

开心一刻

找错人

病人:我很不舒服,大夫。
医生:感觉哪里不舒服?
病人:我干起活来像匹马,吃起东西来像只鸟,累得像条狗。
医生:你应该去看兽医。

昨日重现

吃清水烫时发现锅底大骨头跟昨天锅底的一模一样,问老板:你家锅底骨头咋长得都是一个模样!老板指着店牌没说话,我一看店牌:昨日重现火锅店。

吻戏

我认识不少演艺圈的朋友,有空了也去他们拍片现场看看。
前不久去一个片场,导演正跟临时演员说话:待会儿有场吻戏,你演不演?
那位临时演员特高兴:演演演。
导演一回头:场工,把狗牵过来吧!

男人都是懦夫

未婚夫:我没有勇气对你爸爸说,我身无分文。
未婚妻:你们男人都是懦夫!我爸爸也不敢告诉你,他已经破产了。

夫妻协定

妻子提议道:以后咱俩互相尊重,我改掉骂人的坏习惯,你也不要动不动就打人,怎么样?
丈夫表示同意:好吧,要是你再骂我,我就揍死你!
妻子愤怒地喊道:混蛋!你敢!

我以为你还会长

一个男人每次看到长腿高个的女士,总是津津乐道地品头论足一番,毫不掩饰自己的倾慕之感,他娇小、漂亮的太太实在忍不住了,气愤地问道:如果你这样喜欢长腿高个的女人,干吗你当年要娶我?
他说:当年我以为你还会长高的。

如何做红烧肉

本科生说把肉放锅里加些东西煮;研究生说这个是不行的,要写出多少肉,多少其他的作料,怎么煮,煮多长时间;过了一个月,博士出了一本书,书名叫“如何做红烧肉”,打开目录,“第一章,如何养猪”。

某些学生的懒人哲学

一开始学习就不开心了,一不开心就不学习了,一不学习就开心了,一开心就一天过去了。

人生讲义

心生欢喜

放学的孩童,独自回家的路上,会对路边的一朵花,一片叶,一粒石子感兴趣。如果路过一片草丛,他会停下脚步,趴在泥土上静静观察小小的蚂蚁,看蚂蚁搬家,顺着同一路线,来来往返很多次。一块很大的东西被几只蚂蚁齐力搬起,孩子的表情一会紧张,一会失望,一会欢喜,他可以沉静在自己的世界里,看上几个小时。因为小小的蚂蚁让孩子心生欢喜,不觉得累,不觉得无趣,脸上露出笑容,可以忘记妈妈的叮嘱,枯燥的课堂,老师的批评,同学间的争论,所有的事情都没有几只蚂蚁重要。对于大人来说,也许这很幼稚,孩子正是贪玩的年纪,一片纯净的世界里,有童年的快乐,放飞七彩的梦。

一位流浪歌手,弹着破旧的吉他,站在桥头的风中唱歌,陶醉在自己的世界里,可以没有观众,可以没有掌声,因为喜欢,而心生欢喜。眼前走过的美女,驶过的名车,远处豪华的酒店,好像贫穷与富贵,权利与金钱,一切都与他无关。哪

男左女右

康熙的“一碗酒”和“一根刺”

康熙持政60年大庆,“千叟宴”上,康熙高举第一碗酒,深情地说:“这第一碗酒联要敬给太皇太后孝庄,敬给列祖列宗的在天之灵,朕八岁丧父,九岁丧母,是孝庄太后带领朕冲破艰难险阻,才有今天的大清盛世,孝庄太后,朕想你呀!”

席间,魏东亭趴在康熙耳边提醒道:“奴才瞧来瞧去,好像少了一人呀!”康熙叹口气说:“东亭呀,别让朕伤心了!”过后,康熙和魏东亭谈起了容妃,康熙心情沉重地说:“她是扎在朕心上的一根刺,这刺扎进去疼,拔出来更疼!”然后,他叹口气说:“朕老了,不想拔出来了,她扎得太深了!朕要带着她同赴黄泉!容妃呀……”

孝庄太后和容妃都是康熙最亲近的人,是与康熙情理相通、同甘共苦的两位女人,两个女人的忠诚和为人,康熙心领神会,为什么康熙肯为孝庄太后敬上第一碗酒,却称容妃是她心上的一根刺呢?

