

“小倪帮办”
67655029



为了更好地服务市民,“小倪帮您办”互动交流平台为您开通。不管是您在投资理财中,或者办理保险的过程中遇到什么烦心事,都可以拨打本报咨询热线0371-67655029进行畅聊;或者发送电子邮件至zzwbjr@163.com,我们将尽快给您回复。您的一个电话、一个建议、一个表扬都将是对我们工作最大的鼓励,感谢您的参与。
栏目主持 倪子

暑期出游 保险撑开“保护伞”

专家提醒:“旅游意外险”保障不足,应选择适合的补充保险

市民咨询

外出旅游保险如何买

暑假到了,市民魏先生打算利用年假带着孩子出去“行万里路”,让儿子好好放松一下,给即将到来的高中生活做好准备。可是旅途中意想不到的状况也很多,不可避免的

伴随着一定的风险,所以打来电话,询问如何选择一份合适的保险。

此外,魏先生说,现在很多保险公司都有短期意外险,坐长途汽车和飞机轮船

的时候,客运站和机场也会销售意外险,也有的旅行社打出旅游送保险的促销。这些保险有什么不同?应该通过哪些途径购买?

根据需要进行补充保险

“国家旅游局规定,旅行社必须为参团游客购买旅行社责任险。不过,只有因旅行社疏忽或失误造成游客人身伤害和财产损失,保险公司才会承担赔偿责任。也就是说,旅行社有责才赔,无责不赔。”中荷人寿河南分公司业务主任牛小雅表示,如果是游客自身原因引起的意外事故和意外医疗,例如扭伤、骨折、烧伤等,责任险就不能为游客提供保障。因此,这就需要购买“旅游意外险”。

所以,尽管旅行社已经购买了责任险,但其保障范围远远不够。因此,游客还应从以下几种险种中选择适合自己的。

旅游意外伤害保险 这类保险主要为游客在乘坐交通工具出行时提供风险防范服务,游客所购买的车票和船票金额中的5%用于买保险。

旅游人身意外伤害保险 保险期限从游客购买保险进入旅游景点和景区时起,直至游客离开景点和景区。一般每份保险费为1元,保额最高可达1万元,可买多份。

旅游救助保险 保险公司与国际(SOS)救援中心联手推出的旅游救助保险险种,将传统保险公司的一般事后理赔向前延伸,变为事故发生时提供及时有效的救助。

旅游求援保险 适合出国旅游,旅游者一旦发生意外事故或者由于不谙当地习俗法规引起了法律纠纷,只要拨打电话,就会获得无偿的救助。

住宿旅客人身保险 旅客因遭意外事故,外来袭击或随身携带物品遭盗窃、抢劫等而丢失的,保险公司按不同标准支付保险金。

热衷于境外旅游的人士在出游前可考

虑一份包括意外和紧急救援医疗双重保障的境外旅行险。由于旅游者对选择的出游地点大多不是很熟悉,意外和紧急救援医疗双重保障就显得尤为重要,有了双重保障将更有利于境外旅游者应对在国外的突发风险,保障出游的质量。

另外,购买旅游保险时这几个细节需要注意。例如,如实填写投保单,看清保险条款、发生事故后及时报案并保存好相关治疗单据以及慎填受益人。此外,如果旅游行程发生变更,投保人应及时通知保险公司并作相应变更,以使保险计划合理并能满足保障需求。

“游客投保旅游保险时,要充分考虑购买保险的保障期限,按自己的旅游行程,根据所需保额和天数投保,为自己选择一份量身定做的保单。”牛小雅说。

财经动态

首批企业名单本月初公布 我省将培育千家“小巨人”

中国人民银行郑州中心支行表示,人民银行联合省工信厅启动了千家“小巨人”企业信贷培育计划。将在全省范围内筛选1000家成长型中小企业,提供包括银行信贷资金等在内的全方位金融服务,力争用3~5年时间在我省打造一批“小巨人”企业集群。目前,1000家“小巨人”企业名单正在筛选过程中,将于本月初向社会公布。

