

去年“猪无能” 今年“猪坚挺”

生猪收购价去年上半年最低每斤3.5元
这几天回升到每斤超9元
大面积疫情造成多地供应不足
市场难测,养猪场老板谨慎补栏

“前几天,一斤毛猪最高卖到过9.2元。这两天有些回落,一斤也能卖8.6元。”昨日,郑州市管城区南曹乡郎庄一家大型养猪场的老板王长领兴奋地说。

荥阳养猪协会会长鲁百顺证实,荥阳市生猪出栏价已接近2008年下半年的历史最高水平,达到了18.4元每公斤。

从去年5月、6月开始,生猪价格触底反弹,至今已上行一年左右。原本应该到来的猪肉消费淡季,却频频卖出“旺季价”。

晚报记者 徐刚领 程国平/文
马健/图



某超市内,顾客在选购鲜肉。

严重疫情伤了仔猪 本地生猪大量外调

为何“淡季猪”卖出了“旺季价”?王长领认为有两个原因:一是去年9月至12月,口蹄疫、蓝耳病严重,很多猪仔伤掉了。二是养殖户的成本都有不同程度的增加。

对此,鲁百顺表示同意。进入5月,给他打电话收猪的客户络绎不绝,有上海、江苏、浙江一带的老客户,也有四川等传统养猪大省的新客户,似乎全国性缺货。

业内人士认为,缺猪,是今年以来生猪价格上涨最重要的原因。

为什么市场上会缺货?省城调队对全省养殖户的调查表明,养殖的周期性导致供给不足。2010年初,由于疫情及4、5月份猪肉价格跌入黄色警戒线等影响,许多养殖户纷纷缩减规模,母猪存栏量大幅减少,目前仍没有恢复到先前水平,导致生猪供应不足。

鲁百顺分析,连续两年养猪亏损,让不少养殖户特别是大量散养户出局,“现在养猪确实很困难,突出表现在用地难,治污难,融资难,用工

多重原因推高肉价

难。”另外,养猪的各种成本也大,比如他养殖场的工人平均工资是去年的一倍。

郑州市畜牧局畜牧处处长于明钢告诉记者,就郑州来说,今年生猪存栏量并没有减少,但就全国来说,进入5月,确实存在生猪存栏不足的情况。所以,猪肉外调增加也是河南生猪价格上涨的一个原因。

业内人士介绍,生猪生长期一般是6个月,现在出栏的是去年阴历十月和十一月的小猪,而去年冬季以来四川、湖南等生猪养殖大省母猪感染猪腹泄病中危害性最严重的病毒性腹泻,导致大量仔猪死亡,致使南方地区猪源减少。

省城调队的调查显示,我省不少县市今年生猪调出量都有所增加,尤其是生猪生产大县鹤壁浚县,近期出现了生猪供不应求的局面。

昨日,浚县一名养殖户称,以往三五头猪出栏没人愿意上门收购,现在只要有猪出栏,马上就被收走;以前110公斤以下的猪没人愿收,现在在90公斤的猪都有人收购。

生产周期较长

养殖户补栏意愿弱

王长领估计,下半年生猪收购价格与猪肉价格还难以有大幅度的回落,到明年春节左右会形成高峰。

鲁百顺也认为,下半年猪肉价格将稳中有升。

省畜牧局相关负责人分析,未来一段时间内,作为猪的主要饲料,玉米价格仍将呈升势,这决定了生猪价格走势。对于生猪存栏不足问题,需要补栏母猪,母猪存栏与猪价之间的“量、价”逻辑关系遵循“三四五”周期定律,即:从补栏母猪到影响生猪供应和猪价大体需要“3个月配种、4个月妊娠、5个月育肥”共12个月的周期。因此,生猪供应不足短期内很难得到改观。但是,尽管生猪价格一直处于上升通道中,

下半年肉价仍难回落

养殖利润明显增加,但养殖户补栏积极性却并不高。

荥阳部分养殖户告诉记者,目前生猪价格已经接近历史高位,如果此时进入无疑意味着风险加大,所以不少人在等待猪价下跌后再补栏。而且目前仔猪价格也在高位运行,此时补栏意味着成本较高。

省畜牧局该负责人认为,养殖户补栏意愿谨慎,加上养殖周期影响,意味着市场上生猪存栏量不会快速增加。

商务厅分析,受目前生猪市场供应偏紧、养殖成本和流通成本上涨的影响,预计后期我省猪肉价格仍将会有小幅上涨的压力。

现象A

毛猪批发价高企 养猪场老板乐了

昨日,王长领兴奋地说,今年猪肉价格很给力,干得好,养猪场可以赚到20万元。“我在郑州养猪这几年,毛猪的收购价还没有这么高过。”

王长领6年前从老家淮阳来到南曹乡郎庄经营养猪场。

2007年、2008年,在猪肉价高企期间,他也过了一段“滋润”日子。肉价最贵时,毛猪批发价每斤8元左右。

2009年10月之后,毛猪的批发价就一路下滑,去年上半年最惨的时候,一度跌破4元,掉到3.5元。而当时生猪的保本价为每斤5.5元。

忍受着天天赔钱的痛苦,王长领选择了坚持。去年下半年,肉价反弹。力度之大,出乎人们的意料,几乎可算是“反转”。

今年春节期间,毛猪收购价节节上扬,最高时每斤达到8元左右。一般情况下,春节后猪肉消费将进入淡季,价格也将回落。但是今年,价格反而稳步上扬。

王长领说:“现在我周口老家,生猪收购价已经涨到9元以上,就这你还提不到猪。”

