且服务也是不折不扣,我心服口服。”

### 数千万美金花落宜搜 移动搜索潜力无限

本月6日,国内移动搜索领军企业宜搜科技对外宣布已完成最新一轮融资,此次融资金额高达数千万美元。本轮融资由软银中国领投,联电弘鼎创投、VENTECH等业内知名的企业也参与了投资。其中,作为领投者的软银中国多年来一直致力于发掘未来世界级IT企业,曾经投资过阿里巴巴、淘宝网等互联网企业。

宜搜科技以对移动互联网的敏锐性和前瞻性,成为中国最早专注于移动搜索的IT企业,这笔融资无疑将进一步巩固宜搜领军企业地位。

目前,中国手机网民已快速增长到3亿,宜搜的活跃用户数已达1亿,这意味着平均每个

手机网民中便有一位是宜搜用户,使用宜搜作为移动搜索引擎成为手机网民的首选。

同时,宜搜于2008年推出针对广大中小企业的“移动广告”,创造性的把LOGO、文字链、联系方式融合在一起。截至目前,宜搜已为中国近2万家中小企业提供服务,帮助中小企业实现“把生意做到手机上”。

宜搜CEO汪溪表示:这笔资金将进一步推动宜搜致力于搜索产品的研发,结合自身优势,跨平台运作和规模化扩张。扩大其在细分市场的竞争优势,实现产品多元化,更好地为手机用户服务,更好地为中国广大中小企业服务。