

关注尼彩手机进驻河南市场系列报道 之二

这是通信业内从业人员都心照不宣的公开“秘密”！  
这是数以万计的通信业中间商赖以生存的沃土！

“一款零售价千元的手机，中间销售环节的利润加价竟然高达600元！”在第一家尼彩工厂店开业时，尼彩科技总经理卢洪波这样揭示行业“黑幕”。

有人这样评价卢洪波，他就是《皇帝的新装》里那个小孩，虽然“天真”，但一语道破通信业内持续多年的“潜规则”。

晚报记者 樊无敌



每一家尼彩工厂店开业，消费者都会蜂拥而至。

### 联想河南启动微公益大赛

上周五，联想河南分区以“微公益 做不凡”为主题的2011微公益大赛启动。

本届大赛由联想集团发起，7月18日到8月8日为微公益征集阶段，参赛者可通过新浪微博账号发送“#微公益#+#项目名称#+微公益行动”并@联想河南”报名，联想将为优秀选手提供全方位的关键支持。联想河南将针对河南参赛者评出一、二、三等奖各一，分别给予1000元、800元和600元为公益基金奖励。联想将为最终胜出的“微公益之星”每人颁发3万~10万的公益资金。

樊无敌

### 拉手网发力抢攻移动互联网市场

日前，作为国内知名团购企业，拉手网陆续推出Android版、Iphone版、Ipad版拉手网，并新增基于用户定位的“周边团购”业务，发力抢攻移动互联网市场。

拉手网是目前国内唯一一家推出Ipad版客户端的团购企业，也是团购业务中唯一拥有三大移动客户端平台的团购企业。目前，拉手网团购Android、Iphone、Ipad三个版本的下载量已经达到了几百万，在各类应用软件商店的排行榜里均名列前茅：Iphone版在苹果APP STORE里排名生活类第8；Ipad版则排名生活类第6。

樊无敌

### 极限探索活动团队进入新疆

备受瞩目的“奔向丝绸之路 拥抱和谐社会”海峡两岸丝绸之路极限探索活动团队历时95天，以每天近70公里的速度穿越土耳其等地后，于7月23日从新疆霍尔果斯口岸进入国内。

该团队由台湾著名极限运动世界冠军、赛博数码广场社会公益形象代言人林义杰及极限探索队员白斌等17人组成，行程3377公里，预计于9月16日胜利抵达终点西安。作为活动赞助企业，赛博数码广场鼎力支持本次活动，赛博也希望借此积极履行企业社会责任，为全球水资源保护作出贡献。

樊无敌

# “工厂店”挤掉六成价格水分

## 399元尼彩手机揭开行业“潜规则”

【解密】 399元能买什么手机？

近两个月来，郑州各大媒体都集中报道了尼彩手机号称只赚10元销售和Iphone4一样的手机，价格惊人，只要399元！“天上真的掉手机？还是陷阱？是不是骗人的？……”带着这些疑问，记者用测评的形式破解该机低价之谜。

拨打订购电话后，不到两个小时，快递的工作人员就已经送货上门。打开盒子，发现尼彩

i8手机外观和苹果如出一辙。由于采用全屏手写，该机拨打电话时所出现的“软键盘”按键大、颜色醒目，适合各个年龄阶层的人使用。短信功能更是该机的强项，由于手写输入识别率高，输入迅速，收发短信时过程顺畅。

事实上，目前除高端手机外，大多数触摸屏的手机都是电阻屏，但在价格上，399元的手机能够做到大屏手写，实在难能可贵。

【解读】 工厂店挤掉近六成价格水分

业内人士称，销售渠道层级分明，是造成价格“含水量”大的主要原因。该工厂店河南负责人赵伟介绍，国产智能手机功能全、价格低，目前在市场上很受欢迎。“此类产品的出厂价格一般在400元左右。但经过总代理、区域代理、经销商、分销商和零售门店的层层‘搜刮’，卖给消费者的价格翻了一番还不止。”

