

郑州车市

新势力

之综述



从去年下半年开始,郑州汽车经销商跑马圈地,宝马汽车郑德宝、捷豹路虎通孚祥、奥迪得佳、奔驰驰星、东风日产威佳宏远店、上海大众安吉、广汽永丰、雪佛兰未来店等纷纷进入市场,不足一年新建汽车4S店10家以上。郑州市车市新势力涌动,不仅给消费者带来更多的购车选择,也改变了市场的力量对比。

晚报记者 谢宽

汽车消费重心转向二三线城市 郑州成为重点城市 汽车经销商跑马圈地 不足一年新建十多家4S店 郑州车市版图崛起新势力

一年新增数十家4S店

花园路北段现在已是大多数郑州市民买车的首选地。“两年前我第一次来这里,看着空荡荡的荒地,当时把店开在这儿心里真没底儿,不过现在已经完全不同了,你看,一片欣欣向荣。”郑德宝总经理兰海波说,“车商的投资热情太高了,短短两年,

这里就进驻了4家4S店,而在建的还有好几家。”东风日产威佳4S店总经理李刚强见证了花园路北环一带汽车市场的繁荣。在他的印象里,2005年的时候,这里还是一片杂草丛生的荒地。而如今,已经有几十家投资商在这儿

买地建店。威佳作为较早进驻这里的汽车销售集团,除了已开业的东风日产4S店外,今年还将有几大品牌落户在这里。正是因为新4S店的纷纷加入,郑州107国道、莆田高速口、航海东路等其他几个汽车销售圈也蓬勃兴起。

新势力崛起二三线城市

今年上半年的车市整体低迷,刚刚入市的新势力”是否面临生存危机?

从实际调查来看,车市的低迷并未给新4S店造成太大的影响,他们上半年表现正常,完成了全年销售目标的40%至50%。裕华江南的负责人介绍,近两年车市的强劲增长给新经销商很大信心,也让经销商看到了未来发

展空间。河南省汽车行业协会常务会长蒋贡敏认为,汽车经销商的扩张之路是自身实力的体现,也增加了经销商与厂商谈判的筹码,在任务达成情况、紧俏车型资源等方面可争取到更多话语权。同时,在消费市场建立起更多的声誉,形成自己的品牌号召力。蒋贡敏的分析道

出了经销商网络加速扩张的关键。而更为深层的原因则是从2010年开始中国汽车消费重心向二三线城市转移的大潮,汽车厂家把目光从北、上、广等一线城市瞄向最具潜力的中小城市,郑州在市场上的地位也迅速上升,甚至有汽车厂家把郑州定为重点城市,也因此加快了经销商的布局。

记者观察

中原布局 郑州为重

网络扩张也演变成经销商融资能力的较量,经销商的网络扩张与融资行业几乎没有太多差别,资金在其中发挥了重要作用。融资能力越强的经销商会拥有更多的机会;反过来,通过融资扩大规模的经销商集团又比单店经销商拥有更强的融资能力和更强的盈利能力,因此汽车经销商集团才会像滚雪球一样越滚越大。

另一方面,车企对渠道建设的重视度也越来越高,今年几乎所有品牌都在招兵买马进行网络扩张。东风风神大区经理邓刘超介绍,2011年东风风神在河南省的网络扩张计划为10家。除了在郑州新增网点外,还将在许多空白区域新增经销商。

据介绍,扩网的主要原因是因为风神在郑州市场上的网络规模明显落后于竞争对手。“东风日产目前在全省的渠道经销商已达到30家,而北京现代目前还不到10家。”此外,风神上半年销量的快速增长也成为扩网的刚性需求。“风神在河南省2011年比2010年销量同比增长了30%。”

华泰汽车华中大区经理王海杰也表示,华泰一直非常重视中原区域的网络布局,今年也将有大的动作呈现,而郑州是重中之重。



英伦汽车
Englon Automobile

英伦强势出击 万元震撼钜惠



英伦SC5-RV
全系让利3000元 享万元大礼包

倒车影像MP5 方向盘蓝牙免提电话 豪华装潢8件套

服务活动: “爱车英伦 免费保健”
服务车型: 英伦SC5-RV、英伦SC7系(海景)
服务时间: 2011年8月1日-9月15日
免费检测: 用户均可享受28项免费检测服务
工时优惠: 用户均可享受维修工时8折优惠(事故维修除外)
免费保养: 用户均可免费保养一次(免费更换机油和机油滤清器)
(本活动解释权归浙江吉利控股集团汽车销售有限公司所有)

英伦SC7系 尊贵节能版
原价: 77888元 现价: 64888元

(参加本次活动 同时再享国家节能补贴3000元)

GPS DVD 可视倒车雷达 赠送豪华装潢5件套

百年英伦 一脉相承

授权经销商 河南云海4S店(郑州市花园路北段河南汽车贸易中心院内) 0371-60113339 60398979 平顶山云海销售服务店(平顶山市神马大道与开源路交叉口东300米) 0375-4859991
云海新乡店 0373-2083779 云海许昌店 0374-3271878 云海巩义店 0371-64125780 云海长垣店 15637370086 云海鄢陵店 0374-7191966
云海焦作店 0391-3990005 云海中牟店 13598844043 云海襄县店 0374-3568877 云海新密店 0371-60285399 云海延津店 15836078845

英伦汽车旗下车型: 金刚 金刚2代 金鹰CROSS SC3 SC5 SC5-RV SC6 SC6-RV SC7系 SC8 SV5 SX5 SX6 SX7 TX4 TXN IG
浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 英伦汽车品牌事业部 www.engloncar.com 销售服务热线: 400-820-5598 加盟热线: (0571) 28136812