



福澳森黄海汽车巡展启动

7月8日,黄海汽车“恩泽雨露 旗胜V3”城市巡展在平顶山启动。黄海汽车河南福澳森店举行的平顶山巡展试驾活动历时3天,行经郑州—平顶山—宝丰县—鲁山县—石人山5个地点。经过这一路沿途的试驾和巡展,大家都对黄海汽车的性能有了更为深刻的体验和感受。 屈彦飞

广汽丰田骏驰金水路店演绎“爱在七夕”

8月6日,广汽丰田骏驰金水路店“爱在七夕 有情有礼”活动在店内上演。据销售经理介绍:“我们现在已将9月份车展的优惠政策提前导入,活动优惠力度非常大。”据了解,广汽丰田凯美瑞全国巡展开封鼓楼站将于8月12日~14日启动。这也是广汽丰田骏驰金水路店8月份又一场重大活动。 屈彦飞

斯柯达晶锐车贴大师赛开赛

8月8日至8月26日,晶锐车贴大师赛将在全国各地上海大众斯柯达经销商展厅火热征集独特创意。在此期间,消费者或斯柯达车友可利用展厅提供的材料设计出属于你自己的个性车贴。每位参赛者的精彩作品都将在斯柯达4S店内展示,接受大家的投票。 屈彦飞

开优柴油版一年省一万

据悉,奇瑞开瑞汽车推出的优优柴油版1.0D MT,一年就可为用户省下一万元油费。据工作人员介绍,开瑞优优柴油版车型每公里用车成本在0.3~0.4元,与汽油版车型相比,每公里能省0.2元左右。如果一年开3万~5万公里,单就油耗这一项费用就可以为驾驶者省下6000~10000元。 陈栋

圣达菲 让梦想照进现实

前段时间,由文章、姚笛主演的《裸婚时代》着实火了一把,由此而引发了当今时代“没房、没车、没钱、没钻戒”到底能不能结婚的热议。

对于80后的消费人群而言,面对居高不下的房价,要想摆脱裸婚中的“裸房”可谓是难度系数太高。但是,能够尽早地依靠自己的奋斗买到符合自己气质,并且能让生活质量迅速提高的汽车却是可以实现的。

通过各方比较,可以发现华泰汽车旗下经典韩系SUV圣达菲,与有着这方面需求的消费者十分契合,而且整体的品质感也是十分让人放心。

而买车的开销也应该不要影响到家庭生活

活品质以及事业的提升。华泰圣达菲9.98万元起的价格就购得“8.2平方米移动之家”,这为家庭和事业留下足够的发展基金。亦车亦房,以车代房,圣达菲绝对是裸婚时代点亮生活的首选。

当然,为理想而奋斗的新婚年轻人除了买车之外还得攒钱买房,因此精打细算是必不可少的。华泰圣达菲经济节油的“DNA”也颇赢得大家的赞叹,在2011年节能挑战赛中该车型获得了每百公里2.13升的SUV油耗史上最好成绩。除此之外,华泰圣达菲还拥有两年或6万公里的整车质保政策。

黄奎

浪漫七夕 郑德宝上演萤火虫之夜

8月6日,“郑州郑德宝浪漫七夕我爱你——萤火虫之夜”上演。本次活动共设七关互动游戏,另外还有小提琴演奏、手工巧克力制作等活动。在《虫儿飞》的音乐背景下,情侣们到户外放飞萤火虫。温馨浪漫的场景,让许多情侣如同又回到了初恋一般。 李汪洋

中卡极限下站“挑战”郑州

7月31日,乘龙汽车杯首届全国中卡极限挑战赛第二站比赛在苏州激情上演。乘龙汽车杯首届全国中卡极限挑战赛在价值10万元乘龙609的巨额大奖之外,极限挑战项目的多变也是其具有吸引力的重要原因。据悉,该赛事的下一站比赛将在郑州举行。 谢宽

