

车风尚



老K团长振臂一呼,应者甚众。上周,老K明确6月砍价目标为上海大众新Polo后,热线此起彼伏,报名者蜂拥而来,截至目前,已经有数十位准车主报名加入本次砍价团。李女士说:“本来听说老K回来了,就想跟着走一趟,没想到第一款目标车型竟是我的心仪车型——上海大众新Polo,一定要参加。”

如果您也想拥有一辆“物美价廉”的上海大众新Polo,赶快加入老K砍价团吧。同时,老K砍价团已经瞄准下一个砍价目标——奇瑞风云2,喜欢这款车的朋友请抓紧时间报名了。 晚报记者 谢宽

老K砍价团 周六出击

本期砍价车型:上海大众新Polo 发团时间:6月18日

下期砍价车型:奇瑞风云2 发团时间:6月底

车型亮点

与上一代Polo的圆润相比,全新Polo的外形设计可以用锐利、运动感来形容。特别是前脸的设计,低平的车头和车灯的组合视觉冲击力十足。值得一提的是,全新Polo的前大灯,钻石切割的线条带来了犀利的眼神,熏黑的灯罩透着浓浓的运动范儿。动力方面,沿用了上代口碑颇佳的两款经典发动机以及

Tiptronic6手自一体变速箱这套动力黄金组合。搭载全面高效的1.4L、1.6L发动机,低速状态即可发挥强劲扭矩,起步及中段加速畅快自如,在城市路况亦能尽享自如随心的驾驶体验。同时,Tiptronic6手自一体变速箱,源自保时捷技术,更是拥有同级车中最多的挡位设置。



新Polo 小档案

上市时间:2010年12月

排量:1.4、1.6L

价格区间:8.59万~12.39万元

车型:两厢车

变速箱:6挡手自一体

长宽高:3970mm×1682mm×1462mm

砍价热线:0371-67655767



首批入围名单

李雅婷 女
胡心怡 女
任亚旭 男
乔丽娜 女
甘小满 女

车尚·达人秀海选 首批五人入围

报名火热进行中,热线0371-67655767,邮箱zzwbqcb@126.com

自车尚·达人秀活动启动以来,报名电话一直处于“工作狂”的状态,每天打进电话的读者总是能给人留下与众不同的感受,用时下流行的各种方式展现出独立个性的时尚风采。报名中,各路达人可谓“八仙过海各显神通”,服装设计、模特秀、滑板秀,还有一些令人意外的特殊才艺,让“车尚·达人秀”这个舞台显得格外精彩。

故事一:“小鬼显霸气,小正太翻身做型男”,在信息发布的第二天,一位年仅9岁的小朋友打进热线,提出要参加此次车尚·达人秀,一句“我要翻身做型男”,让电话另一侧的接线员顿时对这个小朋友喜爱起来,从回答问题,到提出问题,都是流畅自如,不由得让人把他当做一个大人来看待。

故事二:“驴友乘爱骑,美女与豪车的时尚演绎”,刚

刚拿起电话,一声吴依软语传入耳中,一听就知道是位美女的声音,她有一本在世界各地的旅行画册,很适合这次主题,原始感很强,想拿来参赛。谈论的话题不禁让人好奇,是什么样的精神支柱支撑她完成这么多的旅程,美女发来一句话:“这是我的神往,我希望在有限的时间内完成自己的梦想。”一句话令人顿时撼动。

故事三:“80后潮男正传,过把瘾就行”,看到招募达人消息,潮男阿Z打电话过来,说有段他自拍自

演的视频,是他模仿网上用不同的T恤衫组合成一段情景画面,只不过他用的是在郑州街头与各款时尚豪车合影的照片。电话里阿Z说:“一直没机会把自己做的视频拿出来,借这次晚报招募车尚·达人,准备拿出来秀一下。”

经过认真遴选,活动主办方从数十位报名达人中,选出第一批入围名单,请入围者将本人近照发送到活动邮箱zzwbqcb@126.com。 乔丹

秀场外的故事

比亚迪F0炫彩版上市 “节油状元”当仁不让



一年一度的高考刚刚结束,金榜题名成为众多考生的愿望。高考以成绩论英雄,汽车以品质论成败。现今,国内成品油价格一涨再涨,用车成本也越来越高,让有车一族倍感“鸭梨山大”,准车主们也打起退堂鼓。汽车的节油性已成为检验汽车品质的重要指标之一。如果给汽车的节油性做个排名,那“状元”非比亚迪精品微轿F0莫属。

5月28日,河南嘉力隆重推出比亚迪F0炫彩版。品质升级,超值大礼,激情热销中……

6月26日,河南嘉力隆重举行炫彩版上市满月庆典,倾情回馈新老客户。来店即可参加抽奖,万元巨惠等你来拿。

节油“状元”用数据和成绩说话

F0一上市就赢得了节油王的美誉。在中汽协举办的节油测评中F0以最低油耗3.3L的优异成绩荣登榜上;今年3月,在工业和信息化部、发展改革委、财政部三部委联合组织的“节能惠民车型”首次抽样核查中,F0再次以百公里4.9L的检测结果成为节油“状元”;而在一位F0车主70天的使用记录中,平均油耗仅为5.2L/百公里,而且这位车主只跑了300公里长途,如果全程长途,百公里油耗将降为4.7L左右,F0的节油性能得到车主实测肯定。

