

电动车“红五月”让利活动五一开幕

第六届购车节上打折、特价、直降、买赠活动频繁

近日,随着原油价格的不断上涨,又一次给电动车行业带来了机遇,但同时电动车原材料的上涨,也使得不少电动车品牌不得不悄悄地进行了小幅度的调价。为了让消费者买到质优价廉的电动车,经河南省电动车商会和河南郑航电动车航母城、河南豫州电动车批发市场及郑州大弘电动车名城共同协商决定,于2011年5月1日至31日,共同推出电动车“红五月”促销活动。

晚报记者 樊无敌



第四届电动车购车节吸引了很多消费者(资料图片)

【现状】名品形象店扎堆航海东路

今天作为河南豫州电动车有限公司董事长兼总经理、河南电动车商会会长的崔福玲,1998年在航海路上筹建摩托车、三轮车配件市场时,他做梦也不曾想到,这个蜗居在城市“郊区”的市场,日后会成为航海东路电动车黄金商业圈。

当来到河南郑航电动车航母城、河南豫州电动车批发市场时,记者看到的是大弘、洪都、阿米尼、森地、捷马、爱玛等几大品牌,其沿航海路的门面房,比赛似的扩大面积,提高装修豪华程度。“现在竞争已经渗透到各个环节,比如装修方面,现在的一些电动车专卖店装修得堪比珠宝店。”一位经销商指出。

“航海东路电动车行业甚至带动了一条道路的繁荣,现在从城东路起到中州大道止,电动车沿街店铺几乎已经连成了一条线,原本商铺乏味的航海东路如今商机勃勃。”河南省电动车商会常务副会长、总顾问施积兰指出:“新品牌进入郑州,入驻航海路是其首选,大品牌的形象店对面积、背景等要求很多,也只有航海东路才能满足。所以,在其他电动车商圈纷纷没落之后,航海路电动车商圈反而蒸蒸日上。”一位业内人士提出。

【管理】商会管理市场降低成本和风险

“河南郑航电动车航母城、河南豫州电动车批发市场能带动周边分散的商户,逐步发展成航海东路电动车商圈,河南电动车商会发挥了巨大作用。”作为商户的郭志强这样说。

河南电动车协会秘书长王朝彦表示,河南电动车商会自建立后,就把职权引入到市场管理中,建立了股份制、轮值制和担保互助制,受到了商户普遍欢迎。去年底一位会员受到金融危机重创后,通过商会的担保,解决了融资问题。

“依托商会可以资源共享、互利互助,降低成本和风险。”商户王刘表这样说,在平时的运行中,商会像企业一样,运营的核心就是“组织”。商会需要对市场内的商户进行组织、优化,使商会会员能够得到货真价实的服务,并对其进行组织、管理、监督,形成“大服务、小商会”。

现如今,电动车行业“洗牌”的暗流仍在不断地冲击着整个行业。在企业生死攸关的时期,如何健康生存?如何发展壮大?如何发现新的利润增长点……这些问题,无一不是市场负责人亟待解决的问题。对此,施积兰说:“管理就是服务。在管理中,梳理商户的需求,确定了需要,再寻求服务的领域及合作方式是我们的职责。”

“商会对市场的介入应该是共兴共荣的关系。”王朝彦表示,按照市场的规划,豫州电动车市场通过大的品牌商入驻和商会管理发展成“电动车航母城”,建成电动旅游车、电动高尔夫球车、电动巡逻车、电动公交车、电动小轿车等电动汽车区。同时,把一、二、三期及电动汽车区连通后,市场将成为集物流、仓储、批发、零售为一体的电动车批发基地。

【活动】提倡低碳经济电动车行业举办运动会

在5月1日至31日推出的第六届电动车“红五月”促销活动中,除了对消费者的让利外,还有多种全民健身有奖活动,如拔河比赛、猜字谜、气球投篮、绑腿比赛、踢毽子比赛、慢骑比赛等,这些都是民间广受欢迎的项目,而且只要参与就有机会中大奖。

奖品设置有雅马哈电动车、小鸭洗衣机、豪华落地扇、电动拖、食用油、夏凉被、购物篮、沙滩椅、不锈钢杯等。参与获得者可在5月14日到航母城门口广场,5月28日到豫州电动车批发市场大门口集中参与抽奖。

除了活动外,本次活动月,将推出不少新款的锂电电动自行车。王朝彦指出,在国际上,锂电电动车的出现已经成为一大趋势。巴黎出台对购买锂电池电动自行车的个人和企业给予补贴,意大利政府将对锂电池电动自行车减免30%赋税。锂电电动车必然是电动车国内市场未来发展的主流。

“锂电池不仅轻便而且循环寿命长、安全性好、不含镉、铅、汞等对环境有污染的元素。”施积兰这样评说。而活动期间推出的绿色环保的“科斯特”品牌锂电电动自行车,将成为新宠。据了解,科斯特锂电电动自行车是光宇集团的研发项目,该集团从2003年就开始了锂电车的研发项目,目前已成为国内同行业中产品系列最全、品种最多、技术最先进的锂电车生产企业。

自4月中旬以来,海尔携冰箱、洗衣机、空调、彩电、热水器、厨房家电、电脑及数码家电等核心产品线,联合在全省盛大推出“海尔整套家电绿色盛宴 预约给力”活动。4月15至24日,本次活动已进行了第一波。而五一预约抢购活动作为本次活动的第二波。参与方式与第一波活动相同。消费者只要在4月29日前(含当日),到海尔各大售点预交100元定金,领取预约券,就可在4月29日至5月2日,在购机时享受到千万钜惠的重磅促销政策。

