

上大学，“跃龙门”，找个体面工作，安分守己过日子，是普通农家对于子女教育的最高追求。

但河南农业大学学生王灵光却选择了到农村种田，2010年，尚是大三学生的他与人合伙创办了农业合作社，一年时间，他的农业合作社从最初的200亩增至2000多亩。今年王灵光又考上了本校农学研究生，他要利用理论和实践寻找着一条农业合作社的可复制模式。

晚报记者 王战龙



王灵光(左)和合伙人正在打农药

资料图片



在校大学生回乡种田 搞合作社规模达到2000亩

他给自己定下目标，要做第一家上市的农业合作社

从小就有的“小地主”梦想

王灵光儿时的梦想就是想做个“地主”——拥有一片广袤的土地。

初三那年，他在地里帮父亲干农活，突发奇想地指着身边一大片耕地说：“如果这一片都是咱家的多好！”

父亲笑了，没有言语。

2007年高考，王灵光原打算报考新疆石河子大学，因为家人反对，他选择了河南农业大学。

“小地主”的梦想一直萦绕在他的心头，但并没有具体的方向。

2008年，中共十七届三中全会出台《中共中央关于推进农村改革发展若干重大问题的决定》规定，让刚上大二的王灵光再次萌生经营土地的想法。

2009年，王灵光跟随导师李海潮教授到鹤壁参加大学生“三下乡”社会实践活动，初次接触农业合作社，他也第一次清晰了自己的发展方向，以后就做个种植合作社。

他和学校老师一起，探讨修正自己的想法，他们确定了三步走的方案：第一步是初级合作社形式，以向农户提供农资、技术服务为主；第二步是托管，农户把土地交给合作社，由合作社来种植、管理、收割、销售，暂不签订长期合同；第三步才是流转，签订长期合同。

同时，他在一个“土地流转”网站上，继续寻找支撑他梦想的合作伙伴。

2010年5月，正上大三的王灵光有了自己的第一批土地。他和漯河市郾城区庙赵村种植蔬菜的赵国叶签订合同，共同经营200亩土地。7月份，“德行丰农”种植专业合作社成立。

王灵光老家周口，村子是中国上百万个村庄中普通的一个。上大学，“跃龙门”，找个体面工作，安分守己过日子，是普通农家对于子女教育的最高追求。

大学生回乡务农？最初村里人并不理解这个村里第一批本科大学生的理想。

100亩地增产1万斤

合作社发展之初，众多农户对于这个尚未毕业的毛头小伙并不信任，即便是宣传页上诱人的低价战略。

在宣传页上，他们宣称：购买农资产品，价格低于市场价格。农田耕作和收割均由合作社提供大型机械，每亩价格也低于市场价格5元。

宣传页上的“郑重承诺”打动了部分农户。王灵光说那时候真的是“跑断腿，磨破嘴”。

不过，最终获取信任的还是“科学技术”。

大学课堂上，王灵光曾注意过，有个“玉米晚熟技术”：玉米收割日期比传统推后一周左右时间，将有效保证增收增产。

而现实中，农民种植玉米都是“抢收”。

王灵光找到农户宣传自己的“科技理论”，农民并不认同，“祖祖辈辈积累的经验还不如你一个小孩子”。

其实，王灵光自己心里也没有底，课本上的理论他也从未付诸实践。

他决定在自己的200亩地上进行“现场试

验”：把200亩玉米分为两块，其中100亩按照老农们固守的传统日期收割；另外100亩则推迟一周时间收割。

那天，他请来了合作社的农户及周边的种粮大户现场观摩。结果，晚收割的玉米比另外的100亩玉米多产了一万多斤。

这些祖辈与土地打交道的老农们彻底被折服，参加合作社的农户也激增猛进，种植面积从最初的200亩增至现在的2000多亩地。

“我要做个和他们不一样的农民”

在宣传页上，“德行丰农”种植合作社承诺：“秋粮以及夏粮产量不低于未加入合作社农民的平均产量”。

这句话，像拍着胸脯铿锵有力，也让很多人质疑，吹牛吧？

王灵光却坚信自己的承诺能够实现，因为有科技保证。“如果我种植的效果和他们一样，我还当哪门子的农民？”他说。

他举例说，5月15日，是小麦蚜虫的高发期。“小麦蚜虫繁殖力特强，一晚上就有几十代上百代，爆发后，一夜之间麦子都变成了黑色。”王灵光说，“有些成虫泡到原药里面都不会死。”

