



推荐词 有利可图要图,自己的前途也要图

晚报记者 鲁燕 实习生 王雨馨 在二七区法院为您播报

侵犯了别人的著作权,几年的自由眼看没了 卖盗版碟发财的女老板哭了

一套盗版光碟进价2元钱左右,卖给别人七八块钱。最多的一天卖出去2000多张,也就是一天就能赚1万多元,撇去成本,净赚6000元,这样好的“业绩”能不开音像店的女老板张芮(化名)心动吗?

昨天,站在二七区法院法庭上,30岁的她和员工小李这才知道,钱赚了不少,但同时前途也给“赚没了”。

因为,新闻出版执法人员已从她的音像店查获盗版光碟89357张,仅此涉案金额即达22万余元,而她这几年卖出去的盗版光碟也有上万张了。因张芮涉嫌侵犯著作权罪,公诉人给女老板的量刑意见是“数量之大,情节较为严重,应在3至7年之间量刑”。

而且查获数量之大,也引起了国家扫黄打非办的注意。

女老板:我从没想过这侵犯了别人的权利

“经营这些,我从来没想到这也算犯罪,侵犯了别人的权利……”法庭上,张芮说起自己的行为,后悔不已。

张芮说,本来自己不在音像店工作,以前店里卖的都是正版的光碟,2006年以后,音像店生意很不景气,很多人都走了,“那时我刚生完孩子,店里没人了,没办法我就来管这店。”

为何要卖盗版碟?张芮毫不避讳地说,刚开始她店里卖的全是正版碟,后来网络也普及了,看碟子的人越来越少,店里效益便开始下降,听别人说卖盗版碟赚钱,因为盗版碟进价比正版碟便宜1~2元钱,而卖的时候还是以正版价卖,所以卖了起来。

而据悉,新闻出版执法人员一共从张芮的音像店里查获待销光碟89357张,这些盗版碟子,都明目张胆地摆在店里的货架上,此外,店里还有一个20平方米的小屋,张芮说,“那个小屋是用来储藏盗版光碟用的”。

盗版碟涉及的内容很广,全是刚上映没多久的电影,热播的电视连续剧、歌曲、小品、动画、百科等。当然黄碟也是必不可少的。

从2009年到现在,她卖了上万张盗版碟

盗版光碟进价一套(2张)2元左右,正版3~4元,卖出去每套都是7~8元,一般都是零售,也有批发,“客人来店里买碟,我们也不会跟他们说正版、盗版,客人问某一本碟子多少钱,我们就说价钱,客人觉得满意就买”。

张芮说,现在音像店都是正版也卖,盗版也卖,正盗版掺着卖,但是盗版一般比正版多,进货的时候正版会比盗版贵1~2元,卖时会用盗版充当正版卖,因为顾客一般分不出来。

张芮说,店里生意好时,她的音像超市一天能发1200多套,10月份生意好时一天可销售2000多张,不好时也能发300多套,从2009年卖盗版光碟到现在,上万张肯定有了。

张芮也表示,每月也有生意不好的时候,一天卖不出一张也是常有的事,但是,赚钱还是肯定的。

虽然,张芮到底卖盗版光碟赚了多少钱,因为没有销售记录等证据,公诉机关最后只好认定张芮待销的近9万张,涉案金额22万余元来给予定罪。

最后,张芮哭着说:“我当初不知道事情的严重性,以后一定正当经营,不再干那么愚蠢的事了。”

线索提供 刘沛 亚男

推荐词 怎么能随意被陌生人拥抱呢?要保持安全距离

晚报记者 李雪 在龙子湖派出所为您播报

这个拥抱 价值1000多元

昨日,家住郑汴路的陈先生在路上遇到了一个“熟人”,虽然他并未认出对方,但是对方却热情地跟他拥抱。熟人离开后,正纳闷的陈先生才发现自己的钱包没了。

昨日,陈先生骑电动车到陶瓷城办事,正打算锁车离开时,一转身被一个中年男子撞个正着。该中年男子从侧面抱住了陈先生,并且声称自己是他的朋友,“哎呀,老朋友好久不见啊”。

“当时这个男的一边说一边用双手不断地拍打我全身。”陈先生当时被弄蒙了,他仔细看了看那名男子,却想不起对方到底是谁。

陈先生说:“我不认识你,你认错人了吧。”

可那名男子听了之后,又走到陈先生的后面,再次抱住了谭先生的腰说:“朋友多年了,你怎么还把我忘记了?”

陈先生觉得很离谱说:“我真的不认识你呀!”

