

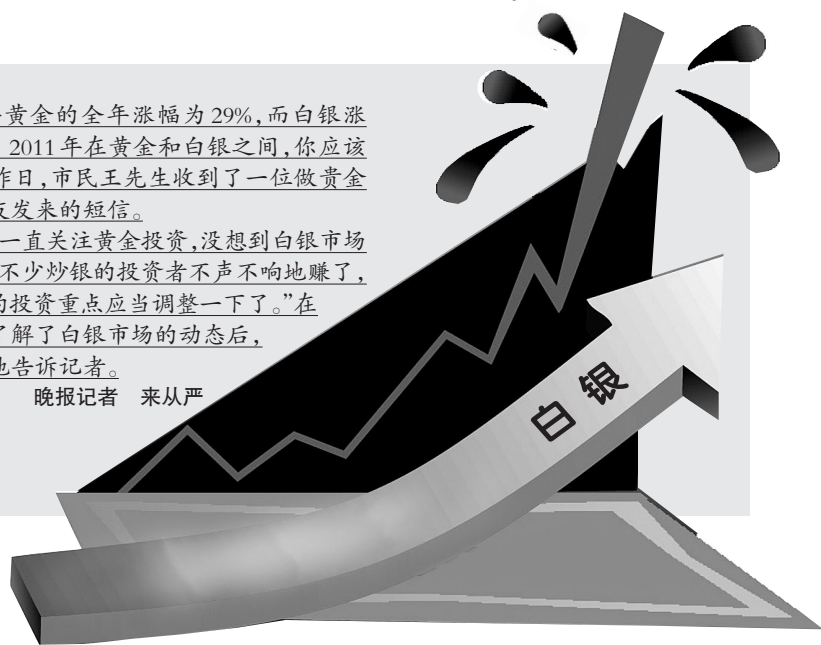
市场价飙至31年高点 白银投资迎来“黄金时代”

比较三种投资方式,看看哪种适合您

“2010年黄金的全年涨幅为29%,而白银涨幅高达82%。2011年在黄金和白银之间,你应该选择谁呢?”昨日,市民王先生收到了一位做贵金属投资的朋友发来的短信。

“原来我一直关注黄金投资,没想到白银市场也这么高涨,不少炒银的投资者不声不响地赚了,看来今年我的投资重点应当调整一下了。”在向朋友详细了解了白银市场的动态后,王先生感慨地告诉记者。

晚报记者 来从



白银赶超黄金领跑市场

黄金作为保值增值的硬通货,在投资者的眼里有着天王般的地位。一度被掩盖了光芒的白银由于涨幅惊人,也渐渐进入投资者视野。

就在近日国际金价新高1488美元/盎司高点的同时,国际银价也连续创新高至34.35美元/盎司,创下31年来新高。白银投资市场的热度较黄金有过之而无不及。

数据显示,2010年2月国内银价是3.3元/克,到今年4月17日白银价已攻克9元/克的整数关口,现在涨至每克9.15元,一年时间白银价格上涨幅度就已超过177%,几乎为黄金同期涨幅的4倍,渐有后来居上之势。

之势。

“春节过后2月18日,我们一位客户一次性订购了40公斤白银,当时价格是6.7元/克,目前价格已经涨到9元/克,这才不足一周时间,仅此一项投资该客户就赢利9万多元。”河南省钱币公司资深黄金分析师杜磊介绍说。

记者获知,2009年7月,国内首款储蓄型投资银条在北京推出,当时的价格是3.15元/克,当时购买10公斤的投资费用仅仅是31500元,如果持有到现在,一年半时间的赢利就将达到60000多元,相对于资本市场来说,是一项收益很不错的投资。

三种投资方式看仔细

“相对于黄金,白银的投资渠道并不多。”杜磊告诉记者,目前省会市场上白银的投资渠道主要有三种:纸白银、白银T+D、实物白银。

纸白银 顾名思义与“纸黄金”一样,就是以白银价格为标的进行虚拟的白银买卖。“纸白银”的交易起点非常低,目前人民币账户白银每笔交易的起点为100克(折合人民币500多元),以1克递增;美元账户白银每笔交易起点为5盎司,以1盎司递增。同时,“纸白银”交易时间较长,从周一早7点至周六早4点,连续不间断交易(国内或国外节假日除外)。

