

今年1月至3月,国内三门冰箱零售量、零售额分别同比增长41.86%和22.28%,多门冰箱的零售量、零售额分别同比增长53.79%和42.04%,对开门冰箱零售量和零售额分别同比增长25.58%和13.37%,以这三类冰箱为主体的中高端市场涨幅远高于整体市场。受上述三类冰箱的挤压,传统双门冰箱的零售量和零售额分别同比下降了11.12%和16.01%。

晚报记者 樊无敌

中高端冰箱销量增幅明显 外资品牌遭遇“冰河世纪” 冰箱畅销“三种门”

一线品牌忙扩张

去年受节能产品、惠民工程、家电“以旧换新”等利好政策及楼市旺销的拉动,冰箱市场取得了高速增长。统计数据表明,去年中国冰箱产量和销量增长均在20%左右。

值得注意的是,中高端冰箱市场进一步加速扩容。一、二线品牌通过多品牌运作和产能扩张,不断巩固其市场地位。

目前,冰箱市场活跃的品牌在85个左右,一线品牌销量占比较大,海尔、美的、海信科龙、长虹四大集团2010年内销量占到当年冰箱内销总量的50%左右,行业前十品牌的占比达到80%左右。这些冰箱企业使用子品牌和延伸品牌承担起细分市场功能,只要定位有合理梯度,多个品牌之间的协调效应将进一步提升企业的市场份额。

外资品牌高压

“蛋糕”愈来愈少。据制冷空调大市场数据显示,2010年行业集中度略微有所变化,国内销量前十的冰箱品牌占据国内80%的市场,其中唯一一家外资品牌西门子仅占到4%。国内三、四线品牌抓住家电下乡等机遇正在加剧扩张。

双高策略的压力。外资品牌冰箱产品定位高端和高价格,只有少部分追求高品质人群购买。而大众消费对高端冰箱的要求并不怎么感冒以及对价格要求低的特点,使得外资品牌丧失了大部分市场。并且内资品牌加紧对技术的创新,不断缩小与外资品牌的差距,使得外资品牌整体销售量逐步下滑。

渠道不完善。产品要想占据市场,渠道是十分重要的因素,外资品牌销售渠道高度依赖连锁家电卖场,缺乏自建渠道。而内资品牌近两年渠道的日渐完善,品牌影响力的扩大,这是外资品牌不能比拟的。

百度将投上亿元服务30万河南企业

5月11日,百度在全国发起的“搜赢天下 智引未来——2011年百度营销中国行”活动抵达郑州。河南商务厅还与百度签署了战略合作协议,在未来3~5年,百度将投资上亿元,为河南30多万家中小企业提供电子商务建设培训和推广服务,并建设软件园、教育培训基地等。百度公司董事长兼首席执行官李彦宏表示,目前,河南省已经有2万多家企业采用百度搜索营销服务,年营销费用超2亿元。针对此,百度举办了“2007中部崛起新经济高峰论坛”、电子商务培训等电子商务推广培训活动,以提升企业对电子商务的认识,促进企业加快产业结构调整。

樊无敌



在电信日到来之际,手机将迎来一个销售小高峰。记者获悉,国美将率先在国内上市百款新款手机,其中包括iphone4白色款也有可能到货,而且主流手机价格将下拉20%~30%,同时还联合联通等运营商展开各种营销活动,使消费者购买到更质优价廉的手机。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图

5月14日~22日,电信周优惠活动多 来国美 0元享iphone4

河南国美与中信银行郑州分行 签署战略合作协议

“自5月14日~22日,国美电器针对5·17电信日举办为期一周的优惠活动。”河南国美总经理张峰介绍说,“届时,消费者可到国美电器郑州市内各门店参加0元畅享iphone4活动。”此活动只需消费者预存5880元话费送5880元话费,就可以在国美电器获赠一部iphone4手机,预存的话费在2年内返还。

“在国美电器5·17电信日活动期间,消费者在国美门店购买指定型号的空调,一次性消费在3000元以上,即送天翼手机现金卡300元、天翼靓号一个及3000元话费。”张峰表示。

5月5日上午,河南国美与中信银行郑州分行举行了战略合作签约仪式。这次战略合作,将大大增强河南国美的促销备货能力,将有力支持河南国美2011年快速扩张的步伐,对河南国美进入空白区域,开设新店以及提升市场占有率等战略目标提供了战略支持。

另外,中信银行郑州分行将根据河南国美量身定制有关产品以深化双方合作。而且,河南国美将与中信银行郑州分行加强异业联盟模式,优先且优化双方资源,针对消费者提供更多优惠政策和服务政策。

国美电器成为 中国家电零售业的“黄埔军校”

