

郑西客运荥阳南站开建

郑州人明年可从荥阳乘车去西安

□晚报记者 姚辉常 通讯员 王瑞青

本报讯 筹备一年的郑西客运荥阳南旅客站房建设工程于近日动工,标志着郑西客运荥阳南站进入了全面建设阶段。明年,荥阳、上街和郑州的旅客可以从荥阳乘坐高铁去西安。

郑西客运荥阳南站是荥阳市的重点工程,是郑西高铁的中间站,东接新郑州东站,西连巩义南站,客流辐射范围包括郑州市西部及荥阳周边的地区。

荥阳南站原为越行站,不办理旅客乘降业务。2009年,国家铁道部和河南省签订了省部

纪要,将荥阳南站变更为郑西高铁中间站,在原预留位置建设旅客站房。

站房建设规模为4000平方米。按照要求,旅客站房及站台、雨棚要在12个月内全部建成并投入使用。

郑西客运荥阳南旅客站位于荥阳市豫龙镇

槐西村,中原西路过西三环向西约10公里,路南大约100米。郑州市民可乘坐从郑州火车站始发的12路公交车,到槐西村站下车即到。

郑西客运荥阳南站建成后,对方便周边群众出行,促进高铁客流合理分布,加快郑州市西区及荥阳市的开发具有积极的作用。

曲如柳、梅如雨、白如雪、樊如烟……七八个充满诗情画意的芳名,却成了登封“美少女大盗”掩饰真实身份的假名字。

去年12月份以来,登封少女赵晓雅(化名)以应聘为幌,频繁盗窃美容院老板或顾客的财物,价值6万多元。昨日,“美少女大盗”赵晓雅因涉嫌盗窃罪被提起公诉。

晚报记者 袁建龙 通讯员 张恒岩 申明铭

6个月应聘6家美容院,美少女上午应聘下午辞职
半年盗了6万多,银行里开“盗窃专用账户”
刚满18岁的她,看守所里吃了碗妈妈含泪做的长寿面
“我多想和同学们一样参加高考”
昨日她本该参加高考,却被起诉

做完美容,发现钱和金项链不翼而飞

2月16日黄昏,在登封市区某美容院做美容的刘女士报案称,当天下午,她来做美容,一位美少女服务员让她把项链去掉,放进手包里,手包被锁在物品存放处的一个柜子里。下午6点多,她做完美容后去拿包,发现手包里的1万元现金和价值8000多元的一条黄金项链不翼而飞,而那名女服务员也找不到了。

值班经理告诉民警,这名服务员是当天上午才来美容院应聘的,名叫樊如烟。

半年,6件盗窃案作案手法很相似

警方调查发现,从去年12月份以来,登封市区有6家美容院先后发生盗窃案件,情节都很相似——有一个美少女上午到美容院应聘,下午离开,就在当天,美容院的老板或者女顾客的财物被盗。经查询,美少女用的全是假名。

今年2月18日,美少女在一家专卖店应聘时被警方传唤。

经讯问,这个自称“樊如烟”的美少女真名叫赵晓雅,登封市人。曾因盗窃罪于2010年10月被登封法院判处有期徒刑3000元。

警方从赵晓雅处收缴的“盗窃档案”上清楚地记录:2010年7月27日,应聘某美容院,化名曲如柳,盗窃现金2000元。2010年11月18日,应聘某美容院,化名白如雪,盗走现金15700元。2011年1月28日,应聘某美容院,化名秦如月,盗走现金1.2万元。2011年2月14日,应聘某美容院,化名梅如雨,盗走一部手机及3000多元现金……“上班第一天,我小心翼翼地对待老板、员工和客人。任何人都不会怀疑我。”赵晓雅交代说,“我的长相和服务态度做了很好的掩护。”

一个人见人爱的美少女,谁会相信她是贼

2010年11月某日,赵晓雅应聘到某美容院上班,一位30多岁的女子来做美容:“看她走路的派头,说话的神气,就是富婆,腰缠万贯。”赵晓雅说,她瞄准的就是这种人。

该女子随手把手包递给赵晓雅,说了一句:“伺候美了不亏你,小费比你工资高。”

当面对,赵晓雅笑靥如花,唯命是从,但是等这位富婆沉入梦乡后,赵晓雅趁左右无人注意,迅速打开物品存放柜,偷走手包里的现金,扬长而去。

“那一次我偷了1.5万元。”民警发现,赵晓雅应聘的全是美容院,盗窃对象不是老板就是做美容的富婆,用赵晓雅的话:“她们丢了万儿八千不心疼,甚至都懒得报案。”

根据赵晓雅的供述,警方调查了她在银行里实名登记的“盗窃专用账户”,发现有6万多元存款。赵晓雅交代,每次得手之后都要外出旅游一个星期,买漂亮衣服,“我这是自食其力”。

“到现在我都不敢相信是她偷了我的钱。”刘女士惊诧不已,“多漂亮的一个女孩,人见人爱看着都让人心疼,如果她向我借钱,我都会毫不犹豫地借给她。”和刘女士一样,经商的苏女士深有同感:“长得那么好看,说话那么得体,连名字都充满诗情画意,我甚至都想认她做我的干女儿。”