于是,中年男子松开了手,扭头走了。

陈先生看那个中年男子走了,只是觉得奇怪,也没有多想,锁好电动车走了。刚走出了十几米,越发觉得哪里有些不对,于是就停下来,摸了摸自己身上的随身物品,这时才发觉放在裤子口袋里的1000多元钱被偷了。等回去找那名中年男子时,男子早已不知去向。

对此,龙子湖派出所民警认为这是一宗盗窃案,不法分子通过表明朋友身份,让受害者放松警惕,然后以拥抱对方为掩护,探明受害者身上的重要物品的部位,最后再次拥抱,顺手将受害者身上的贵重物品偷走。民警提醒,遇到不认识的人打招呼,尽量与对方保持一定距离,特别是对方有意接触自己的身体时,一定要保持高度警惕。

线索提供 薛海军

特警将成立水上应急搜救小分队

昨日10时30分,在天明路一家游泳馆内,一位民警正在讲解自救知识,40名小学生仔细聆听着。

市特警支队一大队特警队员许亚松介绍,该大队还将组建一支由10人组成的水上应急搜救小分队,避免溺水事件发生的同时,及时采取水上救援。

晚报记者 刘涛
线索提供 李镇屹 王建华



晚报记者 廖谦 图

推荐词 这楼盘不是谁想开发就能开发的,得有合法手续才行

晚报记者 刘涛 在新密市检察院为您播报

私自开发7000平方米“楼盘”

对外出售出租被起诉了

农民李二彬,通过不正当渠道购买了5.89亩集体土地性质用地后,非法建造了一个“楼盘”,并对外销售和租赁,从中获利50余万元。下面是他的“生财”之路。

2001年,李二彬通过不正当渠道花了29.25万元,购得一处位于新密市于家岗五组面积5.89亩的集体土地性质用地,以备日后开发房地产之用。

2008年4月,李二彬在于家岗村栖霞路北侧,非法建设了面积约7000平方米的“楼盘”。

随后,在没有取得《商品房销售许可证》的情况下,就以每平方米1300元的价格,卖出每套面积约160平方米的楼房5套,以年租金5万元的价格对外出租面积约700平方米一幢房屋17间。

在售房和租房中,李二彬共获利50余万元。2010年11月4日,李二彬被抓。

昨日,新密市检察院审查该案后认为,李二彬以营利为目的,未经国家有关主管部门审批和许可,违规占地建房销售,扰乱市场秩序,其行为已构成非法经营罪,据此依法向法院提起公诉,法院已受理了此案。

目前,此案还在进一步审理中。

河南财经政法大学教授张建成表示,李二彬在集体土地上私自建房出售而被检察机关提起公诉,这样的案件在河南还属首起。

线索提供 张胜利 张杨磊

赛道上的华尔兹: 思铂睿优雅运动路线的背后

6月9日,思铂睿都市车王挑战赛全国总决赛在上海天马山赛车场完美落幕,来自苏州的车王胡振以73.79秒的成绩问鼎冠军宝座,以王者风范折服全场。中汽联专业赛车手刘洋联合24位城市车王奉献的精彩绝伦的赛事表演,也令车王对思铂睿的独特操控和卓越性能惊叹不已。

东风Honda思铂睿以高端运动享誉业界,带给车主纯粹的运动操控享受,获得广大汽车发烧友的坚定拥护。从今年3月开始,东风Honda联手中汽联及各区域主流媒体举办思铂睿都市车王挑战赛,以城市为赛道广发英雄帖,寻找各路赛车豪杰。比赛为汽车消费者提供了一个富有激情和乐趣的体验平台,经过上半年3个月的充分酝酿,在全国上下掀起一场以思铂睿为首的优雅运动风潮。

当日决赛现场,专业严酷的赛道和精彩刺激的比赛环节令参赛选手感慨比赛难度之余,也对思铂睿的产品品质深度认同。“动力了得、方向盘使用起来很给力、行车时风燥声不大,刹车很有韧性,‘高端、运动’思铂睿当之无愧。”比赛下来,参赛选手无不感慨。

对于思铂睿这款以“高端运动”著称的驾驶好手,东风Honda可谓深得产品特性与客户需求精髓,举办思铂睿都市车王挑战赛,为产品与用户之间开创了全新的沟通模式——近距离感受,车王现身说法,真实体验说话,为中高级轿车市场的营销思路带来了全新的沟通范例。

据悉,思铂睿都市车王挑战赛上半年成功举办24站城际赛,共吸引了3569名汽车运动爱好者报名参赛,更有不少参赛者在试驾体验后下单购买思铂睿。业内专家评论指出,城际赛所到之处影响巨大,形成一种“比赛进行到哪里,汽车运动风潮席卷到哪儿”的氛围。

此次比赛东风Honda牵手中国汽联,为钟爱汽车运动的消费者奉献一场竞技性兼具驾驭乐趣的赛事,不仅活动获得了专业机构的权威指导,也推动民间汽车运动发展到新的高度。正如中国汽联领导詹鄂君所言:“民间赛事对于汽车运动文化的推广意义深远,思铂睿都市车王挑战赛的成功让我们对中国汽车运动文化的发展更有信心。”

下半年,东风Honda还将继续加深与中国汽联合作,为喜爱思铂睿,对运动驾驶狂热的汽车发烧友们打造更多的赛事精彩。思铂睿“先进、智能、动感”的产品魅力体验,精彩、专业、激情的赛事感受,思铂睿都市车王挑战赛下半年赛事绝对值得期待,9月与您不见不散!

- 东本港源店 销售热线:0371-63382000
销售地址:郑州市花园路北段与开元路交汇处南50米路西河南汽车贸易中心院内
- 东本双仪店 销售热线:0371-967967
销售地址:郑州市郑东新区金水东路与黄河东路交汇处南200米
- 东本华林店 销售热线:0371-6777999
销售地址:郑州市中原路与华山路交汇处西200米路北