据中国人民银行郑州中心支行人士介绍,实施“小巨人”企业信贷培育计划,通过建立企业名录制度、开展企业财务辅导、实施信用培植、设计综合融资方案、优化信贷审批流程、完善贷款利率风险定价机制以及提供全方位金融服务等一系列政策措施,促进我省“小巨人”企业增强发展后劲,提升企业获得银行信贷资金、直接上市融资以及发行债务融资工具的能力,增加融资规模,优化融资结构,为我省中小企业发展注入新的活力和动力。

据了解,此次筛选出的“小巨人”企业需符合国家以及我省的各项产业政策导向,企业在细分行业排名位居本地区前20位,近两年主营业务收入增长率不低于20%,净利润增长率不低于10%,企业经营性现金流充足,收入能够完全覆盖到期债务,近两年未因违规经营受到行政主管部门处罚情况发生,在人民银行信贷征信系统无不良信用记录。各家银行可参与“小巨人”企业推荐。

目前,1000家“小巨人”企业名单正在筛选过程中,将于本月初向社会正式公布。

晚报记者 来从平

财金天下

迎接“个人游” 银联卡台湾服务升级 银联卡“入驻”台湾八成以上ATM

日前从中国银联河南分公司获悉,在大陆居民赴台个人游试点启动之际,中国银联开通银联卡在台湾陆路交通的受理,持卡人可在台湾大车队旗下7000台出租车刷卡乘车,以及在台湾高铁刷卡购票。同时,台湾“中华邮政”旗下近3000台取款机(ATM)全面开通银联卡受理。至此,银联卡可在台湾八成以上ATM取款。

据悉,6月底中国银联分别与台湾中国信托、台新银行合作,开通银联卡在台湾出租车、高铁售票窗口的受理使用,将银联卡在台湾的使用范围,从机场免税店、便利店、百货商场、风景名胜区域扩大到交通出行环节,成为台湾“个人游”服务一大亮点。同时,中国银联与台湾财金公司合作,将台湾“中华邮政”旗下近

3000台取款机(ATM)全面开通银联卡受理。银联卡可在台湾八成以上ATM使用

近年来,银联卡在台湾用卡环境日趋完善,在商户(POS)和ATM都可方便使用。7~8月份,中国银联还将在台湾推出针对银联卡的专享特惠商户,构建延伸游、购、行等多领域的服务体系。
晚报记者 来从平

17家城商行悉数参与 我省城商行将集中“引智”

近日,“河南省引进城市商业银行战略投资者及外资银行推介会”分别在北京、上海举行,这是河南地方法人银行机构第一次以整体品牌推介形式面向全国公开集体亮相。

据了解,目前河南现有城市商业银行法人机构17家。截至2010年末,河南省城商行总资产达2237.6亿元,各项存款余额达1814.6亿元,各项贷款余额达1100.99亿元,实现利润25.35亿元。根据河南城商行群制定的发展规

划,河南城商行在“十二五”期间有望实现资本增长2~3倍,17家银行总股本将达到200~250亿元,同时力争5~10年内,在17家城商行中发展2~3家服务中西部的区域性银行,7~8家具有鲜明业务特色的中原城市群银行,未来发展潜力值得关注。

虽然我省城商行取得长足发展,但由于资产规模偏小、资本金不足等问题的存在,使得河南城商行较之其他全国性股份制商业银行,发展步

伐明显受限。要突破这一发展瓶颈,河南各家城商行需积极筹措引资引智引技,通过引进战略投资者方式,达到扩大资产规模、增强资本实力、优化股权结构、提升管理水平和完善公司治理机制的目的,为建立长期资金补充机制打下基础。此次120多家大型央企、大型金融机构、外资银行、大型民营企业代表参会,正是要共商河南城商行战略发展大计。
晚报记者 来从平
通讯员 侯世燕 罗锋 徐勇