白银T+D业务 是白银的现货递延交易品种。这种递延交易是指以“保证金”方式进行交易,客户

可以选择合约交易当天交割,也可以延期交割。对投资者来讲,目前白银T+D业务的“门槛”并不高,其交易单位为1手=1000克,而通过“保证金”方式,投资者可以“以小博大”。白银T+D是目前各大商业银行主力推出的个人白银交易品种,这也是个人参与白银投资的主力品种。

实物白银 包括投资型银条和收藏型银条。投资型银条与白银本身价格更接近,而收藏型银条由于还有一定的收藏价值,价格一般比同类投资型银条高。不过,目前银条回购渠道还不完善,交易成本较高。此外,投资者需要特别注意的一点是白银容易氧化,不利于储藏。

帮您打探

银价还能“飞”多久

白银是一种平民化的投资品,在行情好的时候可以考虑投资。

一般情况下,黄金与白银的价格比应在40%~80%。而目前黄金与白银的价格比已高达35%~36%。由此可见现在白银是被高估的。

虽说诸多因素推升白银价格处于31年来的最高位,短期来看上涨仍会延续,但鉴于白银并不作为国家的储备货币且波动每年达40%以上,建议投资者可考虑降低仓位,切忌盲目高价大量介入。

另外,目前白银涨幅比黄金涨幅更大,投资者也应知晓白银的跌幅也会比黄金跌幅大,并且白银并不作为国家的货币储备,所以看似更好的机会也是存在较高风险的。

“白银今年仍有上涨空间,预计最高能涨到10元/克。因此,对于市民来说不妨可以考虑投资,但建议要分期分批进行购买。对于大多数不太专业的投资者来说,价格与价值最为接近的投资银条仍然是最佳的选择。”杜磊提醒说。

第一金融 搜狐微博

http://t.sohu.com/u/31507211

负利率时代 理财如何应对

上搜狐,织围脖,参与本报有奖互动

1988年100元面值人民币刚刚开始正式流通的时候,曾引来不少的抱怨。“面额太大,出去买东西小贩都找不开,很不方便。”22年后的今天,众多网友却开始盘算,现在的100元还能买点啥。面对不断创出新高的CPI,走进“负利率时代”的中国人不再甘心于让个人资产躺在银行中“缩水”。

负利率不再只是报纸上的数据,更是老百姓日常生活中的切身感受。面对负利率时代的纸币贬值,面对金融市场的跌宕起伏,如何使百姓手中的资产保值、增值是目前投资格局下的一大难题。

作为老百姓,在今后的理财投资中应当如何操作?您又是如何应对的呢?欢迎参与微博有奖互动,我们会在每周选取两名发言有见地的读者(网友),各送出由光大银行郑州中原路支行提供的价值200元的精美礼品。获奖名单下周在本报“第一金融”版面和搜狐微博上同步公布,欢迎大家参与。

晚报记者 来从

参与微博有奖互动话题方式

1.短信参与

市民可用手机编辑您对话题的意见(每条0.1元),发送至“10690060160301”参与。

2.网络参与

可以登录第一金融搜狐网官方微博: <http://t.sohu.com/u/31507211> 留言。

上周获奖名单

宋女士 136****3768

徐女士 150****8321

请获奖市民一周内到光大银行郑州中原路支行(中原路与工人路交叉口东南角)领取奖品。领奖咨询电话67432208。

开心投资主义专栏五



信诚 基金管理

客服电话: 400-666-0066
公司网址: <http://www.citicprudence.com.cn>

悲观传染的时候 学会贪婪一点

业界有一种说法,“基金好发不好做,好做不好发”。说的是越是基金好卖的时候,运作起来偏偏难度会增加,因为市场通常是一路高涨;可基金不好卖的时候,通常是市场调整下行的时候,这时候却恰恰是建仓的好时机。

