



商贸企业、生产基地中牟召开芹菜购销对接会

俩小时, 签订1750吨订购协议

其中刘庄蔬菜批发市场一次订了1000吨 惠济区的莴笋昨日再销55万余斤

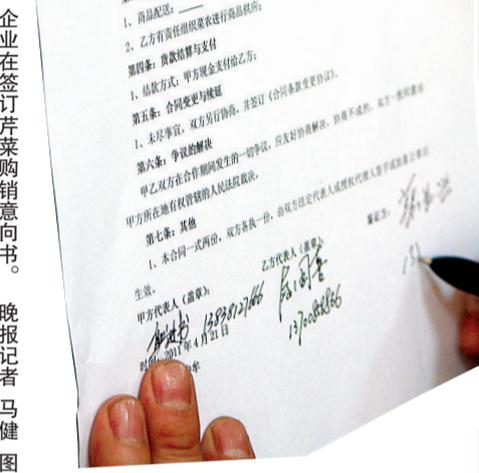
市委、市政府的高度关注, 动员社会各界、各企业, 为中牟的芹菜打开销路。昨日上午, 副市长王哲在中牟县召开现场会, 安排制订芹菜销售方案。中牟县委书记杨福平陪同调研。

昨日下午, 郑州市商贸企业、中牟县生产基地芹菜购销对接会在中牟召开, 16家商场超市、蔬菜批发市场、餐饮企业的代表参加对接会, 现场和中牟县3个乡镇办事处的芹菜生产基地对接, 签订采购芹菜的意向协议书。

短短两个小时的时间, 就签订了1750吨的订购协议。

晚报记者 邓红超 张勤 通讯员 张致强 段长焱

企业在签订芹菜购销意向书。 晚报记者 马健图



1 质量高品相好, 副市长说“生吃味道不错”

昨日上午, 副市长王哲到中牟县召开现场会, 安排部署芹菜销售方案。他现场拿了半根芹菜, 直接吃起来。“嗯, 水分足, 生吃口感都很好。”王哲的话, 把在场的菜农都逗笑了。他说, 要建立长效机制, 搞好蔬菜销售预测预报。“为了保护菜农利益, 市里正在研究适当的补贴政策。”

昨日下午, 记者来到青年路办事处的芹菜生产销售基地, 一车车的芹菜根茎粗, 叶子翠绿, 水冷冷地看着就让人喜欢。

“今天的价格高点, 能卖到1毛钱了。”相比几天前的七八分钱的价格, 上涨两分钱, 让菜农们看到了希望。

现场来收购芹菜的, 有从新乡过来的, 也有从焦作来拉芹菜的。“我从焦作来, 平均一天能拉两车芹菜。”一名采购员说, 中牟的芹菜质量好, 口碑不错, 在当地已经卖出了“名气”。

2 对接会效果显著, 一次订购1750吨

昨日下午, 由商务局、中牟县政府联合举办的商贸企业、生产基地芹菜购销对接会也在中牟举行。

16家企业, 3个乡镇办事处的芹菜基地, 和郑州市商务局、中牟县商务局一起参加了对接会。企业以不低于市场保护价的价格来收购。而最低市场保护价是1毛钱。

“中牟芹菜量大, 销不出去, 前段时间卖到8分, 这是低于菜农的生产成本的。而低于生产成本销售, 政府要给予补贴, 让菜农不亏本。”中牟县商务局的有关负责人介绍。

昨日的签约仪式上, 刘庄蔬菜批发市场是最大的签约大户, 一次签约订购意向1000吨。

从中牟县商务局提供的购销数据来看, 9家企业签订了1750吨的芹菜购销意向书。其中, 刘庄蔬菜批发市场订购1000吨, 丹尼斯300吨, 陈寨蔬菜批发市场采购150吨, 毛庄蔬菜批发市场100吨, 河南众品集团订购100吨, 哈桑早餐食品有限公司订购60吨, 沃尔玛超市采购20吨, 双汇连锁超市订购意向是15吨, 民航食品有限公司订购5吨。

除此之外, 北京华联综合超市、河南世纪联华、阿五美食、家乐福、华润万家、大商超市、易初莲花7家企业初步签订购销意向书。

“我对来参加此次对接会的企业表示感谢。”中牟副县长张建锋向在场的企业代表深深鞠了一躬。

3 一些企业已经行动, 赶着去给菜农付钱

其实, 从4月18日开始, 刘庄蔬菜批发市场就已经开始从青年路办事处采购芹菜了。前来签约的赵经理说, 批发是1毛, 最近拉的有20多万公斤。“我们也是赔钱卖的。”他说, 从18日开始, 刘庄蔬菜批发市场就每天从青年路街道办事处拉走10多车芹菜, 每天都在100吨以上。

同时, 刘庄蔬菜批发市场还尝试将芹菜进行外销。他们联系了东北的客商, 把他们邀请过来, 到中牟县青年路办事处的芹菜基地, 让他们现场拉芹菜。

华润万家超市前天也订购了两吨芹菜, 昨天又订购了2.5吨, 价格是两毛钱。正道思达昨天采购了10万斤芹菜。

在签约现场, 家乐福的负责人签了协议后, 找到市商务局副局长张延廷说要先走, “今天上午, 我已经和菜农谈好了价钱, 现在要赶去付钱”。

4 企业承诺: 零利润销售中牟芹菜

“希望今天签了协议, 明天芹菜就能上到超市的货架上。”张延廷对参加对接会的企业提出了这样的要求。她还希望企业能够零利润销售中牟芹菜, 把真正的实惠让利给郑州市民。

