

坚定主见 不受噱头诱惑

讲述人：邵义和米莲

(上接 B25 版)

影楼隐性加价屡遭不顺

抱着一定要照出最漂亮的婚纱照的心情，米莲只要下班一有时间，就跑到二七商圈的婚纱摄影楼开始咨询。

“四五月份是拍婚纱照的旺季，很多店里都推出了各种优惠服务，比如套系全面打折，拍一定价位套系的婚纱照就送相册、放大彩照等。而且有的影楼告诉我，价格越高的越划算，因为可选择的服装款式多、赠品也多。”米莲说。

现在就剩下敲定其中的一家拍照就行了。在一家店里，米莲一脸轻松地对邵义说：“要不就这家吧，婚纱照套餐原价是4800元，现在搞特价促销，2899元一套。衣服的款式比较新颖，拍出来的照片也挺时尚的。”邵义在一旁点点头。

但是很快，米莲后悔了先前的想法。原来，在米莲与该影楼的工作人员进行细致的沟通之后，发现所谓的优惠、促销只是假象，实

际上在拍照中还有许多隐性消费需要选择：化妆时加假睫毛得加钱，美甲得另付费，选“设计款”的衣服更要多加200元~500元的费用。

“最后加下来还得4000多元，等于说还是没有打折，而且还超出了我们的预算。”气愤之下，邵义和米莲决定重新寻找。

“本来以为拍个婚纱照，就选个套餐，但是这也要加钱，那也要加钱。何苦这只是一个噱头，简直就是一个‘逗你玩’。”在博客上米莲留下了这样一段话。

拍两天照却等了半个月

但是婚纱必须拍，影楼就要继续找。“无利不起早，再精明的顾客也斗不过商家。”无奈之下，米莲和邵义选择一家加价比较少、收费比较低的实惠影楼拍照，并确定了包括主婚纱、晚礼服、洋装等的“卡萨布兰卡”系列婚纱套系。

“可万万没想到，在所有的价格、服装谈好之后，选定日期拍照，被告知该日子排满，先排个号吧。”

米莲很是纳闷，“听说过买房要排号，没听说过拍婚纱照也要排号。”该店的解释是，由于最近结婚的人很多，摄影师日程排满了，所以必须等。看到工作人员很客气地报以抱歉的态度，米莲和邵义只有满腔无奈无处发泄。

一天、二天、三天……一个星期过后，终于拍上婚纱。“整整拍了一天，室内基本结束，感觉挺满意的。但临走时，工作人员的一句‘不好意思’，又把刚刚有起色的心情给破坏掉了。”原来，该工作人员称外景仍然档期排满，需要再预约时间。

对于已经习惯了无奈的米莲和邵义来说，原本憧憬幸福的照片化成了时间的蹉跎，两人只想赶紧把这一步迈过去，进行下一步的打算。怎奈又是一个星期的等待。

“原本拍照室内加室外两天的事儿拖了半个月，要说这是谁的错，谁也说不清楚，影楼生意好顾客多，需要等待也是常有的事；但是说我们选择时间段不好。还好，最后的照片比较满意，而且最后赠送了所有底片。”米莲总结道：“美中不足的是主题套系的拍摄和普通拍摄并没有太多的区别，可能是主题没有选对的原因。”



新人心得

拍婚纱照没有可省的步骤，要注意的地方就是警惕影楼销售人员的“忽悠”，以拍摄效果为由加价，但从我们拍摄后的实际效果看，应该说差距并不大，只不过在细节上，略有不同。整体感觉现在在很多影楼拍摄的手法比较雷同，没有鲜明的个性元素。最后要补充一点的就是，建议准新人在拍婚纱照时学会耐心地等待。

记者支招

1. 不能轻易动摇计划 要保持清醒的头脑对待拍摄婚纱照。影楼工作人员一般会说什么结婚很重要，人的一辈子就这一次，错过了就太可惜。其实，婚纱照随时可拍，除了为婚礼所用，在结婚纪念日、生日、情人节等，两口子都可以去拍婚纱照。

2. 婚照不是越贵越好 很多人错误地认为，拍婚纱照越贵越好，其实并非如此。拍婚纱照主要还是为了拍人，只要服装视觉效果不错、适合自己，就能凸显魅力。因此，新人在预订时，就要确定好免费穿的礼服有几套，并且一定要挑选好，确定当天需要穿的礼服都不用额外加钱，千万不要等到拍照当天再选。

3. 定妆液不是非要不可 影楼里专用的化妆品就那么几个牌子，不可能提供名牌产品，化妆师会向你推荐定妆液，价格在60~150元，但实际上用不用也没有太大区别。新人如果担心共同使用不卫生，完全可以自备。

4. 带个朋友一起选片 选片是顾客最容易多花钱的环节，因此带一个朋友十分必要。这时朋友会提醒新人哪些照片仅仅是角度或者表情略有差异，没有必要全部选；或者善意提醒增片太多超出了预算，达到理性消费的目的。



明视达眼镜
MINGSHIDA GLASSES

明视达旗舰店电话：66241954



明视达第十七届太阳镜节炫丽开幕

千款太阳镜全场**3折起!**

活动期间持会员卡
均可在各连锁店享受镜架**7.8折优惠!**

更有**买就送**等惊喜好礼!



活动时间：4月30日-5月13日

详情请进各连锁店咨询