

探视郑州奢侈品消费(之二·职场揭秘)

关注度

大牌奢侈品营业员收入有多高?

网传:转正后底薪8000元,每月车补2000元,不能坐公交或骑电动车

调查:LV营业员的月收入不会低于1万元

招聘非常挑剔,外语好是要素之一

“月薪5000以上,有销售提成,每月发用不完的高档化妆品,发若干套奢侈品牌服装或包包。”毋庸置疑,买奢侈品的绝大多数是月入以万计的中产们,那么,卖奢侈品的人收入如何呢?

自LV入驻郑州后,奢侈品营业员月入过万的话题正刺激着不少时尚年轻人的神经。

他们的收入到底多少?奢侈品牌招聘营业员有啥要求?

晚报记者 程国平



美女销售员正在为顾客绘上其需要的独特图案。

晚报记者 马健 图

国美电器 0 元畅享 iPhone4

517 电信日智能手机引领未来手机市场



在电信日到来之际,手机将迎来一个销售小高峰。从国美方面获悉,以517电信日为契机,在5月14日-22日期间举办“国美517电信周”,针对智能手机还推出各种优惠活动,全面推动智能手机的普及化。国美将联合3大运营商展开不同的营销活动,用户补贴最高达到套餐的50%,国美,还将天翼3G手机与家电、数码、电脑捆绑一体化营销。此外还将率先在国内上市百款新款手机,非智能手机将全面以清仓价处理,并与运营商合作,强强联合搭建最大运营商平台。

智能手机成517电信周主角

国美联合运营商让利

笔者获悉,国美将率先在国内上市百款新款手机,其中包括iPhone4白色款也有可能到货,而且主流手机价格将下拉20%-30%,同时还联合联通等运营商展开各种营销活动,使消费者购买到更质优价廉的手机。业界逐渐形成了这样一个共识,只有在智能手机市场上具有话语权才有可能在未来手机市场上继续生存,这场蓝海之争也将势必引起行业格局及产品结构的调整。

国美电器相关负责人告诉笔者,自5月14日-22日,国美电器针对517电信日举办为期一周的优惠活动。届时,消费者可到国美电器郑州市内各门店参加“0元畅享iPhone4”活动。笔者了解到,此活动只需消费者预存

5880元话费送5880元话费,就可以在国美电器获赠一部iPhone4手机,预存的话费在2年内返还。另外,在国美电器517电信周活动期间,消费者在国美门店购买定制型号的空调,一次性消费在3000元,即送天翼手机现金卡300元、天翼靓号一个及3000元话费。

作为最大的3C渠道商,国美电器在保持传统手机终端销售优势的同时,在战略上也不断加深与运营商和内容服务商的多方合作,为消费者提供换号、缴费、软件安装、3G业务受理、各种配件等服务,这使得国美逐渐从传统卖场变为“终端客户提供完整解决方案”的专业平台。

全球首款寰宇通漫游手机

在国美首销

4月19日,全国最大的家电及消费电子零售商国美电器再度联手全球第二大手机公司HTC推出中国电信首款寰宇通全球漫游手机,这款搭载谷歌Android操作系统的手机让跨国通话像国内通话一样简单方便。

据悉,此次全国首销的HTC惊艳S710d是首款中国电信寰宇通全球漫游手机,为用户在跨国旅行时的通讯需求提供了一站式解决方案。消费者在跨国通话时可以直接拨打电话,而不必像以前那样输入繁琐的各种代码。同时HTC惊艳S710d还搭载了时下最流行、先进的Android 2.2版智能操作系统,并全面支持中国电信天翼3G业务。消费者不仅将获得更加丰富的应用选择,而且在使用速度上也更加流畅。

国美电信周掀起大牌低价风暴

国美517电信周期间,除了手机有各种优惠外,电脑和数码产品也退出了大牌低价活动。5月14日-22日,来国美买电脑将有8折的抄底价出现,而且还根据不同的型号赠送平板电脑、耳麦、音响等,购买数码相机满1000直降100,而且也有部分数码产品低至8折。

LV:据说月收入不低于1万元

在LV郑州裕达国贸揭开盖头之前,除了粉丝们对LV贵得吓人的包包的议论外,还有LV营业员的薪酬待遇,在网上形成热议。

有网友称:刚进LV的发LV服装一套,加鞋子。因为店内镁光灯的关系,有N多雅诗兰黛一类档次的化妆品用不完,还有1张3000元的本地免费美容卡。一年有1到2个LV的包可以拿,但是有款式限制,以上是普通店员待遇,店长拿的多很多。

另有网友称,薪酬7000元起,加提成,转正后底薪8000元,每个月车补2000元。此外,LV规定,营业员出门不能坐公交车,不能骑电动车,只能自驾或打的。

在外形上,身高165厘米以上,英语6级,对话流利,皮肤白皙,不能有痘,相貌姣好。

那么,LV郑州店的员工如何招的,有啥标准,工资如何发的?