“希望参加订购会的企业发挥骨干作用, 随着今后工作的推进, 这项工作要有延续性, 一直把中牟芹菜的销路问题彻底解决。”张延廷说。同时企业也要关注郑州其他县(市)、区的蔬菜种植和销售情况, 比如惠济区的莴笋销售。

她说, 企业在销售时, 可以在成本价的基础上, 加上必要的运输、人力等成本, 以较低的利润销售。“政府最提倡也最希望看到的情况, 是企业进行零利润销售。”

对此, 签约企业代表河南众品有限公司有关负责人承诺, 在全市30多家生鲜便利店全部上架中牟芹菜, 同时在位于全省的5个加工厂进行内部消化。“我们承诺, 在采购时, 不低于市场保护价进行收购。在市场上出售中牟芹菜时, 除了加上运输成本外, 保证绝对不加一分钱, 保证零利润销售。”

丹尼斯大卖场的有关负责人说:“这几天, 我们超市的芹菜基本在3毛多一斤, 预计今后几天还会调整到3毛钱以内。”这位负责人说, 丹尼斯各大卖场都执行一样的价格。

相关新闻

爱心惠农 惠济区莴笋再销55万余斤

通过社会各界的关心帮助、共同努力, 惠济区的莴笋滞销状况有了一定扭转, 政府搭台、企业收购、社会共助的集中收购的渠道逐步建立。昨日, 记者从惠济区政府了解到, 当天滞销莴笋再销55万余斤。

郑州毛庄绿园实业有限公司动员商户、经纪人开展定点收购, 多渠道收购, 收购莴笋40万余斤, 争取能收尽收。辖区蔬菜经纪人到田间地头收购莴笋11万余斤, 农民自行联系销售4万斤。

惠济区负责农业的副区长杨勇表示, 惠济区将拿出一系列切实可行的解决办法, 帮助村民解决销售难题, 确保目前莴笋销售情况转好势头持续保持下去, 尽最大能力将菜农的利益维护好。

晚报记者 孙娟

教师节、护士节、记者节……职场中人无不为自己的节日而骄傲。如今, 为大众塑造美、传播美的美容师们也有了属于自己的节日——近日, 首届“国际美容师节”在青岛拉开帷幕。

为了表示庆祝, 更为了让无数失业、下岗职工找到合适的岗位, 自然美国际事业集团河南分公司对所有爱美、想传递美的女性敞开了大门。晚报记者 王一品

自然美携手失业下岗职工

“我们一起让生活更美丽”

轻视到平视, 慢慢走向“仰视”

上世纪80年代, 谈美容是“赶时髦”, 90年代是“随大流”。到21世纪, 美容成了女性的“生活必需”。而人们对于这个行业的认识, 也从轻视到平视, 慢慢走向“仰视”。“这种‘仰视’是对行业的理解与尊重, 而且大家不再认为‘美容从业者都是靓丽的年轻女子’。”自然美河南分公司总经理表示, “每次招聘时, 企业都会把‘热爱这项事业’作为最重要的选拔依据, 至于相貌和年龄, 弹性是很大的。我们还有个客服人员略带残疾, 但是她一直兢兢业业。如果你想成为塑造、传递美丽的工程师, 首先自己必须心灵美。”

自然美从来没有空降兵

中国连锁经营协会于3月20日公布的“2011年度中国特许经营投资景气”调查报告显示, 美容美体业位于“特许经营总部和加盟商关注度较高行业排行榜”的前20名。

对此, 该公司总经理指出:“的确有一部分年轻从业者是抱着体验、好玩的态度走入这个行业, 最终她们大多成为过客。在自然美, 你无相关工作经验并不重要, 关键是后期的培训、充电。自然美从来没有空降兵, 从基层到店长, 都是靠踏踏实实子弟兵。”

“此番自然美之所以专门针对失业、下岗女



陇海路新概念SPA会所实景

性进行招聘, 主要是想为她们搭建一个展示自我的平台, 同时也希望她们能掌握一技之长, 抓住再创业的机会。”该公司总经理还表示。

看看这些职位, 有没有适合你的?

芳香美疗师:通过面部、身体手技的学习和运用, 为顾客带来身心的放松。

要求: 女性, 年龄不限, 有无经验均可, 代培学员; 薪资: 底薪+高提成(月薪在1500~6000元)

收银人员:主要负责营业一线账目的核算工作。

要求: 女性, 年龄不限, 要有极强的责任心, 工作细心; 薪资: 底薪+提成(月薪在1000~2500元)

客服人员:通过对顾客的随时回访和跟进, 做好售后完善工作。

要求: 女性, 年龄不限, 有无经验均可, 普通话流利; 薪资: 1000元(根据个人能力进行调整)

教学部老师:通过系统、专业的培训, 新学员能胜任所选岗位。

要求: 女性, 年龄不限, 要有极强的责任心和责任感; 薪资: 1000元(根据个人能力进行调整)

联系电话: 60110889 13939032297

联系人: 王经理