近日,在“2010年度中国企业人才发展最佳实践案例”评选活动中,国美电器荣获“中国人才发展最佳企业”奖。作为中国家电连锁行业的创立者和最大的家电零售连锁企业,国美电器已搭建起非常完善的实战型、网络化、全岗位覆盖的人才培训体系。该体系目前由面向2万名中高层管理人员的国美大讲堂,面向20万名门店营运体系员工的国美零售学校,面向公司全体员工的国美E学院,以及面向所有人的“行动学习法”共同构建组成,成为行业优势领先、规模较大的人才培育体系。

国美通过搭建四大平台进一步加强了集团内部员工的培训,作为中国最大的家电零售连锁企业,国美成功打造出一条在行业内效率最高的人才培训生产线,成为行业优势领先、规模较大、低成本驱动的人才培育体系,国美电器成为中国家电零售业的“黄埔军校”。



五大优势
无忧购物

优势1 规模领先
全国300多个城市,
超过1400家门店,
20万专业服务人员。

优势2 低价保障
明码实价,
更便宜、更实惠,
承诺19天差价返还。

优势3 满意保证
39天质量问题可退货,
99天质量问题可换货,
提供长期售后服务。

优势4 安心品质
世界一流品牌齐聚,
体验式购物,
新品首发卖场。

优势5 温馨导购
温馨专业的服务,
提供详细商品说明
和最省钱购买建议。

国美电器

国美电器517电信周

0元畅享iphone4!

活动时间: 5月14日-5月22日



0元购买
iphone4

加入联通合约计划, 满足条件即可0元畅享
iphone4, 合约计划内容详询门店。

更多世界名牌 更多超低价 尽在国美

三星手机携手国美电器签售热卖中……
活动期间到国美指定门店购买三星手机
直降100元
携手门店: 南阳路店
经三路店 北环路店

<p>诺基亚 N5230 随意换彩壳、 高速上网、 乐随享 1199元 特价</p>	<p>三星 S5830 盖世Ace, Android智能HLB, 3.5英寸触控屏/ 高速处理器 2488元 特价</p>	<p>摩托罗拉 ME525 Android 2.2操作系统, 3.7寸屏, 三防(防水、防尘、耐刮) 2798元 特价</p>
<p>索尼爱立信MT15i 810万像素, Android 2.2操作系统 3.7寸电容屏 3498元 特价</p>	<p>HTC A8180 Android 2.2操作系统 3.8寸电容屏、 500万像素 3980元 特价</p>	<p>夏普 SH8158U 全球首款裸眼3D手机 日本原装3.8寸液晶屏 960万像素 Android 2.2操作系统 4680元 特价</p>
<p>卡西欧ZS10 1410万像素, 26MM广角, 5倍光学变焦 1290元 特价</p>	<p>奥林巴斯VR-320 1400万像素 光学变焦12.5X 液晶屏屏3.0英寸 1799元 特价</p>	<p>尼康单反相机D3100 1420万像素, 3.0英寸液晶屏 送苹果SHUFFLE 2GMP3 4790元 特价</p>
<p>惠普笔记本CQ326 P320处理器, 320G硬盘 2519元 以旧换新</p>	<p>联想一体机C200 D510处理器, 2G内存, 320G硬盘 2879元 以旧换新</p>	<p>华硕笔记本X42EI38 I3处理器, 2G内存, 320G硬盘, 512M独立显卡 3149元 以旧换新</p>

本广告中图片仅供参考, 以实物为准, 赠品数量有限, 活动细则详见店内海报。

购空调送千元话费

在国美门店一次性购指定空调满3000元, 即送天翼手机现金卡300元、天翼靓号一个及话费3000元。(具体品牌详见店内明示)

预存话费送电器

活动期间, 联通3G用户去国美各门店预存一定金额的联通话费, 最高可送预存话费金额50%的等值商品。

智能手机0元起

购指定型号手机送等额话费满999元加送O酷万能座充满1499元加送数据传输棒满1999元加送睿科移动电池

电脑全场低至8折

购电脑依型号送平板电脑或名牌挎包或清洁套装或耳机或音响

电信周大牌低价风暴更优惠

凡购数码相机满1000直降100
购数码相机满2999元直降200送三角架
购数码单反相机满5999直降300送数码大礼包
购数码黑小全场8折起

全国服务热线 集团采购电话
400-811-3333 13273819610

二七·新馆
地址: 66370139 地址: 德化街45号

国美南阳路店: 63678131 国美泰隆店: 67723025 国美紫荆山路金成国贸店: 66618101 国美北环店: 63501830 国美会展中心店: 68107509
国美经三路店: 69351509 国美陇海中路店: 68963318 国美花园路国贸360广场店: 68758211 国美新密店: 67006000 国美巩义店: 60328822
国美曼哈顿店: 86079099 国美文化路店: 69098263 国美富田太阳城店: 86082100 国美上街店: 63271888

有国美·生活美
网上商城: WWW.GOME.COM.CN