

世界杰出华商协会挣钱门道曝光

八九百销售人员天天打电话 专门忽悠小老板入会

河南一个开牙医门诊的老板
交了大笔费用到北京参加协会活动
没想到不管吃住,最后借钱回的家

如何开展业务?

电话销售人员约八九百人

前日上午,在世界杰出华商协会位于海淀区苏州街的办公地址,其接待人员称,世界杰出华商协会,是经香港特区政府批准成立的全球性国际组织,中国内地授权服务机构为天九儒商集团。

据这位爆料人称,世界杰出华商协会运作的主要手段就是电话营销。他们有个庞大的销售团队,约有八九百人。每月电话费就过百万。

电话销售人员即协会秘书,他们通过吸收国内企业家入会成为会员赚钱。其谈成一个入会会员销售人员有2%至3%的提成。

如何进行营利?

华商协会有七大获利方式

这位知情人士说,世界杰出华商协会有吸纳会员、举办会议等七大收入方式。该协会以开展评选和会议为名收费,“评选收费几万元不等,且是给钱就能给你一个想要的奖项称号。通过一系列活动,比如世界杰出华商大会、财富领袖论坛、华商资本论坛等以评选和投资为幌子,大肆吸引企业参加。每个会议的收入高达数百万至数千万元不等”。

上述人士还透露,该协会连举办一场联谊乒乓球赛,都打着政要参加旗号。一次参加费要数十万元。

如何发展会员?

重奖招募电话营销人员

知情人士透露,该协会内部管理、员工培训十分严格,“基本是给员工洗脑”。电话销售都愿意招刚来北京的外地求职者,他们非常敬业,每天打无数个电话。

他透露,这些电话销售人员基本上面对乡镇企业家、小老板。为说服他们,销售人员都要强调调入会好处,如可以和国家领导人合影,或通过世界杰出华商协会牵线搭桥,为企业招商引资。

协会很了解新入职者心理,所以会打破惯例,提拔一些年轻营销精英,给他们很高职位,如销售总监。

而协会对于电话营销的员工回报颇丰。据天九儒商集团在招聘页面承诺,公司营销人员最高可获得28%的业绩提成,管理者的管理津贴可达到团队收益的4%,甚至所有员工都可凭累计业绩获得住房、汽车大奖等。

会员有何收益?

夫人子女可加入俱乐部

当然,协会宣传的诸多会员权利和礼遇才是吸引会员的最主要因素。

记者获得了一份《杰出华商理事会成员邀请函》。这份4月28日的资料显示,入理事会成员需缴纳的费用,按级别从1年期4900元到终身188万元不等。当然,权利也不尽相同。

以较高级别的理事长单位权利为例,加入理事长单位后,企业将获得荣誉、基础商务、金融、营销、咨询、权益保护等服务。

令会员颇感“贴心”的是,世界杰出华商协会还对理事长单位的子女和夫人进行服务。如,第一负责人子女(20~35岁)可免费加入全球华商未来领袖俱乐部,第一负责人的夫人可免费加入儒商夫人俱乐部。

前日,有多位知情人士向记者爆料,一位曾在天九儒商集团工作过的知情人士称,世界杰出华商协会有吸纳会员、举办会议等七大收入方式。记者进行多方采访,进一步揭秘世界杰出华商协会及其授权单位的运作方式。



卢俊卿



卢星宇

卢俊卿父女最新回应

华商协会没有在内陆收费

8月19日,世界杰出华商协会在北京召开新闻说明会,被称为“郭美美二代”的“中非希望工程”管理者“富二代”卢星宇和父亲卢俊卿一同露面,回应公众关于“中非希望工程”项目的相关问题和质疑。

卢星宇在说明会上表示,自己在“中非希望工程”中负责动员捐款、对外联络、活动组织等具体工作的执行,所以组委会让其担任执行主席,应该是实至名归。

卢俊卿在回答记者提问时表示,女儿卢星宇作为“中非希望工程”项目的执行主席兼秘书长,在项目中仅负责动员捐款,资金管理由中国青少年发展基金会(简称青基会)负责。而世界杰出华商协会作为非营利组织,成立6年来从未在内陆收取过任何形式费用。所涉商业活动均由相关授权的会员企业运作,并且独立承担经济责任。自己以企业家身份担任协会主席也是源于国际惯例。

会场

“给非洲捐过钱这企业家坏不到哪儿”

作为项目执行主席,用15亿在非洲建设1000所希望小学,让卢星宇这个生于1987年的富二代红极网络。而就在前日,该协会主办的“第七届杰出华商大会财富领袖论坛”在北京会议中心低调召开。

当日上午,北京会议中心会议楼,安保人员重重把守,进出人员均需佩戴大会证件。会议大厅容纳1000多位嘉宾。会议由知名主持人吴小莉主持。

据一位参会嘉宾讲,会场嘉宾大部分是“世界杰出华商协会”理事会员。均交过年费或此次会务费用。

会上,主席卢俊卿博士还发表了题为“有关投资”的主题报告。

会上,卢俊卿还现场劝募嘉宾支持“中非希望工程”,他称,这会让华商很有面子,“给非洲捐过钱,挂个友好大使的头衔,别人会觉得这个企业家坏不到哪儿去”。

追问

协会在港注册1万元搞定?

卢俊卿在香港注册了世界杰出华商协会有限公司,同时亦注册了世界杰出华商协会。不过,记者未能从香港有关部门查询到这个协会。

注册一家以协会为名的香港公司需要什么条件?

记者向一家代理公司咨询。该公司一位刘姓小姐称,注册资本1万元即可办理香港公司。只需提供公司中英文名称,经营范围,董事、股东身份证复印件。所有手续8个工作日办理完毕,代理费4988元。

她表示:“很多客户都是有协会之名的,在内地租个办公室挂牌就行。”她承诺,这样的协会公司,可以在内地凭“协会”之名经营,“税收、年审都在香港,不会查到的”。

北京会务公司有上万家,一般要借某个协会之名举办会议,收取会务费,然后和协会分成。近几年有的公司干脆摆脱协会,于是就在香港注册个协会公司,再授权国内企业召开会议,这样的公司实际上就是皮包公司。

讲述

“协会忽悠成分太高”

18日下午,一位王姓房地产商找到记者,讲述了自己和朋友们与世界杰出华商协会之间的“故事”:

2008年左右,我第一次听说世界杰出华商协会,并不认识这个协会的人,但他们的营销人员不断给我打电话推销入会。

去年,我两位曾入会的朋友都退出了。他们告诉我,参加协会举办的活动,只能在下面见到政要,没机会互动,也无法获得招商引资、推荐项目,缴纳这么高的会费太不值了。

我感觉,不少中小企业都入了这个协会,不明真相的以为有什么了不起。听朋友说,河南一个开牙医门诊的私营企业主来京参加协会活动,以为交了这么高的参会费,肯定包食宿,没想到竟是吃住自理。那个老板交了食宿费后,连回家的钱都没了,最后跑到别的商会求助,才讨得回家路费。

所谓的世界杰出华商协会,通过拉企业家入会获利,而大多数企业家从中得不到什么。忽悠成分太高,我希望更多的企业家看到真相后,不要入会了。

据《新京报》