2008年,A股下跌的速度和力度更猛,投资者的信心一挫再挫,新基金的发行困境也比当前更甚。数据显示,在2008年,股票基金的平均首发规模为11.65亿元。但时隔一年之后的盘点中,人们却惊讶地发现,当时备受冷遇的诸多新基金,在2009年的一波强势行情中大放异彩,许多新基金跻身于当年基金业绩排行榜的前列。以成立于2008年6月4日的信诚盛世蓝筹基金为例,两年来其收益率超越同期上证指数收益率近100个百分点。

如此看来,“当别人贪婪的时候,我恐惧;当别人恐惧的时候,我贪婪。”这句被许多股民奉为经典的“语录”,在基金投资中也同样适用。当基民们甚至不敢申购基金时,表明市场的恐慌情绪已经极度蔓延,而此时,其实往往孕育着较大的投资机会。

反映在A股上,在经历了反复的杀跌之后,许多个股的跌幅已经颇为惊人,无论是从超跌反弹角度还是价值投资的角度,都已经出现了一定的投资机会。此时,基民或许应努力淡化自己的恐惧,而选择一点点贪婪了。李志军

保险在线 生活有保险,万事您省心

中国平安 PINGAN

保险·银行·投资

根据不同人士,提供保障和理财计划

平安智盈人生 我的保险我做主

近日,中国平安旗下寿险公司平安人寿的一组产品数据引起了市场的关注。据中国平安人寿信息管理系统统计数据显示,2010年,在中国共有300余万名客户购买了“平安智盈人生终身寿险(万能型)”,即平均每10秒就有一位客户选择智盈人生作为自己或是家人的人寿保障。作为市场上一款业绩领先的险种,平安智盈人生自2007年上市以来,已经累计成为821万客户的共同选择,为几百万个家庭提供投资理财、重疾、意外、伤残、身故保障等功能。

晚报记者 来从

市场认可,广受赞誉

智盈人生作为中国平安人寿的绝对主力产品,不仅是平安保费、件数占比最高的险种,更是市场同类产品中的佼佼者。2010年寿险行业数据表明,在占据了近九成市场份额的前七大寿险公司中,平安智盈人生的保费收入以较大优势领先行业内其他万能险产品。

对智盈人生的肯定不仅来自市场的选择,更来自金融机构、媒体的共同赞誉。智盈人生上市以来,荣获了由《21世纪经济报道》、《保险文化》、搜狐网和权威金融组织评选的多项全国性大奖,成为名副其实的明星产品。

内部首选,权威推荐

“平安智盈人生”可根据不同的人生阶段,提供终身保障和灵活的投资理财计划。作为保险从业人员,内部员工的选择往往代表着行业的权威认可。一项针对平安内部员工购买

保险产品的调查显示:相对于其他万能险产品,91%的平安人为自己选择了智盈人生,97%的平安人将智盈人生作为推荐给家人和朋友的首选险种,远远领先其他险种。

你的平安,我的承诺

自上市以来,智盈人生平均每日为8000余名新增客户送去保障,累计总保额已经突破1.37万亿元。这数以百万计的保单不仅是客户对平安的无比信任,更代表了平安对广大客户的承诺和责任,无论是地震、暴雪、泥石流等自然灾害还是火灾、车祸、意外等事故,中国平安都始终秉承这一份高尚的职责,活跃在事发现场,主动为客户寻找理赔的理由,第一时间为客户送去应有的保障。截至目前,智盈人生已累计为客户赔付5.8亿元,其中单笔最高赔付金额达346万元!

2011年3月1日,平安人寿隆重推出业内

领先的快速理赔服务——标准案件,资料齐全,三天赔付。平安将依托目前行业领先的后援集中运营平台,建立对每一个理赔作业环节的时效监控、落实对每一起理赔案件的时效跟踪,强化对每一位理赔员工的责任要求,通过一系列的流程、系统、制度的优化举措全面提升理赔时效。

专业服务,创造价值

平安始终坚持以客户的利益最大化为己任,努力提升创造价值的能力,截至目前,平安万能险资产规模已超过1500亿元!该资金由专家团队运作,借助中国平安综合性金融平台,为客户提供多渠道、高效率的增值运作。据各大保险公司已公布的数据显示,平安智盈人生的结算利率始终是业内领先的产品之一,保单价值月月结算,为广大客户带来了长期稳定的收益。