此前几个月，他们就发传单，在村里广播上让村民进行提前预防，村民依然固守传统观念“旱了浇水，有虫了打药”，并不理会他们的劝告。

而他们则在3月15日除草的时候，就在除草剂里加少量的杀虫剂，杀死部分虫卵；4月15日集中打药；5月15日，清除残余。

与其他依然沿袭传统种植的农田相比，他们的麦田里几乎没有虫子。

王灵光说，其实很多传统观念是错的，比如，以前老观念认为“红蜘蛛”并不影响小麦产量，但“其实会导致10%到50%的减产”。

与传统的农民相比，他们似乎更注重精耕

细作，会派人在地头监督犁地机械犁的深度，会利用现有渠道灌溉庄稼……

他们也在一步步“颠覆”着父辈们种地的模式。

比如：当地种植每亩小麦，需要20到25斤种子；他们则尝试减少种子数量，“精耕细作”，在两亩地的试验田，每亩只用了7斤种子，提高发芽率。

比如，一个人管理两三百亩地。

2010年，王灵光的两个初级农业合作社，为农民提供育种、农机、化肥等服务，使合作社每亩农田提高了200多斤的粮食收成。

做国内第一家上市农业合作社

王灵光他们给合作社定的目标是：做国内第一家上市的农业合作社。

他坦言，在创业中最大的困难是资金，虽然有很多鼓励大学生创业的政策以及资金扶持，但真正操作起来比较麻烦，甚至根本无法操作。

2010年，合作社赚取的10多万元基本都投入到了合作社的发展上，现在合作社共有5名成员，打药除草、浇地等力气活，基本上都是亲自上阵，很少雇人，目的也是为了减少成本的投入。而他们每个人的工资待遇也暂时“寄存”在合作社，等到合作社壮大后再领取。

王灵光的合作社现在也正在组建一个团队，同学樊宝山、王志鹏加入到合作社，合作社还吸纳了一个懂经营的人——李玮峰。

李玮峰曾做过生意，具有经营意识。

李玮峰直言，现在依然还是靠着创业热情在推动合作社的发展。这并不是一种值得推广的模式，而是应该让其更符合市场化的游戏规则。

李玮峰所做的工作就是把合作社的发展规范化，让其成为一个可以“复制”的模板。

他说，现在最重要的是并不是土地问题，而是如何将这种模式形成制度化，便于推广实施。

初步的想法是，将王灵光解放出来，专门做“技术总监”的话。

王灵光说，农业合作社如何发展，他们并没有可循的模式，也是摸着石头过河，现在的操作基本上属于三步走的第一步和第二步，对于第三步“土地流转”的方式，他们内部也争论不休。

但是，他们希望能够凭借自己的努力，为农业合作社找到一条可复制的模式。

乳腺增生、乳腺囊性增生为什么久治不愈？

乳房疼痛千万别忍着

→引言

乳房是女性一生中美丽和骄傲的象征，同时也是分泌乳汁、哺育后代的重要器官。对于女性来说，她有着重要的意义。近几年来，由于生活压力大，饮食结构和生活习惯的改变，使得乳房疾病日趋增多。乳腺疾病已经给患者的身心都带来严重的影响。

乳腺增生让她的幸福生活灰飞烟灭

32岁的王女士，是一个标准的都市白领，有一个爱她的老公和一个可爱的儿子，一家三口过着幸福甜蜜的日子。可是，殊不知，王女士也有她的难言之隐，她的乳房疼痛已经三年有余，中药、西药不断的吃就是不见好转，最近疼痛加剧，甚至是老公抱她的时候她都会刻意的躲开，夫妻间的感情就淡了许多，他们的生活就这样不冷不热的过着，直到有一天老公

提出离婚，王女士才如梦初醒。就因为这乳房疼痛毁了一个幸福的家庭，王女士不甘心，她开始漫长的求医问药。

在朋友的介绍下，王女士来到了郑州新世纪女子医院乳腺科诊疗中心，她听说了杨主任是从北京过来的乳腺科专家。杨主任亲切的接待了她，经过沟通交流，然后给王女士触诊及详细的检查后，发现王女士的病是“乳腺囊性增生”在作怪，杨主任随即给王女士采用“五步四联”疗法进行治疗。治疗一周后疼痛感消失，三个疗程已经痊愈了，让王女士又拥有原来的幸福生活。

北京乳腺病专家解密乳腺增生

乳腺增生、囊性增生虽然是乳腺病临床上的多发病、常见病，但以往的治疗存在很大的误区，在一般医院的医生只是用点调经

的药，活血化瘀或者疏肝理气止痛的药物，用上时症状就减轻，不用了就再犯，病情实际上得不到根治，反而加剧病情。据杨主任介绍，囊性增生是一种病理性增生症，它是乳管上皮细胞增生为主要病变，乳房内出现的肿块多为弥漫性增厚，有部分患者呈局限性表现，且呈椭圆形的囊状物居多，很容易与纤维混淆。如果单纯药物治疗是起不到效果，要有针对性的采取综合治疗方案，这样才能达到标本兼治，愈后不会再复发。

→相关链接 据悉，郑州新世纪女子医院乳腺科诊疗中心，斥资引进河南唯一一台德国乳管内窥镜，该乳管内窥镜能准确提供三维的手术定位，明确了手术的部位和范围，它是利用超细光纤导传像术及尖端透像技术。



图为国内首台德国schoelly乳管内窥镜

杨主任告诉笔者，应用这台乳管内窥镜，配合高频乳腺钎靶摄像，能够轻松发现小到0.1毫米的病灶组织，及时发现早期乳腺病变隐患，为乳腺癌患者赢得了最佳治疗时机。粉丝带河南省唯一指定医院：郑州新世纪女子医院乳腺病诊疗中心（黄河路与卫生路交叉口）

读者切记拨打栏目组提供的预约专家热线 0371-68201111 报名预约。