警方了解到,赵晓雅,应届高中毕业生,喜爱文学,有较好的文字功底。

上大学是我的梦想,多想和同学们一起参加高考

6月5日,赵晓雅在登封市看守所里度过了她18岁的生日,当天母亲含泪做了一碗长寿面,让爸爸送到看守所。

赵晓雅悔恨不已,满眼是泪,她在笔记本上这样写道:我深深认识到了自己的罪恶,意识到自己的无知与可耻,悔不该当初的一时冲动,触犯了法律法规,给社会带来危害,给家庭带来伤害。对于受害人我深感歉意,我想向她们说对不起,请求她们能原谅我的无知行为。恳请爸爸妈妈主动退钱以弥补对你们的伤害,我将来打工挣钱回报爸爸妈妈……

据了解,赵晓雅学习成绩一直保持年级前20名。她的许多同学都认为,按她的成绩,如果参加高考,起码考二本没问题。

“上大学是我一生的梦想”,采访中,赵晓雅痛哭流涕:“我多想和同学们一样参加高考啊!”



49.7斤
瓜王诞生

昨日一大早,不顾高温天气热浪逼人,来自中牟县姚家乡、韩寺镇等西瓜种植集中区域的瓜农抱着自家种的大西瓜,兴致勃勃地来到设在姚家乡罗宋村文化广场的第七届中牟西瓜节西瓜擂台赛现场。瓜农们抑制不住丰收的喜悦,笑容绽放在每个人的脸上。

据中牟县农委的岳桂琴介绍,西瓜擂台赛分有籽西瓜、无籽西瓜、礼品瓜三大类;参

赛瓜农有278户。专家评审组从西瓜糖度、风味、重量、瓤色、外观5个方面进行综合评比。

姚家乡土山店村的荀军富种植的49.7斤重的日本金蜜有籽西瓜被评为“瓜王”,这是他第二次赢得“瓜王”称号。姚家乡罗宋村宋清明的西瓜综合评比第一名,成为“擂主”。

在现场,荀军富介绍了西瓜种植经验。

晚报记者 石明顺 通讯员 张效强 文图

永乐联手厂家 高温天里让空调吹低价风



热!真热!连续35度以上高温已经持续了3天,广大市民的工作、生活、学习都受到极大影响。持续的高温天气也让空调、冰箱、风扇等制冷家电进入了销售井喷旺季。

空调热卖翻倍增长

在永乐二七店看到,早上9点多,门店一开门,空调区就围满了顾客,销售人员正在忙着登记销售信息。永乐负责人介绍,最近几天的持续高温带动空调以及其他制冷家电如空调扇、冰箱等的销量直线上升,和去年同期相比达到翻倍增长。消费者在购买空调时下单的速度非常快,很少讨价还价。据永乐卖场负责人解释,一是永乐低价口碑路人皆知,二是持续高温空调销售和安装趋紧,和价格相比,消费者更关心的是送货、安装等时间因素,永乐电器的售后服务信得过,这也是大家选择在永乐卖场购买空调的原因之一。

永乐各大卖场空调价格不涨反跌

永乐卖场的空调产品不仅不涨价,多数产品还有15%~30%的降价促销。目前能够保持价格不变的重要原因在于3-5月份永乐抄底采购了数量足够的空调产品入库,而这部分库存产品至少能撑到今年夏末。

永乐电器与美的、海尔、志高、奥克斯、海信、科龙、伊莱克斯等主流品牌提前签订采购

大单,从3月开始在全省范围推行补贴计划,根据能效等级及匹数,划分补贴档次,消费者购买产品后,可享受对应金额的让利补贴,最高补贴金额可达300元。永乐已经与各大厂家达成共识,在永乐电器渠道,80%的节能空调不仅不涨价,还要全方位启动抑制空调价格上涨的大型促销活动,这也是永乐与厂家首次共同抑制空调价格上涨的举措。

厂商联手支持 打造年度价格新低

“特惠力度年中之最,价格底线年度新低”,空调旺季来临之际,永乐电器制定的目标和誓言让这个火热的夏季倍感清爽。据永乐电器负责人介绍,我们有足够的信心保障永乐的空调价格最具优势。原来,作为河南最大家电卖场,永乐电器得到了所有空调厂商的忠实拥护和最实际的支持。6亿多元的订单备货,充足的采购量保证了价格进一步下压的优势。空调厂家纷纷表示,将借到永乐电器36家卖场的渠道平台,大幅度让利促销,共同为消费者在酷暑之时送上降价、优惠等清凉好礼。

格力空调支持永乐空调价格降温

永乐电器与格力同为河南市民信赖的品牌,多年来的精诚合作使双方互相信任,互相支持。在2011年空调旺季之时,格力将支持永乐一起启动年度最大力度空调促销活动。随着气温的逐步升高,空调产品也迎来高温期。格力将以充足的货源和数百万的促销资源给予永乐电器最实际的支持。通过打折、赠礼、返券、让利补贴等形式给消费者更多的优惠。同时紧急调拨外地安装人员紧急支援河南永乐。从早8点到晚上10点,在永乐卖场购买格力空调,确保12个工作日内送货到位。

樊无敌/文