纵观《康熙王朝》,清晰可见,康熙在孝庄太后和容妃各自心中所处的位置不同,孝庄太后把康熙当孙儿,更把康熙当皇上;容妃明知道康熙是皇上,心里却始终控制不住自己把康熙当丈夫。

剧中的两个小细节足以反映出两位女人的心志。皇后难产,孝庄明示下人:“万不得已的时候,保住皇上的大业非常重要!”同时也让康熙过来看看皇后,免得留下遗憾,还吩咐把大阿哥也带过来。非常时期,孝庄这样安排,是因为她觉得康熙应该有所举动,这样立太子时康熙就可以

怕穿很旧的衣,吃简单的饭菜,只要每天能够唱歌,就不觉得生活有多苦,站在自己的舞台上舞动人生。谁也无法拒绝一个人唱歌的权利,热爱唱歌,就是热爱生活。

一个爱读书的年轻女孩,独自坐在僻静处,远离尘世的喧嚣,认真读书,不一定是专业书籍,手里拿的可以是远方情人寄来的一封信,还是一本随笔散文,或者是一本关于爱情的小说。女孩读得是那么投入,一直静静地坐着,任阳光一点点从身边移过,任周围有花开过,有风吹过。她的欢喜是每天有书读,有自己的人生,这是个有生活情趣的女孩,不被生活所迷茫,所诱惑,她的心像栀子花一样洁白,一样芬芳。

每个人都有自己热爱生活的方式,只要每天快乐,心生欢喜,在自己的世界里,静静享受人生。看似平庸的事情,小人物亦有大幸福,不要去嘲笑别人。人生的最高境界,越简单越快乐,不融入低俗,一颗心始终保持纯净。

男左女右

康熙的“一碗酒”和“一根刺”

康熙一二次避过了重大的风险和暗礁,一路走来,康熙对她充满了敬重,她百年后,康熙为她献上了分量最重的第一碗酒;容妃温良贤德,康熙懂她爱她,可她缺乏对帝王心术的领会,凡事以情为重,且过分倔强,康熙对她一降再降每次都万分不忍心,但帝王身份决定他不得不忍痛割爱。好女人如此下场,渐渐化成了扎在康熙心上的一根刺,成了康熙永远的痛。

女人有大女人和小女人之分,怀柔天下,作风硬朗,有男儿气概,让人肃然起敬的是大女人;温柔乖巧,知性随性,生来就是招人疼的是小女人。康熙最亲近的两个女人中,孝庄是大女人,是一杯厚重绵长的酒;而容妃,是让人万分心疼的小女人,是一朵带刺的玫瑰。由此看来,再优秀的女人,能把大女人的情怀和小女人的情调集于一身,终是件难事。

生活资讯 家电

退货有保障

激活“红木股市”

当前诸多红木厂商,很多都说买红木家具可以让消费者的财富保值增值。但是当消费者将家具买回家以后,如家具增值了想要变现买回来的红木家具究竟去卖给谁呢?当前市场上明显缺乏这样的渠道,可见这些厂商仅仅只是把红木泡沫一再吹大,让消费者不断买入,之后就没有下文了。据了解,最近有号称“红木行业搅局者”的家具企业连天红抛出的“终身无理由退货”的政策,改变了消费者无法变现的局面。按这个政策,消费者如果买到了自己不喜欢的红木家具,或者是由于其他个人原因,亦或是随着家具地不断升值想要变现,消费者都可以“终身无理由退货”。目前已经有数十笔退货案例发生了。南京龙蟠店的客户王小姐去年在连天红购买了一套花梨木圈椅,由于搬新家房子变大,花梨木圈椅规格尺寸稍显小,于近日退货。当初购买7382元,按政策王小姐最终退得102296元。王小姐大呼:“太棒了,我爱死连天红了!”