昨日,荥阳养猪协会会长鲁百顺证实,荥阳市生猪出栏价每斤卖到了9.2元。2008年下半年,荥阳生猪收购价格最高曾到过每斤10.5元。

现象B

一头200斤的生猪 最少可赚400元

现在养一头猪是不是不很赚钱?“YES!”昨日,荥阳养猪协会会长鲁百顺用欢快的语调说出这个英文单词,这是3年来记者采访他从来没有过的情况。

鲁百顺是郑州市的养猪大户,建了3个养猪场,占地120亩,存栏生猪七八千头,现在他每月的出栏量在1000头左右。

那么养一头猪能赚多少钱?鲁百顺说,如

果按照社会上简单的算法,一公斤生猪的成本是12元,每公斤出栏时卖18.4元,那么每公斤就有6.4元的利益。平均一头猪100公斤的话,每头猪就赚640元钱。

王长领告诉记者,去年养猪他就赚了十几万元,今年的形势也不差。“按照每斤8.6元的毛猪收购价格,一斤最少可以赚到2元以上,一头200斤的猪,净赚400元没问题。”

现象C

我国猪肉价格 同比上涨四成

昨日,记者在文化路与东风路交叉口一家超市看到,猪后腿肉13.9元一斤,五花肉14元一斤,小排19.5元一斤。而去年3月份,该区域的五花肉每斤卖9元,后腿肉每斤10元。

昨日,郑州各大商超和双汇等专卖店出售的猪肉价格,后腿肉27元一公斤,五花肉25元一公斤,小排28元一公斤,这样的价格超过了2008年的猪肉最高价。

上周,国家统计局河南调查队对全省18个省辖市和部分县主要食品价格进行监测,结果显示,进入5月份,河南猪肉平均价格出现连续上涨苗头,涨幅逐步扩大。

省商务厅传来消息,上周我省鲜猪肉零售价格较前一周上涨1.71%。其中,鲜猪肉零售价格较前一周上涨1.14%。据悉,截至5月底,全国猪肉价格同比上涨43.5%。

苏宁年中庆本周开幕 百大品牌联合打造半年度压轴盛典



昨日从苏宁获悉,从本周起,苏宁全国亿万促销资源将全面释放,空调、彩电、冰洗等大宗电器商品的海量特价产品、智能手机、平板电脑、微型单反相机等消费电子类主流畅销单品等产品促销资源也将同步放量,全面启动2011年全国年中促销盛典。据悉,本次年中庆典将持续两周时间,从本周起至6月底,旨在为全国的消费者打造一场6月家电促销风暴。

苏宁亿万资源集6月 打造半年度压轴盛典

6月中下旬,作为一年一度的年中节点,已越来越被商家所重视,而此时苏宁推出的年中庆典活动力度将是继五一、端午之后,又一个让消费者享受更大购物让利的消费时机。

据河南苏宁电器负责人钱总介绍,本周起开幕的年中庆典是在全国范围内启动的大型促销联动活动,活动规模大起点高,以全国亿万资源为基石,河南苏宁将以特价、赠礼、让利等精彩的活动内容打造年中全品盛典。

届时,消费者到郑州苏宁店面购买彩电、冰箱、洗衣机、空调、烟机、灶具、热水器、净水器等商品,单件满580元送苏泊尔两件一套,累计满7980元送26英寸液晶电视一台。低价位、高价位都有礼品拿,买的越多礼品越超值。

制冷电器主流品牌 携手苏宁启动旺季惠战

据了解,苏宁全国年中庆典之际,针对夏令时节的特殊市场节点,空调、冰箱、风扇等夏令电器主流品牌工厂纷纷携手苏宁年中庆典,启动全系品牌的旺季惠战联合促销。

据苏宁相关数据显示,年中时节,尤其是6月底7月初,随着夏季气温的逐步升高,以空调、冰箱、风扇等夏令电器为主要旺销的品类消费结构也发生着较大的变化。特别是近年来白色家电产业与消费全面升级的市场背景下,以变频智能空调、三门、对开门及多门冰箱、空调风扇等中高端产品广受市场的欢迎。据悉,本周末到郑州苏宁各门店够买空调、冰箱、洗衣机产品,均可以享受到苏宁赠送的电费补贴,单件消费满988元送200°电费,最高单件消费满9988元可享苏宁赠送的1500°电费。(以郑州市居民用电0.56元/度为准)

智能化消费电子抱团联动 助阵苏宁年中庆典

随着手机、电脑、数码消费电子产品智能化趋势的进一步普及,智能化消费电子产品已成为当下国内消费的主流产品。尤其是随着6月高考、中考的结束,一年一度暑假也提前来临。

2011年暑期学生促销盛惠也将在本次年中庆典期间同步启动,在苏宁商场内3C特价商品周周都有,并有众多精美礼品赠送。此外,本周末持苏宁会员卡和高考准考证至郑州苏宁各门店购买手机、数码、电脑等产品,还能专享会员3倍积分活动。

在苏宁暑期促销盛惠期间,平板电脑、智能手机、学生卡片相机等高性价比单品将成为重点资源释放的单品,而依托各大运营商的资源整合,年中庆典期间还将有各大工厂旗舰单品首发,并有千元智能手机单品在活动活动期间全线放量。

樊无敌/文