广丰富达惊喜豪礼等你来

近日,广汽丰田富达航海路店倾情打造购车新篇章,多种优惠多重让利让您乐不停,凯美瑞16.6万元起售,同时享受两年零利率活动,购汉兰达即送清凉大礼一份,任意车型置换广汽丰田车型即送2000元油卡,全新FUV深度试驾体验,凡预约到店试驾即有好礼,更多惊喜豪礼等你来拿。 屈彦飞

河南昊达周年大礼送

8月6日,河南昊达汽车贸易有限公司推出一周年纪念日活动:进店即送浪漫玫瑰花一枝;到店试驾送精美礼品一份;除享巨惠外,购车还有“昊”礼;介绍好友购车送万元积分。当天购斯柯达明锐全系优惠1万元,昊锐全系优惠1.5万元,晶锐任意款车型打8.5折。 刘严

客户满意度从GMTC认证开始 吉利开创车企售后技术人才培养机制先河

8月1日,吉利汽车郑州中心各服务站维修技师认证考试在吉利英伦汽车授权经销商河南云阳海汽车销售有限公司拉开帷幕。此次技师认证考试为期4天,共有河南省40余家吉利授权服务商选拔的200余名维修技术人员参加。整个考试在严谨、有序的氛围中完成。GMTC培训认证机制是吉利汽车为提升售后服务维修技能水平,于2011年建立的一项技能认证,主要针对吉利汽车全国授权服务站维修技术人员,对其维修技能水平予以认定并经考核后颁发相应的资格认证

书,实行持证上岗,该项培训机制开创了车企售后技术人才培养机制的先河,对于吉利售后维修技师人才队伍建设具有十分重要的意义。它标志着吉利汽车售后维修技术人员体系的培养与保留机制迈上一个新台阶。据了解,参与技术认证的学员首先必须通过理论考试,理论考试合格后准予参加实操考试。参与认证的学员纷纷表示,认证考试使自身的专业素养和技术水平得到了进一步的提升,并且通过认证考试进一步增强了企业归属感,彰显了个人的存在价值。 屈彦飞

解放和它的用户:挣钱致富、担当责任

开创一片家业

对于当年的农村娃刘海波而言,他一定不会想到整个家族的致富最终靠的是解放汽车。

1974年,刘海波进入部队,成为一名司机,当时装备我国军队的主力车型正是解放CA10。直到1982年退伍,他和解放汽车形影不离,相伴整整八年。退伍前的那个夜晚,刘海波最后一次坐到自己开的解放军用运输车里,坐在自己工作了整整八年的驾驶席上,脑子里像过电影一样闪现着八年来的每一个片段。他把人生中最富激情的岁月,安放在小小的驾驶室,而明天他将有新的开始,刘海波相信一定会有更精彩的人生等着他。

然而,生活对于退伍后的刘海波实在不易,在安徽阜阳的农村,刘海波还有5个年幼的弟妹。作为家中长子,刘海波觉得自己有责任挑起养家的重担。三年里,他早起晚归,悉心耕种家里的几亩地。靠种地,刘海波养活了家人,供弟妹们上了学,但生活仍然艰苦。直到一个消息启发了他……

1985年,市场经济的暗潮涌动,越来越多的人通过“下海”发家致富,新闻中几乎每天都能听到新“万元户”诞生的消息。当刘海波听到邻村有人靠开车搞运输成为“万元户”时,一个在他心中隐藏多年的想法逐渐成熟起来:开车,挣钱!靠车轮子,靠方向盘改变自己的命运!刘海波回想起在部队时开过的解放车,“开解放一定不会错!”就这样,从亲戚朋友那儿借钱买下的解放成为属于刘海波自己的第一辆车。

手握方向盘,刘海波又找到了当兵时的感觉。接下来的日子里,凭着吃苦耐劳的精神,和解放汽车的可靠,刘海波第二年就还上了所有的钱。第三年,他又用挣的钱给弟弟买了一辆解放。渐渐的,家里靠刘海波帮助买了解放汽车的人越来越多,刘海波成为带动家族致富的领头人,而解放则是他们致富的工具。

