



聚焦“移动金融”系列报道之一

阿基米德说，“给我一个支点，我可以撬起地球。”假如现在问你，给你一部手机，能拿它做什么？打电话？发短信？玩游戏？织微博？其实这些早已经out了。如今，能一机在手轻松玩转金融服务的方为“潮人”。

业内人士评价，相对传统的网点服务和日渐成熟的网上服务，手机金融属于更加领先的服务平台，代表了金融服务的发展方向。目前，省会多家银行都推出了手机金融服务，一部小手机，引发了银行间的大PK。

晚报记者 倪子



一机在手，除了通信功能外，还有金融服务功能 理财投资、无卡取款、转账缴费……都可通过手机来完成 亲 手机银行您尝鲜了吗



现状

银行业扎堆“移动金融”

工行、中行、农行、建行、交行、光大、浦发、招行……细心的市民会发现，省会各家银行推出的手机银行缤纷多彩。

当通信运营商提供的3G业务日新月异时，金融机构围绕手机客户端的竞争也如火如荼地上演着。作为一种最新的金融理财工具，移动金融可以在任何时间、任何地点为客户提供服务，便利程度首屈一指，因此，在短时期内，移动金融已拥有众多的用户群，并被形象地誉为把银行“装进口袋”。

移动金融是金融机构借助移动通信技术提供有关金融服务的总称。目前移动金融主要形式包括：手机钱包、手机银行。手机钱包是通信运营商同银行联手将客户的手机号码与银行卡进行绑定，通过手机办理相关银行业务；手机银行则利用移动通信网络及终端办理相关银行业务。

据多家银行负责人介绍，只要你拥有一部能上网的手机，便可畅享银行提供的“7x24”小时全天候服务，无需跑银行排队交纳水电煤气费、信用卡还款、还房贷，实现投资管理，足不出户，“掌上金融”帮你轻松搞定。

延伸阅读

招商银行:iPhone手机银行

为用户提供了很多理财工具，包括存款利率、基金净值、贷款计算器等。iPhone版手机银行还可提供包括营业网点查询(含网点地图)、利用手机寻找实体银行。

中信银行:公司手机银行

这是市场上首个公司手机银行产品，可以提供7x24小时不间断的公司金融服务，其中包括交易明细查询、对外支



使用

移动支付使用挺划算

“自从中信银行推出了在iPhone上使用的手机客户端，我就很少再使用网银办业务了。因为手机更方便啊！”从网银到手机银行客户端，市民王先生使用习惯的转变只是一个银行服务不断进步的缩影。“方便、快捷”，这是大多数手机金融拥护者对它的评价。

不仅仅是王先生，刘女士的经历也从一个侧面证明了移动金融的无孔不入。

前天，刘女士像往常一样来到小区的便利店购物，发现店里多了一台便民缴费的自助刷卡终端机。只见她按照提示刷了下信用卡，输入准备还款的金额和接收提示短信的手机号码，再刷借记卡并输入密码，短短几分

钟，交易结束，手机成功收到还款信息。

“这是拉卡拉自助刷卡终端，可以为市民办理各项缴费业务，减轻市民在银行营业厅排队缴费的压力。”在中信银行陇海路支行，也有一台这样的机器。据该行人士介绍，每天使用这台终端机刷卡办理信用卡还款、公益事业缴费、手机充值、转账等业务的人很多。而且不少小区、便利店等也有这种拉卡拉便利刷卡终端。

据了解，7月份我市拉卡拉便利支付点数量达到1784个，交易笔数突破29.4万笔，交易金额达到7.3亿元。



发展

“大蓝海”前景值得期待

截至2010年底，我国使用手机上网人数已达3.03亿，年增长率超过30%，预计到2013年用户规模则可能达到4.97亿户。业内人士认为，移动支付已经成为一个新的经济增长点，市场规模将进一步扩大。

不过，展望手机金融业务未来的发展，不少金融机构表示，尽管安全至上的服务品质、便捷的服务方式，使得手机银行产品推出以来很受市民青睐，如何突破同质化的瓶颈，在这块广阔的蓝海保持行业优势，将决定今后是否能够获得用户认可的关键。