深圳南山店的客户厉先生一年前以近7万元的价格购买了13件红酸枝家具。最近看中了连天红的另外一套家具,于近日退货,共获得退货款14万余元。家具一年时间内就增值了一倍。消费者能轻松无阻碍的买货、退货,并真正达到财富的保值增值,让红木行业看起来有点像“股市”了。这个“股市”让消费者享受红木家具带来的乐趣,体验买进卖出的快感。从目前连天红的热火朝天的现象来看,“终身无理由退货政策”可谓让红木彻彻底底火起来了。

《四库全书》数字化

文化使者赠版权

“投资两个亿,把避暑山庄的镇园之宝《四库全书》数字化,在加大文物保护和文化遗产的同时,让文物具有时代的特征,让文化遗产拥有最好载体,这是一件非常有意义的工作”。河北省承德市文物局文物科科长张吉国说。

俗话说,纸寿千年,古籍保护一直面临保护环境的挑战和纸质载体的“寿命”局限。近日,记者从承德避暑山庄及周围寺庙管委会了解到,世界文化遗产,国家5A景区避暑山庄,正在积极研讨、筹备利用文物虚拟修复和数字化保护技术,对原藏于避暑山庄文津阁内的《四库全书》,进行数字化开发和全国性传播。《四库全书》成书于清朝,是最能代表中华文化博大精深的载体。全书36万余册,221万多页,9亿多字,分为经、史、子、集四部,著录书籍3461种,79万卷。



市场将重新回归品牌时代

创维酷开手机打造高端品牌

近日,创维酷开手机品牌启动暨新品发布经销商大会在深圳创维石岩工业园隆重举行,定位于时尚、科技、高端的创维酷开手机品牌正式启动,S390、U100、K360、N100等七款手机精彩亮相。创维集团总裁张学斌、创维数字技术有限公司总裁施驰,创维无线技术有限公司总经理李明吉等领导,及来自全国各地的100多位经销商代表参加了会议。

张学斌代表创维集团向来自全国各地的经销商伙伴表示热烈欢迎,他分析了数字公司连年业绩翻番的主要原因在于产品、技术、团队等核心竞争力不断加强,他表示虽然家电竞争激烈,但机会也很大,创维酷开手机作为高端产品横空出世,一定能够为消费者带来美妙的体验,相信手机市场将重新回归品牌时代。韩国的李明吉总经理向经销商朋

友介绍了创维无线技术有限公司概况及新品。

在柔美的灯光和悦耳的音乐中,张学斌、施驰、李明吉等领导及经销商代表共同为新品亮灯,随后曾两次荣获德国红点大奖的酷开手机设计总监宋泳俊向与会者介绍了酷开手机先进的设计理念,在模特的演示下,现场向大家展示了Android 3G智能手机、平板电脑和数十款功能手机。

在大品牌回归的背景下,创维国内销售总监胡小龙先生为在场的经销商朋友介绍酷开手机品牌2011年度营销规划,各位经销商更是对酷开手机给予了高度的评价,并对市场前景看好。施驰在总结中强调,我们将全力做好酷开手机,为经销商创造更高价值产品和更广阔的价值空间,为双方合作共赢提供了一个全新的机遇!

BOSCH

德国博世燃气壁挂炉让家更温暖舒适

一德国博世集团世界500强企业一
德国技术 至臻品质
博世 科技成就生活之美
强劲耐用6层隔热一6层10层

购博世采暖系统满16000元
送博世价值2680元灶具(送完为止)

购壁挂炉凭此广告抵500元
(每户限一张该凭证店内海报)

请从具有博世热力技术公司正式授
权的专卖店处购买产品(谨防假冒)

在以下授权专卖店购买可享受博世的星级服务
花园路天荣建材港B区102-15号 居然之家负一层B003
中原东路103号附31号黄河饭店向西600米南(燃气大世界雷锋店)

型 号	活动价	市场指导价
欧洲精英ZWA24-2A	8300.00	10300.00
欧洲之星ZWE24-5MFA	9800.00	12200.00
欧洲之星ZWE28-5MFA	11800.00	14600.00
欧洲之星ZWC35-3MFA	19800.00	24600.00
欧洲风尚JLG22-19S	6300.00	7700.00
欧洲风尚JLG28-24S	6800.00	8400.00

陈海中路124号(燃气大世界航海路雷锋店) 航海路与京广路交叉口向东300米路南
新家居建材商场负一楼 红星美凯龙二期五楼 凤凰城负一楼西区88号
东大街333号 西建材中心区157号 亚星西建材009号
航海路与兴华路交叉口兴华南街11号 德国博世(河南)壁挂炉服务中心)电话:0371-67434869