

网络书店、电子阅读,以及飞涨的房屋租金,像三座大山,压在传统书店店主的心头上,越来越多的书店选择了关张。

第三极书局倒闭了,三联书店广州购书中心店关门了,“学而优”暨南大学西门店结业了……据中华全国工商联合会书业商会调查,在过去10年里,有近五成的民营书店倒闭,而趋势还在加剧。

晚报记者 孙敏/文 马健/图



书店里冷冷清清

世界读书日系列报道之二 网络书店、电子阅读、飞涨的房租轮番冲击 过去10年,全国五成民营书店倒闭 传统书店还能扛多久?

读书日临近 传统书店备显冷清

“我很悲观,我不知道将来会怎样,也不知道自己可以坚持多久。”城市之光书店主人小开的开场白,为这次采访蒙上了一层忧郁。

提到郑州的独立书店,城市之光是一个避不开的话题。读书日临近的某个下午,午后的阳光斜斜地照进城市之光书店,一排排书架肃穆而庄严,书店里只有寥寥可数的几个人。

“我们的读者在阅读的需求上,与国外相比是比较弱的,对大部分人来说,看书不是日常生活的一件事儿,造成的结果就是,人均阅读量和购买量都是比较低的。”对于书店的冷清,城市之光主人小开这样解释。

三联书店,成立于1990年,已经经营22个年头了。这个郑州民营书店“的大哥大”,可以说是郑州图书业的风向标。

如今的三联书店,位处文化路与农业路的繁华商业区,周边高校林立,可是偌大的书店里,也只不过10人左右。

读者中,一位学临床医学的研一女生说,她只是走到附近进来瞧瞧。而一位高校李老师则声称他是书店的常客,“我经常来看看有什么新书、好书,看好了,再到网上下单,这里的价格有点高。”

据了解,在三联书店买书,满100元打九折,500元打八五折,购书到2000元才可以打八折。与网络书店动辄五折、六折的图书折扣相比,在价格上,传统书店无疑没有任何优势。

链接

扶持传统书店,各国自有对策

传统书店成批倒闭不是中国独有的现象,相反,这是世界性的问题。让我们看看世界其他国家的政府是如何应对这一问题的。

韩国:政府提供百亿韩元给出版业者融资。韩国出版物的零售价格有最低价格的限定。为保护著作利益,韩国明文规定书的售价固定,不能低于书价九折销售。

法国:政府每年从连锁书业企业上缴的税金中,提出资金来扶持和保护小书店的生存和发展。

加拿大:政府规定,每个加拿大书店在购买和装配电脑设备时,政府将为其支付总费用的一半,最高资助额为1万加元。这一计划由加拿大书商协会来具体负责实施。

英国:政府对出版物不征收增值税。图书“零税”政策已执行了100余年。

网络书店、电子阅读、房租上涨 三座大山压垮传统书店

与传统书店的冷清不同,网络书店促销活动正如火如荼地进行着。二折、三折、五折、六折,买满49元就赠畅销书,种种优惠呈现在当当、京东、卓越等大型网络书店上,爱书的人们只需轻轻点一下鼠标,自己喜欢的书就可以免费送到手里。

“网络书店对我们的冲击非常大,很多时候,他们的折扣,比我们从图书批发商那拿来的还低。”书是生活的李伊宁说。书是生活是位于省博物院旁边的一个小书店,店面不大,温暖明亮,旁边有实验中学、河南农大等院校的存在,在学生群里也算是小有名气。

“其实,大部分网上书店的折扣也就在七折左右,但他们会推出一些特价图书来吸引读者,这样一来,给大家的印象就是网上书店的书便宜。”城市之光的小开说。

除了网络书店带来的冲击,电子阅读也正在快速侵占传统图书业的市场。

据国外媒体报道,美国出版商协会上周四表示,电子书销售迅速增长,在美国已超越纸质书成为最受欢迎的阅读格式。2月份,电子书在美国出版商协会所调查的各个类别的销售额均超过纸质书。

另一方面,随着地产泡沫的日渐严重,书店房租渐渐成为不可承受之重。广州三联书店、南京龙之媒书店都是因为房租上涨,不得不关门结业。

“房租每个月就是一万多,再加上人员工资,我这边月月亏损。”城市之光的小开无奈地表示。书是生活的李伊宁也说,房租占了他书店开销的一大半,书店并不盈利,他另外有份工作,来维持日常开销。

突围,现实与理想折中 多种经营模式并存

“每个读书人都有一个书店梦。”书是生活的李伊宁说,为了这个梦,他和他的伙伴付出了很多,但是为了书店更好的运转下去,他们也试图做一些调整,比如经营一些创意产品,但是整体方向是不会变的。

提起未来的发展,李伊宁显得有些迷茫,“如果有一天,你来到我们书店,看到其他产品的经营多了起来,就说明我们的书店真的遇到危机了。”

郑州的另一家书店阅开心书屋,则有着另一种经营模式:会员制借阅。据阅开心的店面主管张艳丽介绍,办一张会员卡799元,可以免费借阅图书一年,每次两本,不限次数,目前他们的会员大概有500~600位。

阅开心书屋的会员区占了店面的一小半面积,另外一大半是图书销售区。张艳丽说,书屋的下一步重点是加强会员的吸收与管理。

三联书店则提出了超市经营图书的概念。书店的薛正强说,“我们挑选符合三联品质,又贴近大众生活的书,在商场超市来销售,用这些书的销售收入来养独立书店。”据了解,目前,郑州三联已经有了100家大型超市的图书专柜,涵盖华北、西北等地。

当被问及是否会因为利润原因放弃独立书店经营的时候,薛正强坚持中显得有些悲壮,“我做那么多努力,就是为了维持独立书店的运转,能坚持多久,我不去考虑。”

郑州实体书店1000家 销售音像、文具店居多

据市工商局统计,目前郑州实体书店总数在1000家左右。“这个数字比前些年是增长的,但实际上,更多的书店选择销售音像、文具等其他商品,严格来说,已经不是纯粹的书店了。”市工商局专业分局的刘枢尧说。

资料显示,截至2009年底,伦敦拥有书店2904家,纽约拥有书店7298家,东京拥有书店4715家,巴黎拥有书店6662家,远远高于国内各大城市。国内以北京为首,拥有书店1800家,而郑州的书店只有1000家。从相对指标来看,伦敦、纽约、东京、巴黎每万人拥有的书店数分别是3.87家、8.88家、3.75家、5.84家,而郑州每万人拥有书店数是1.02家。

“现在的中国大城市,三步之内必有银行的网点,可是转大半个街,你也别想找到一家书店。直观的感觉就是,城里的书店越来越少了。”专业图书网站百道网CEO程三国说。

郑州的街头也少了许多触目可及的小书店,记者观察到,在郑州大学的各个门口,都有一些挂着“书店”招牌的门店,可是走进去看的时候,烟酒、打字复印、文具礼品等,占据了门店的一半江山,即便有图书销售,也多以考试、教辅书为主。

城市之光的小开说,“图书销售的利润太低了,书店的平均进货折扣是六四折,目前多为八折销售,仅剩下16%的毛利润,再刨除人力成本、房屋租金、水电税收等支出,书店几乎无利可图。我这个店,一年也要亏好几万块。”