某股份制银行电子银行部负责人表

示，目前手机银行涉及的增值服务主要以交费为主，通过手机银行缴纳基础性公共事业费，“与国有大型商业银行相比，我们的交费功能占据优势，但是增值服务相对较少，这要求我们看到自身交费的优势，要提高其他的服务功能。”

该人士称，下一阶段将加强与第三方支付机构的合作，搭建综合营销平台，拓展增值服务种类，打造金融助手，实现线上线下的联动，使客户在手机端利用各个平台办理各项业务，办理各项支付和增值业务，最大限度地满足金融客户的需求。

各具特色的手机银行

付、代发工资和财务报销等丰富的服务功能。

工商银行:移动网上银行

不仅能够办理账户查询、转账汇款等服务，还在国内同业中率先提供缴费、信用卡还款、分期付款以及基金、黄金等投资理财功能，还可以进行股票交易。

广发银行:实现无卡取款

推出“手机银行预约取款功能”，手机

银行客户利用手机进行“取款预约”，设置4位数字的预约码，输入预约取款金额，即可预约成功并实现无卡取款。

交通银行:iPad版手机银行

可通过苹果公司的在线商店(APP Store)直接下载并使用iPad版手机银行。可以使用交通银行基本的查询、转账等金融服务。

中国金币 特许零售商
FRANCHISED RETAILER
河南省钱币有限公司
电话: 400-659-7799
网址: Http://www.cgcc.cn

“辛亥百年—复兴之路” 金银纪念章首发

为了庆祝辛亥革命胜利100周年，由中国金币总公司发行的“辛亥百年—复兴之路金银纪念章”首次公开发行。

此系列金银纪念章共11个品种，其中金章3个品种，包括1公斤金章、5盎司金章、3克金章；银章6个品种，包括10公斤银章、5公斤银章、1公斤银章、30克银章、150克银章套装、20克银章套装；铜章2个品种，包括220毫米大铜章和80毫米铜章；形制分为圆形、长方形。其中10公斤银章、220毫米大铜章创造了中国金币贵金属衍生品发行史上重量最大、规格最大、工艺最复杂等多项第一。

辛亥百年—复兴之路纪念章共同正面图案为纪念辛亥百年的标志性图案并刊年号、材质重量等要素；纪念章背面图案分别展现了辛亥革命以来中华民族的伟大复兴史和近现代中国人民为争取民族独立、人民解放、国家富强不懈的奋斗历程。

黄金从2000年的90元越过2011年300元大关，更从今年4月份的每克304元飙升至8月份的385元，白银则是从10年前的每克2元涨至目前的9元。该款金银纪念章值得收藏。

来从严

(凡带此报纸进河南钱币各店的客户，可按汇率免费兑换“辛亥十币十钞”纪念册。每店每日限量5套)



平安电话车险 降价不减质

这些年，平安的电话车险格外引人注目。平安电话车险给出报价不仅要比其他渠道给出的报价便宜了许多，而且平安电话车险还推出一系列增值服务。大部分中国人还是习惯用钱买放心，到底便宜没有好货？电话车险可以买吗？

不少车主心里产生了疑惑：“如此便宜的车险，到底有没有足够的理赔和服务保障？”

通过走访发现，电销购买车险的客户一致对平安电话车险反映良好。为了进一步了解平安电话车险，笔者又来到平安电销营业厅作详细调查。

据平安工作人员介绍，电话车险与传统车险只是销售渠道不同。从产品和理赔角度而言，电话车险本质上与传统车险没有区别。不过电话车险销售渠道有所不同：电话车险采取保险公司向车主直销的方式，由于省略了中间环节，成本减少，所以价格会比传统车险便宜15%。多数感到车险降价的车主，主要是因为之前都是投保代理渠道，转投电话车险之后，自然会感到价格便宜。因此，价格便宜并不会影响服务和理赔。

另外，平安电话车险最大的优势就是服务。平安电话车险，在降价的同时，已经陆续推出了多项新增服务来提升电话车险的“低价格、好服务”竞争优势。今年陆续推出酒后代驾服务，“酒后开车不用怕，平安为您来代驾”成为这项服务的口头语；代步车服务让客户在爱车受损修理期间依然有免费的车辆驾驶，一站式理赔服务为客户节约大量时间，让客户足不出户便能享受平安的理赔服务，非事故道路救援服务一路为客户“排忧解难”……这些都是体现平安电话车险优势的增值服务项目。

倪子