天山上的解放

在祖国的西部边疆,活跃着一支解放车队。无论在道路难行的荒滩戈壁,还是在高寒缺氧的天山南北,他们为边疆经济的快速发展,为各族人民的共同致富,贡献着自己的力量,他们就是新疆石河子鑫源公路运输有限公司。让他们取得骄人成绩的法宝,就是解放车。

鑫源公司是一家大型道路运输货运企业,总资产上亿,先后被评为中国道路运输百强诚信企业、自治区货运十佳企业。自公司成立以来,因为全部使用解放系列商用车,成为解放汽车的“流动宣传员”。

解放汽车过硬的品质使鑫源公司在运输经营中深得其益。在新疆高温、严寒、沙尘等恶劣天气下,在高负荷、满装载、全运转的工作状况下,鑫源公司车队中有50辆车使用超过60万公里;20辆车使用超过80万公里;4辆车使用超过100万公里。如此的“皮实”主要归功于一汽解放汽车的高端动力,鑫源人常说,解放汽车无愧于“民族品牌”、“挣钱机器”的美名。

鑫源员工潘新忠是新疆自治区“十佳”驾驶员,自2005年3月驾驶解放重型半挂牵引车至今,创造了6年连续行驶100万公里发动机无大修,实现运输收入580万元,利润120余万元的骄人成绩。不仅如此,鑫源公司在提高运输效率的同时,车辆完好率竟然达到97.65%,车辆出勤率达到95.3%,吨位利用率达到100%以上,同比节油在3~5%左右,每升柴油创造的产值为32元,居全国道路运输企业的先进行列。

解放给鑫源带来了经济效益,也为边疆的社会经济发展作出贡献。同时,解放也时刻履行着自己的责任。在抗雪救灾和抗洪抢险工作中,鑫源公司出动解放,不讲任何条件,积极投身于交通部门组织的各种抢险工作中;树立了“哪里有困难,哪里就有解放车;哪里有危险,哪里就有解放车;哪里有需要;哪里就有解放车”的公众口碑!

从汽车工业长子到行业脊梁

解放是新中国诞生的第一个汽车品牌,它结束了中国人不能造汽车的历史。时代在发展,解放是“汽车工业的长子”更要成为行业“脊梁”。55年来解放不断开拓进取,始终将荣耀传承,尤其是解放J6,更是中国一汽先端技术成果的集中展示:创新技术达300多项,申报国家专利197项;荣获了“中国汽车工业科学技术奖”创办以来的首个特等奖,荣获国家科技奖至高荣誉——“2010年度国家科学技术进步奖一等奖”。

55年,对于人生是已知天命近花甲年;对于中国汽车工业,还只是很短的一段历史。可以预见,未来的中国汽车工业还将高速发展,但要由世界汽车大国发展为世界汽车强国,道阻且长。我们需要解放继续担当改革开放的重任,我们相信,解放定会不负众望,解放还必将与它的用户一起书写更多感人至深、催人奋进的新时代故事。



仿如家中第一个孩子出世时,整个家族的期待与兴奋。1956年7月13日,当新中国第一辆汽车——解放CA10驶出中国一汽装配线时,迎接他的同样是国人无比的喜悦和自豪,是国人对中国汽车工业美好未来的无限畅想。53年后,中国第1000万辆汽车——解放J6在中国一汽下线;55年后,超过500万辆解放走进千家万户,55年沧海桑田,中国发生了翻天覆地的变化,不变的是人们对解放的感情,是解放给人们的骄傲。

在解放55年的前进道路上,离不开千万用户的支持、信赖与陪伴,在解放汽车诞生55周年之际,梳理解放与用户的故事,我们不仅看到解放用自己的品牌、品质和服务帮助用户致富,也看到因为解放,那些围绕在用户身边的动人故事。