节油“状元”用实力和科技说话

F0炫彩版全系采用国四排放标准,搭载BYD371QA全铝合金发动机,这款1.0L的发动机曾被评为博格华纳杯“中国心”十佳发动机,以质量轻、散热快的良好性能受到专家的一致好评。BYD371QA发动机是一款紧凑型高性能汽油发动机,它的主要型式为:四冲程、水冷、直列三缸、双顶置凸轮轴、12气门、缸径71mm、行程84mm、排量0.998L、压缩比为10.5:1。高压压缩比的发动机就意味着具有较大的动力输出,因此F0能以1.0排量获得超过50kW的动力,在低油耗的同时保证充足的动力。F0的高燃油经济性从根本上决定了其高节油性。

节油“状元”用人气和销量说话

比亚迪F0的高节油性能,是其备受热捧的主要原因之一。比亚迪F0自上市以来就持续热销,如今总销量已突破30万,月销量稳居万辆俱乐部,成为名副其实的微型车王者。除了省油,F0时尚、精品、高端的定位更是完美地把握住了时代的脉搏,以炫酷、个性迅速占据微轿市场。河南嘉力最近推出的F0炫彩版,根据市场的反馈及消费者的需求在配置和品质上再度升级,使整车品质和细节美观度有了进一步提升,大受市场好评。

河南嘉力汽车贸易有限公司 4S店销售热线:0371-8600 5999
VIP:132 7155 8186(张经理) 地址:郑州市北环路丰庆路交叉口西100米路南

思铂睿:咆哮的优雅

它透射着年轻本色,以咆哮之势呼啸而来,精准导向与磅礴动力高度融合,任你畅享驾驭之风。它不乏优雅,华丽的内饰和舒适的驾乘相互辉映,彰显出绅士的贵族作风。它别具一格,演绎出高端运动型轿车的“咆哮”与“优雅”。它就是东风Honda思铂睿!

咆哮:思铂睿的运动哲学

思铂睿在2009年上市时便掀起一番不小的市场波浪,凭借其强大的运动性能和卓越的操控深受广大消费群体喜爱。“思铂睿有着宽适灵动的车身,张力十足的侧面线条,时时刻刻洋溢着运动的气息,即便静止在前,也是一副蓄势待发的架势,将一往无前的速度感表露无遗,这是我钟情于它的最主要原因。”来自广州的思铂睿车主谢女士表示。

百闻不如一试,如果说思铂睿锋锐大气的外观只是“运动”表象,那么内在动力才是这一特质真正的核心所在。思铂睿强大的运动基因也只有有在驾驭时才能被充分展现,令驾驶者在自如驾控中体验人车合一的感觉,与思铂睿一同感受心跳。

正如上海汽车运动发烧友汤先生的所言:“思铂睿动力强劲,操控犀利,指向精准,刹车很有韧性,不愧是被冠以‘高端运动型轿车’名号的车子。”

优雅:思铂睿的气质底蕴

思铂睿不是裹着历史风霜的年代车型,在时光印记前,它顶多是一个个性激扬、风华正茂的青年才俊,但即便没有岁月写下的年轮,它依然可以优雅着,彰显出绝代风华。

这股韵味十足的优雅气息,唯有亲身乘坐后才能真实感受。思铂睿内饰讲究,没有半点江湖郎中的随意粗糙,装备奢华中内敛,格调高雅,眼目所及之处一派高雅天成,皆体现出思铂睿对细节的精雕细琢和高档质感。

对于思铂睿这款以操控见长的高端运动型轿车,东风Honda广泛开展体验营销活动,与消费者积极互动,如2010年5分钟爱上思铂睿读者试驾会、思铂睿车主“回娘家”活动以及当下激战正酣的2011年思铂睿都市车王挑战赛,让更多消费者认识到运动型轿车也可以这样咆哮与优雅!

业内一位资深汽车专家在深度试驾过思铂睿后如此评价,“思铂睿潜藏一股‘咆哮的优雅’”。他认为,思铂睿既有运动气质,又不乏绅士风采,淡定时优雅自如,运动时锋芒乍现,是日趋年轻化精英消费群体的梦想之车。

东本双仪店 销售热线:0371-967967

销售地址:郑州市郑东新区金水东路与黄河东路交汇处南200米

东本华林店 销售热线:0371-67777999

销售地址:郑州市中原路与华山路交汇处西200米路北

东本港源店 销售热线:0371-63382000

销售地址:郑州市花园路中段与开元路交汇处南50米路西河南汽车贸易中心院内