昨日,记者在裕达国贸LV店看到,这里的小姑娘长得个个青春朝气,但未必个个都在165厘米以上,也有女营业员脸上有痘,但其服务非常好。

谈到招聘条件和薪资,包括店长在内的这些营业员全部以公司制度为由拒绝回应。

但杭州一名跳槽过3次最终跳到LV的营业员曾向媒体透露,LV会帮员工交“八金”,除了3000多元底薪之外,福利也很多,不仅常发些化妆券,公司还鼓励员工美容美发,也会定期发一笔费用,至于公积金这样的也不会少,让人很有安全感。

这名营业员说,与其他大牌不一样的是,LV的营业员收入不会直接和销售挂钩,他们不愁做不出生意,只会想尽办法提高服务质量。

不过,不管是不是和销售挂钩,裕达国贸相关人士透露,LV营业员的月收入不会低于1万元。

对此,路易威登中国区媒介及公关经理曾默认LV招聘员工要求非常高,并称薪水是公司的商业机密,不便透露。

Gucci:月收入不低于5000,采取底薪加提成的方式

郑州一家精品百货的负责人告诉记者,形象好、气质佳,是所有大牌招聘营业员的要求。但什么样才算形象好、气质佳,似乎是个软尺度,这就取决于大牌HR(人力资源经理)的感觉了。不过,不管什么类型的美女,首先得看着养眼。

郑州丹尼斯百货人民店负责一楼一线品牌运营的邢毅告诉记者,这些大牌一般由丹尼斯统一发布招聘信息,然后为大牌们提供招聘场所,招什么条件的人,各家公司有各自的标准。

比如去年进入丹尼斯人民店一楼的奢侈品大牌Gucci,“它的员工不一定是最漂亮的,但一定是沟通能力非常强的。”邢毅说,Gucci不会把相貌放在第一位。

Gucci喜欢能说会道,够前卫,主动而活泼的女生,懂得和客人拉近距离,Chanel则喜欢端庄、淑女型。

那么Gucci营业员的收入是多少呢?

“不低于5000吧。”知情人士透露,Gucci的员工采取底薪加提成的方式。

相比较起来,与LV一块进驻裕达福福精品商场的emporio armani营业员比较成熟、端庄,身材高挑。虽然她们也不说自己每个月能挣多少钱,但她们都表示公司待遇不错,能留得住人,其中好几位营业员都是从其他店调整过来的。

随着大牌进驻,年轻人会有更多卖大牌的机会

一线化妆品的营业员,不用说大眼一看就知道,皮肤好、外形好是第一位的。去年,乔治阿玛尼的化妆品系列首进郑州丹尼斯人民店,营业员个个精挑细选,这个品牌的普通营业员收入不菲,化妆师月收入更不用说,数万元,绝对的金领。

此外,香奈儿、CD、雅诗兰黛、兰蔻、倩碧等大牌的营业员,看着都养眼,皮肤更是好得不用说,当然,她们的工资收入也不低。

记者了解到,能到奢侈品或者国际一线品牌做营业员,是不少有志于此的年轻人选择,工作环境优越,报酬高,保险和福利完善,有培训和提升机会,是吸引她们的主要条件。

但是,进驻郑州的奢侈品牌还不算多,使得这些职位竞争激烈。据透露,当初,Gucci和LV的招聘广告均引来如云美女,大牌们对营业员的要求也非常挑剔。

此次与LV一起入驻裕达福福精品商场的某大牌店长称,由于郑州的奢侈品销售环境也就是这几年才培养起来的,所以不少来应聘的年轻人时高度还不够,有些大牌选的营业员也不尽如人意。

所以,随着大牌们的不断进驻,有志于此的年轻人会有更多机会,但最主要的是提升自己的素质,此外,外语好也是要素之一。

记者了解到,平时,如果这些大牌需要营业员,一般会与所在商场沟通,由商场统一发布招聘信息,想卖奢侈品的美女、帅哥们可以到商场咨询详情。