



【车关注】



制图/SUMLD

48小时“闪婚”，9天“闪离”，短短的12天，华泰汽车与萨博汽车的合作就宣告终止。这段短暂的“姻缘”不仅创造了业内最短的合作纪录，也成为了中国汽车史上前所未有的离奇事件。 晚报记者 陈伟

# 48小时“闪婚” 9天“闪离” 华泰 萨博 谁能看清这12天的博弈

## 结合很简单,分手很复杂

在5月3日,华泰和世爵签署战略合作协议之时,便有媒体评论说,世爵看上华泰是看上了他的钱。华泰和世爵的战略合作协议称,华泰将1.5亿欧元注入萨博,并最终持有萨博29.9%的股份,其中,华泰汽车将入股萨博汽车母公司荷兰世爵汽车公司。同时,华泰承诺一周之内将有3000万欧元汇入萨博账户。这3000万欧元的注入对于萨博重启已经于4月4日停产的工厂,并且偿还拖欠供应商的大量资金具有举足轻重的作用。然而,5月10日,华泰宣布暂停3000万欧元的汇入计划,这个举动让世爵汽车方面大为不满,单方面宣布终止合作。这个有点儿赌气的举动也让华泰有些措手不及。

照这样看来,华泰和世爵分手,主要原因是世爵首“翻脸”,但也有媒体报道称,华泰中途反悔是他们分手的主要原因。有汽车专业媒体发表言论称,“华泰发言人霍心一表示,华泰萨博项目组在详细了解萨博和世爵之后,认为对方情况太复杂,超出他们的预期,于是决定退出。”

还有一种说法是政府的审批原因导致合作终止。5月3日,双方签署战略合作伙伴协议之后,华泰汽车就开始试图在政府有关部门积极“斡旋”,寻找合作协议通过审批的可能性。现在合作终止,不免让人联想到政府部门是否对此不予审批?

但华泰汽车方面则在13日针对这种看法发布了“澄清声明”,华泰与萨博“闪离”的原因,并非政府部门不予审批,而是“商业和经济因素”。

## 庞大汽贸救了世爵吗?

就在华泰与萨博分手三天后,记者获悉,世爵汽车已与庞大汽贸集团签署了一份谅解备忘录。庞大将与世爵组建一家汽车销售公司,双方将各持有50%的股份。据了解,庞大还将入股萨博国产的合资项目。根据备忘录显示,庞大汽贸公司将向萨博汽车支付3000万欧元,用来购买萨博品牌车型,并可能在特定条件下,于30日内再支付1500万欧元购买更多萨博汽车。此外,庞大汽贸公司将以每股4.19欧元的价格出资6500万欧元购入世爵汽车公司24%的股权。而6500万欧元收购24%的世爵股份,较之前华泰1.2亿收购29.9%的成交价已然优惠太多。通过这一交易价可以看出,世爵正在急切等待3000万欧元来开锅,甚至不惜将世爵股份低价出售。

显然,已经揭不开锅的世爵,急需3000万欧元救急。而华泰汽车董事长张秀根拒绝3000万欧元的贷款,让走在生死边缘的世爵CEO穆勒,对其失去了耐心,而庞大通过购买萨博汽车这一方案,可迅速帮助世爵获得所需的3000万资金来摆脱破产危险。

这样一来,庞大通过购买萨博汽车的方式支付3000万元现金,以钱换车,避免了当初华泰“贷款死账”的风险,又可快速提供世爵所需资金,双方各取所需。而且,庞大与世爵成立合资销售公司,只负责卖车,不存在太大的风险。至于投产萨博项目,只是承诺参与非核心业务的萨博整车制造业务,“至于股份是1%,还是0.1%,就不好说了。”有资深汽车观察人士向记者这样表示。

事件

### 12天成就最短“姻缘”

4月30日晚,萨博与华泰开始接触,5月2日凌晨敲定合作,5月3日召开新闻发布会,5月12日终止合作。

从“闪婚”到“闪离”,华泰汽车与萨博只用了12天。

萨博与其荷兰母公司世爵汽车在当地时间5月12日下午4时表示,由于华泰汽车不能满足双方合作协议中的条件,世爵单方面发出声明表示终止与华泰的合作协议。这一声明,让华泰汽车方面措手不及。让世爵汽车发布这样声明的原因就是5月10日,华泰决定暂停向世爵汇出第一笔投资款——3000万欧元的可转股贷款。

5月12日晚7时,在世爵汽车单方面宣布终止协议的3个多小时后,华泰汽车才正式向本报记者发来官方声明,称目前情况的复杂性导致原协议商定的时间表延迟。双方仍在继续讨论改进合作并达成相关协议。

声音

后续

全时四驱 定义安全新标准

增配不增价

新FORESTER 森林人  
“芯”澎湃 行从容

新一代水平对置发动机震撼登场



森林人 更自信

斯巴鲁汽车=全时四驱+水平对置发动机+主动驾驶+主动安全+节能环保



SUBARU BOXER 水平对置发动机

SYMMETRICAL AWD 四轮驱动

四十五年来,斯巴鲁水平对置发动机(SUBARU BOXER)一直是斯巴鲁汽车赢得广泛赞誉的关键技术之一。新款 Forester 森林人率先装备的新一代斯巴鲁水平对置发动机(SUBARU BOXER)通过整体结构的改进设计,提升最大扭矩和燃油经济性,同时具有了更为出色的加速性能。驾驭新款 Forester 森林人,您的激情现在可以从“芯”释放。

中冀斯巴鲁河南裕华专卖 地址: 郑州经济技术开发区第八大街与经北四路交叉口  
销售热线: 0371-60136486 60177386 网址: www.subaru-bj.com 客服电话: 400 818 4860  
总分销商 中博展厅 地址: 郑汴路116号中博汽车广场 电话: 0371-66737553  
北环展厅 地址: 北环路江山汽车广场 电话: 0371-63723888

TOYOTA 广汽TOYOTA | 品质感动世界

骏驰5周年  
HENAN JUNCHI



一吨汽油我掌握!  
凯美瑞节油极限挑战赛  
挑战B级车5.5升节油神话  
激情招募中 0371-60979999

凯美瑞购车蓝海模式:

- 1、专项金融计划: "0"利息/"0"担保/"0"月供。
- 2、凯美瑞"以租代购": 单位、团体购车新模式。
- 3、骏驰五周年, 一天一台特价车

售后服务大回馈:

- ▶ 5月10日-6月10日 轮胎=生命! 轮胎安全关怀月期间: 免费轮胎检查、换轮胎免工时费+免费充氮气、四轮定位5折优惠。
- ▶ 5月15日-6月15日到店续商业险金额满5000元送500元保养工时卡; 满6000元送600元保养工时卡。

置换时代  
置换认证店  
置换动心悦

任何车型均高于市场价10%置换凯美瑞, 登记有礼! 置换成功即送千元精品礼包!



CAMRY 凯美瑞 | CAMRY HYBRID 凯美瑞混动 | HIGHLANDER 汉兰达 | YARIS 雅力士

广汽丰田骏驰金水路店  
郑州市金水路与玉凤路交叉口向南500米  
销售/服务热线: 0371-60979999 大客户热线: 0371-60975888  
保险客服专线: 400-8166-200 http://www.junchitoyota.com

