

高招直通车

填报志愿真的很纠结,就怕高不成低不就

看看省内老牌高校的录取预测

对比自己的成绩,好好斟酌一下

对河南的考生来说,省内高校无疑是招生大户,考生最关心的就是省内大学的招生计划和录取预测。晚报为大家搜集了省内老牌高校的招生计划和往年的录取情况,供考生和家长填报志愿时参考。

晚报记者
张竞秋

●郑州大学

今年郑州大学新增了物理学、数学与应用数学两个本硕连读专业。本硕连读专业,从往年录取的情况看,有的考生高出一本线三四十分。

今年郑大实行专业志愿分数级差的录取原则,计算方法为:第一、二、三、四、五、六志愿的级差值分别定为2分、1分、1分、0分、0分,即第二志愿减去2分、第三志愿减去3分、第四志愿减去4分、第五志愿减去4分、第六志愿减去4分与第一志愿考生按成绩排序录取。专业志愿分数级差的录取原则,综合了分数优先和志愿优先两种规则的优点,既能保护高分考生的利益,又能提高考生的专业志愿满足率。

根据近几年的数据显示,郑大每年的录取情况波动不太大,去年郑大文科录取高一本线18分,理科高23分。初步预计,今年高出一本线10分以上的考生可以把郑大作为“冲一冲”院校填报,高出一本线20~30分以上的考生被录取的把握比较大,高出一本线40~50分以上的考生可以考虑把郑大作为“保一保”院校报考。

●河南大学

今年超过一本线10分,报考河南大学就有希望。不过,有些优势专业分数较高,比如英语专业,可能要超过一本线25分以上才能报。河南大学录取实行分数优先,优先满足高分考生的志愿。河南大学还推出招生新政,针对高分考生给出了“自主转专业”的优惠措施。

●河南财经政法大学

招生计划:理科2313人,文科1957人。
 录取参考:2010年,二本专业文科高二本线25分,理科高二本线37分。2009年,理科二本录取最低分535分,超出二本线15分。文科二本录取最低分521分,超出二本线11分。

●河南农业大学

招生计划:理科3330人,文科720人。
 录取参考:2010年,本科二批理科平均分为517分,文科平均分为513分。2009年,理科二本录取最低分526分,高出二本线6分。文科二本录取最低分524分,高出二本线14分。

●河南科技大学

招生计划:理科3304人,文科610人。
 录取参考:2010年,本科二批理科平均分为530分,文科平均分为509分。2009年,理科二本录取最低分530分,超出二本线10分。文科二本录取最低分522分,超出二本线12分。

●河南师范大学

招生计划:理科1721人,文科2009人。
 录取参考:2010年,本科二批理科平均分为530分,文科平均分为518分。今年建议考生,一般均高于二本线10分左右,比较有望。

●河南中医学院

招生计划:理科1725人,文科1005人。
 录取参考:2010年,本科二批理科平均分为526分,文科平均分为515分。2009年,理科二本录取最低分526分,超出二本线6分。文科二本录取最低分552分,与一本线持平。

●河南理工大学

招生计划:理科1350人,文科342人。
 录取参考:2010年,本科二批理科平均分为537分,文科平均分为510分。2009年,理科二本录取最低分523分,超出二本线3分。文科二本录取最低分510分,与一本线持平。

●中原工学院

招生计划:理科2271人,文科584人。
 录取参考:2010年,理科录取平均分518分,文科录取平均分503分。2009年,理科二本录取最低分523分,超出二本线3分。文科二本录取最低分511分,超出二本线1分。

●郑州轻工业学院

招生计划:理科1961人,文科678人。
 录取参考:2010年,理科二本录取平均分为518分。文科二本录取平均分为510分。2009年,理科二本录取最低分521分,超出二本线1分。文科二本录取最低分512分,超出二本线2分。今年,文理科高出二本线20分,报考希望较大。

●郑州航空工业管理学院

招生计划:理科2167人,文科599人。
 录取参考:2010年,理科录取平均分521分,文科录取平均分508分。2009年,理科二本录取最低分524分,超出二本线4分。文科二本录取最低分516分,超出二本线6分。

●新乡医学院

录取参考:2010年,理科录取平均分549分,文科录取平均分506分。建议文科考生成绩超出二本线10分左右报考。理科建议540分以上的考虑报考。

永乐电器卖场升级大动作 7月1日市区三店同开

7月1日,永乐电器再打出大动作——市区三店同开。记者了解到,永乐对这三家新开的店全部升级为国际化时尚大卖场,在卖场布局上也更趋合理。结合顾客的消费心理,改变以往家电超市的感觉,旨在打造最为专业的家电卖场模式。为了突出三店的专业品质,整个卖场内的服务台、收银台、展柜等公共设施都是按照最高规格建造。

永乐电器在对各品牌的展位布局方面进行精心调整的同时,高端厂家的形象展区也将以更时尚的面貌登场,品牌店的进场使消费者在享受永乐低价的同时,也能感受到高端科技产品带来的震撼。据永乐相关人员透露,此次三店开幕不仅仅是打造一个“样板店”,更多的是塑造了一套崭新的家电卖场标准。