晚报记者 朱江华

海尔实惠一步到位 绿色家电预约火爆

五一实惠一步到位

家住郑州南郊的刘女士,即将在下个月喜结良缘。4月26日中午,她早早来到大学路苏宁店海尔专柜前,一口气预约了海尔智能3D彩电和除甲醛空调两件家电。她告诉记者,这些天她正在为选购新房家电而忙碌,原来上周就想参加首轮活动的预约,却因为赶拍婚纱照而错过了,听说本周这一活动要延长到五一,她再也不愿错过这一难得的机会……

像刘女士这类“上周心动,这周行动”的消费者不在少数。上一周,海尔整套家电绿色盛宴第一波活动累计吸引了全省10多万消费者预订抢购,其强大的声势和实实在在的钜惠已在全省各地引起了巨大反响。从本周一海尔启动第二波活动预约后,更是得到广大消费者的热烈响应。

据海尔集团河南分公司营销总监王海豪披露,从4月中旬开始火爆进行的“海尔整套家电绿色盛宴”系列推广活动,开创了近年家电营销活动的6宗“最”。这包括:一是最惊喜,预约即获超值礼品,单品预约即获真空旅行壶,整套预约礼品加倍送;二是最实惠,预交100元订金,最高可抵1000元;三是最优价,海尔将投放专项资金,全面实现普惠,100天内买贵,差价双倍返还;四是最放心:未选购到合适产品,预交订金全额退还,礼品无需退还;五是最省心:海尔拥有全球品牌、国际品质和绿色科技和星级服务的综合优势,能够确保市民一次购买永久省心;六是最超值:套购再送礼,海尔在活动中推出了空调套购、冰洗套购和整套家电套购,让市民一次购买可享多重钜惠。

海尔成为预约主角

二七商圈的家电连锁店,历来是家电市场的晴雨表。五一前夕,记者在这里采访时看到,海尔各大产品线的售点人气旺盛,无霜变频冰箱、匀动力洗衣机、除甲醛变频空调、智能LED电视、3D速热热水器等海尔绿色家电“明星”产品,纷纷占据了各售点的醒目位置。它们以时尚的外观设计、创新的节能、智能化功能,成为众多消费者咨询和预约的重点产品。

在海尔琳琅满目的家电新品中,像无霜三门冰箱这样的绿色明星家电还有很多。如在洗衣机产品上,海尔匀动力洗衣机集双动力洗衣机、滚筒洗衣机优点于一体,独特的万维洗涤技术,让衣物在洗涤过程中从单一维度的水平运动转变为万维空间的上下运动,均匀分布,如花绽放般层层舒展,解决了传统洗衣机容易使衣服缠绕而洗不均匀的难题,从而达到360度洁净效果,洗涤均匀

度高达99.3%。

在空调产品上,海尔最新推出的除甲醛变频空调更是深受新婚新居人群的青睐,这种空调特有RCD催化分解技术,可将空气中甲醛污染物催化分解成水和二氧化碳,从而彻底去除室内甲醛、绝无污染。同时,多角度送风方式,可通过空气循环,实现多角度气流分布,除甲醛范围更广。另外,海尔除甲醛空调不仅在制冷制热上使用,即使在送风状态下也可独立使用,耗电量极少。

用电视聊QQ、网上冲浪、玩游戏……这听起来像天方夜谭。然而,海尔最新推出的3D智能LED电视却将它们变成了现实。与其他智能电视产品相比,海尔3D智能LED电视运用全球领先的开放式Android操作系统,可实现100多个软件的下载和安装以及聊QQ、玩游戏、看新闻、搜索等电脑能做的多数功能,实现了良好的人机互动。

海尔模卡3 感受智能化新生活

日前,中国电子商会消费电子产品调查办公室对市场上主销的平板电视产品进行抽检对比,并公布了测试结果显示,海尔彩电6大系列产品全部达到了1级能效等级标准,同时海尔智能模卡3D电视凭借真正的节能技术获得了2011年“节能之星”大奖。

据悉,海尔彩电整合全球优势资源,率先推出了不闪眼、能升级的模卡3D电视,据了解,与其他智能电视产品相比海尔智能模卡3D电视具有独创的开放式模卡平台,使电视硬件能换代、软件能升级。海尔智能模卡3D电视可运用全球领先的开放式Android操作系统,实现100多个软件的下载和安装,聊QQ、玩游戏、看新闻、搜索等电脑能做的多数功能,实现了良好的人机互动。同时还联合华数在线、文广传媒等国家授牌的内容供应商搭建了“内容超市”,消费者可以随意观看海量的节目内容。

据了解,海尔模卡3D电视采用海尔独有的3D不闪眼技术,通过3D睿智引擎、多核智能处理器大大提高了芯片处理速度,四驱3D多维背光,有效解决3D电视闪眼问题,提高了3D画面的观看效果。

中国电子商会副秘书长陆刃波表示,海尔电视敏锐地洞察到消费者的需求,率先推出了业内最领先的智能电视产品,其产品功能上是具有前瞻性的,已获得了市场较高的认知度,真正满足了消费者需求,走在了智能电视行业的前端。

晚报记者 朱江华