兴业银行一周理财新品

产品名称	产品性质	产品期限	产品收益	发行日期
信托理财	人民币理财	12个月	6.00%	7月6日-11日
开放式理财	人民币理财	三个月	5.40%	7月1日-14日
天天万利宝A款	人民币理财	7天	4.1%, 20万(含)以上, 4.2%	7月5日-11日
天天万利宝B款	人民币理财	17天	4.4%, 20万(含)以上, 4.5%	7月5日-11日
天天万利宝C款	人民币理财	31天	4.6%, 20万(含)以上, 4.7%	7月5日-11日
天天万利宝D款	人民币理财	92天	5.0%, 20万(含)以上, 5.4%	7月5日-11日
天天万利宝E款	人民币理财	184天	5.3%, 20万(含)以上, 5.4%	7月5日-11日
天天万利宝F款	人民币理财	368天	5.5%, 20万(含)以上, 5.6%	7月5日-11日

额度有限,欲购从速!
详询: 69337607
理财有风险 投资需谨慎

精彩人生 建行相伴



在日新月异的今天,信用卡已成为我们生活中不可缺少的伙伴,但是您是否知道,卡不在多,一张即灵!一张优质的信用卡完全可以满足您的各方面需求。

建设银行推出的钻石、白金信用卡无疑是成功人士的首选,是目前国内最顶级的信用卡产品,创业内“最高信用额度、最高航空意外险、最全面机场贵宾厅服务、最多高尔夫联谊赛事、最多积分回馈奖励、最优家庭健康关爱服务、最惠私家车增值服务以及最超值附属卡服务”等“八项之最”。

其全球500余家、国内30余家机场贵宾厅服务,为商务旅行提供了更多舒适享受;最高保额3000万元,涵盖范围最广的公共

交通意外险、信用卡盗用损失险、购物保障险、航班延误及行李延误险等全面周到的保险组合,为商务旅行提供了至尊安心保障;加上全年28场一流球会免费高尔夫球联谊赛,会集各界群英挥杆竞技,全年12次免费果岭礼遇和12次免费练球礼遇绝对物有所值;同时,一张卡爱全家,家庭健康关爱服务让您及2名亲属(共三人)全年不限次数的享用全国三甲医院服务。不过该卡最大的亮点则是高达500万元的信用额度。

当然,对于这样一张为特定客户群体发行的顶端信用卡,年费虽然是不能免除的,但是如果您体验了以上建行顶级专属权益,那么,其他的都是浮云了。

金水更多理财产品介绍,请登录建行网站“巧巧理财”专栏查询,网址: http://www.ccb.com/ha/

开心投资主义专栏十六 “善时”投“基” 买跌不买涨

国内某基金公司曾经做过一项调查,2005年6月6日是股市的底部,那天上证指数只有998点,这是买基金的绝佳机会,但该公司统计结果却表明,当天只有三位客户购买了开放式基金。

这是典型的“买涨不买跌”的明证。在股市中,恐惧和贪婪是两种最容易大规模爆发的传染病,尤其是在市场加速下跌时期。而“善时”就是“买跌不买涨”,该出手时出手。

如何“善时”呢?或者我们可以从基金发行的数据上窥见一斑。从首发规模上看,今年基金难发程度为史上之最,据统计,截至6月17日,今年以来共有95只新基金成立,为史上之最,但是,单只基金平均首发规模却仅有16.83亿元,比2008年大熊市中新基金平均18.20亿元的首发规模还要低。

毫无疑问,当前是基金销售最为艰难的时期,投资者因为害怕损失不敢入市。但是,作为专业的投资管理人,基金公司明白,而且基金历史已经多次证明,唯有在市场最低迷的时候入市才有更大可能性最终盈利。

2008年成立的新基金的表现充分证明,股市显著下跌对已有的投资者固然说是场灾难,但对于持币的投资者来说无疑正是入市的良机,因此,已经入市的投资者可以采取逐步补仓的策略摊薄成本,为尽快回本赢得时间。尚未入市的投资者应当逐步介入,才能在股市高涨时赚得一笔。
李志军