五项之最开创家电新模式

最新:投资千万引进美式装修风格

新模式店改造的陇海路店、凤凰店、融元店,采用统一装修标准。这种方式改变了过去家电卖场内展览会式的展示销售模式,突出了商品形象而不是厂家的品牌形象,增强消费者对商品的可选择性。因此,永乐在该店重装上的投资高达千万元。

最快:上架国际最新流行家电

改造后的陇海路店、凤凰店、融元店在商品品类上将遵循顾客的消费习惯,强调商品用途关联性,以方便顾客统一选购,并对经营产品进行品类细分,改造后出样的商品将从原来1万件增加至3万余种,所有带电的商品均会在此出现,极大地满足了消费者的选择需求。

最高:全球尖端人性化互动体验厅

消费者到电器卖场除了购买商品外,还可以在门店进行娱乐休闲体验,让消费者购物的同时,体验到新科技带来的生活品质变化,让

消费者购物变成一种享受。

最开放:开架式的真机展示

即将惊艳登场的陇海路店、凤凰店、融元店,生活电器和3C产品更多地以品类和规格展示销售。数码、手机、电脑产品整齐地排在一起,就像超市里的日用品一样被摆放在货架上,消费者可以随时拿起来试用,实现真机体验观感。

最贴心:首创一站式购物保障服务

改造后的陇海路店、凤凰店、融元店,将在固定区域设置大型综合服务台,集结款、咨询、换货、延保办理、发货、验货、退货、会员办理、小件商品销售、积分查询、赠品发放为一体,给顾客提供“一站式服务”,最大化节省顾客时间。

陇海店 位于大学路与陇海路交汇处的永乐的陇海路店堪称郑州西南“第一店”,6000多平方米的营业面积令商品展示更丰富,完善的营运体系,丰富的营销战术,专业的服务团队,永乐陇海店始终引领着郑州西南家电卖场的潮流。

凤凰店 凭借始终“服务争先”和“薄利多销”的经营理念,永乐凤凰店成为郑州东南家电卖场的佼佼者,自开业至今,该店的会员量年均增长50%,凤凰店以自身独有的细腻的服务赢得了郑州东南区消费的信赖和支持。

融元店 位于郑州北部新兴商业区融元广场地下一层,在商业网点布局上具有重要战略意义。该店经营面积近5000平方米,整体一层通透式结构,且布局精当陈设精美,置身其中消费者感到视野开阔规模宏大,充分体验到时尚高雅的现代大卖场气息。从外形看,融元店气势宏伟,明艳逼人,充满无限活力。

樊无敌/文

斥资千万打造城北新旗舰,苏宁这次“玩”大了 苏宁文化路旗舰店即将破茧而出

——苏宁文化路店7月2日盛大开业

位于文化路与农业路交叉路口的苏宁文化路店突然歇业了,到底怎么回事?附近居民议论纷纷,来来往往的人们更是抛出了异样的目光。笔者得到该消息后,立刻来到苏宁文化路店,准备一探究竟,揭开人们心中的疑团。

笔者来到文化路店现场后,发现里面正在施工中,轰鸣的机器声震耳欲聋,装修工人在紧张的忙碌中。笔者找到该店的店长李店,迫不及待地李店寻求一个答案。李店神秘地笑了笑,背过身去,示意大家看后面。只见李店穿着的黄色T恤后面赫然写着“苏宁文化路旗舰店7月2日盛大开业”,笔者终于恍然大悟。

惊艳蝶变 打造北区新旗舰

李店接着介绍到,本次闭店重装,苏宁将斥巨资把文化路店精心打造成北区的新旗舰店。对店面环境、装修风格、产品结构、价格控制、信息建设和服务等提出更高、更专业的要求,在商场整体设计、产品专区形象、产品出样形式等方面,全部采用国际一流卖场经营模式,并结合消费者的消费习惯进行科学调整。7月2日破茧而出的苏宁文化路店将以全新的面貌开门迎客,舒适优美的购物环境、时尚高端的精品家电、全开放式的互动购物体验,将带给消费者全新的购物享受。

领航北区 构建北区新坐标

苏宁文化路店位于郑州市主干道文化路与农业路的交叉口,交通便利,北邻科技市场和北环商圈。苏宁此次的惊艳蝶变将牵动着整个北区家电、3C行业的神经,将对北区分散型科技电子商圈和家电商圈产生极大的向心力,带给北区商圈从散乱到专业的转化。同时,苏宁文化路店坐拥北区众多中高档小区、中高等院校和人口密集的城中村,其蕴藏着巨大的消费潜力不可估量。文化路旗舰店的揭幕,将刷新高档综合家电商场的历史记录,成为北区居民购置家电的首选;并且为附近居民营造更加优美的购物环境、更加丰富尖端的商品和更加开放式的购物体验,构建北区居民生活的新坐标。

50当100 预存翻倍有惊喜

即日起至7月1日21:00,顾客至苏宁文化路店参与预存翻倍活动,预充值50元,开业期间可当100元花,并且还加赠电水壶一个;预充值100元,开业期间可当200元花,再加赠厨具两件套一套;最高预充值200元当400元花,加赠松桥豆浆机一台。可谓是一份预存两份惊喜,并且此次预存活动还将颠覆以往使用形式,可以与开业的其他活动同时参加。

樊无敌/文