手机工厂店还省去中间经销商渠道，门店由工厂直营，把产品直接转卖给消费者。“这样的好处有两个：首先就是直接拉低了产品价格。以摩能尼彩手机为例，卖场定价999元，工厂店只要399元，挤掉了差不多60%的价格水分。”

工厂直销还保障了售后服务，他表示：“从小型经销商手中购买的智能手机产品，无论是增值服务还是保养维修都不能得到100%的保障。而通过工厂店，品牌厂商承担了一切技术和非技术的售后服务，对消费者而言是上了一道保险。”

“这还是手机业界第一次尝试工厂店的销售模式。”该负责人认为，在倡导低碳消费的同时，各品牌厂商更应该积极推进低碳的销售行为，“缩减经销商的中间环节，搭建工厂到零售端的‘扁平式’销售渠道。不仅减少不必要的营销成本，也是打破国产手机价格水分‘潜规则’的有效手段。”

【解疑】

品牌手机销售量遭受冲击

用过“苹果”的消费者体验“尼彩i8”手机之后有个幽默说法：“尼彩i8”手机就是“小苹果”。

“苹果”把手机“层层叠叠的菜单”平摆在“桌”，这是了不起的技术创新。“尼彩手机”本着让使用者方便、简便的原则，也采用了这种直观点控界面方式，并且根据中国人的使用习惯，增加了新功能。对比一下从外观到功能，从手感到操控，像“小苹果”是有道理的。

针对越来越多的消费者逐步认可尼彩手机这一现象，卢洪波宣称，要做中国性价比最高的手机，因为这是最受百姓欢迎的。尼彩手机销售量逐步攀升，手机工厂店的迅速扩张，就是受到老百姓欢迎的一种证明。

“这对现有品牌手机销售带来的冲击不可小觑。”有手机零售商说。而且最近也有数据证明，手机品牌老大诺基亚的市场份额就因为越来越多的低价手机面世而受到挤压。

SUNING 苏宁电器

本版活动仅限郑州市区各门店  
活动时间：2011年7月29日

来苏宁 把幸福搬回家

# 苏宁电器携手TCL彩电 “超级内购会”

## 7月29日18:00-22:00

### 全城瞩目

# 惊心动魄4小时

### 您在苏宁有亲友吗？ 赶紧联系吧！

## 员工内购价 一年就一次

# 预充值50元抵100元 购机再送好礼

变：TCL3D智变，价格全线巨变

抢：全球变3 限量版机型等您来抢

32英寸  
LED  
内购价  
7月29日18点揭晓

40英寸LED  
LED  
内购价  
7月29日18点揭晓

46英寸  
LED  
内购价  
7月29日18点揭晓

购V8200-3D系列  
送价值1999元5.1声道音箱  
送

购P7200-3D系列  
送价值998元智能大礼包  
送

购P6100D系列  
送价值299元液晶大礼包  
送

苏宁电器活动门店：二七广场店、棉纺路店、宝龙广场店、郑汴路店、大学路店、中环花园路店、文化路店、兴华南街店

如有刊误以店堂海报为准，特价机每人限购一台 赠品如无特殊说明，均为一台；特价机及明示机型不参加，详情见店堂内海报

郑州二七广场店  
电话：0371-66908080

郑州市棉纺路店  
第五代3C旗舰店  
电话：0371-67952812

郑州市宝龙旗舰店  
电话：0371-69091275

郑州市郑汴路店  
电话：0371-86009912

郑州市花园路中环店  
电话：0371-65525835

郑州市南阳路店  
电话：0371-63605395

郑州市文化路店  
电话：0371-69131130

郑州市大学路店  
电话：0371-68963500

郑州市兴华南街店  
电话：0371-69380660

苏宁易购 网购地址 www.suning.com  
网购热线 4008-198-198 转1  
集团采购 订购热线 4008-198-198 转6