

9月9日来国美 全城畅享中秋电器团购价

——全场家电低至7折中秋促销热卖4天

相信有经验的消费者都知道,但凡商家开业,必定会推出一系列的低价、特价商品,同时赠品、抽奖等活动力度更是毫不逊色。9月9日,国美富田太阳城店北环丰庆路店两个店将同时升级开业,笔者了解到此番两个店同时升级不仅仅给消费者带来低价的惊喜,更重要的是整体卖场环境的优化和配套设施的加强绝对带给消费者带来耳目一新的感觉。

双店齐开 南北商圈均显大店风范

如今放眼望去,国美均完成了在市区网络“有利地势”的战略布点,形成了东、西、南、北、中五大店群,而国美富田太阳城店北环丰庆路店两个门店恰是占据绿城南和城北商圈的两个核心商城。国美电器采购总监表示:此次之所以将两个店放在一起开业,是因为两个门店拥有很多共同点,首先它们都是国美的金牌门店,在各自的商圈早已建立起了良好的品牌形象,对于消费者都有极强的号召力和吸引力;其次两个门店都位于交通便利的中心地区,销售业绩对于公司的整体发展具有极为重要的意义,因此河南国美非常重视这个两个店的重装改造,投入了上百万资源打造双店;再次就是这个店分别位于南北的核心商圈,同时升级形成一个良好的购物环境,能为消费者带来更大的优惠。

凸显四大优势 升级双店蓄势待发



经过精心的筹备工作,投入了大量人力、物力和资金等,升级后国美富田太阳城店北环丰庆路店将集中了“四大优势”于一体出现在众人面前,充分显示出两个店作为城南、城北家电卖场“王者”的竞争优势。

卖场环境:两店都是国美在城南和城北区域面积最大的家电卖场,开阔的空间能为消费者提供良好的视野,升级以后的布局将与国际接轨更为科学,而且能保证超过4万种的电器商品按区域划分得井井

有条,多而不乱。

配套设施:两个门店均位于核心地段,交通十分便利,地理标识性强。此外富田太阳城店还有上千个停车位提供给消费者,让前来购物的消费者可以安心选购商品。值得一提的是,门店周边的超市及便利店、中西风味餐厅、咖啡茶座等等也是应有尽有,形成了一个非常优良的购物环境。

经营特色:两个门店将联合众多厂家和供应商,推出“首销首价”联盟,届时,

这南北两大商城将会成为许多厂家新品首发之地,同时,顺畅的供货渠道也将保证商品先于他人降价,树立起城南、城北地区的新“低价标杆”。

服务理念:升级后的门店除了在门店硬件环境方面实现优化以外,更是推出了多个贴心的服务理念。据了解,门店将专门增设VIP导购专家导购服务,为消费者提供上门设计、家电套餐等系列的专业服务,让消费者享受到更专业、更温馨的服务。

全城共享

“我们自己的开业PARTY”

为了将开业让利狂潮深入人心,解除消费者持币待购的心理,同时为了回馈国美中原百姓长期以来的信任和支持,国美特在开业期间推出“我们自己的开业PARTY”活动,9月9日,备受各界关注的国美电器国美富田太阳城店北环丰庆路店将正式揭开其神秘的面纱。国美投入近千万资源启动盛大规模的开业酬宾活动,海量特惠家电向普通消费者敞开大门。开业期间,国美推出六大主题活动:包括“特价酬宾”、“财富增值”、“单件加送”、“累计返现”、“套餐定制”、“以旧换新”。购物单件满6828元即送32寸液晶电视,与此同时,7000多台特价机和超过80%的让利型号产品也将悉数亮相门店,为消费者送上重磅让利的开业中秋大礼。

樊无敌/文

9月9日国美双店开业双响炮 要抢便宜就来这!

——国美富田太阳城店北环丰庆路店盛大开业全城热卖4天

一年一度的传统中秋佳节即将来临,为了迎接中秋,河南各大电器商家早已蓄势待发。近日,笔者从河南国美电器获悉,国美电器将于本周末(9月9日)启动中秋团圆购物盛宴,全城畅享中秋家电团购价。

中秋家电团购最实惠 全场满千返百

河南国美电器全省所有门店现已全面进入中秋团购盛宴的倒计时准备活动中。届时,全品类家电产品价格都将大幅下调,各类资源、赠品、特价机等足量供应,势必掀起中原家电零售市场新一波的抢购热潮。在此次活动期间(9月9日至12日),凡消费者来国美门店,购买冰洗、厨卫、小家电、空调、彩电等累满1000就送100元代金券,同时还可获得各种高档电器赠品。

教师节专享

凭教师证购物优惠还加送豪礼

9月10日是中国的第27个教师节,此次国美电器中秋团购盛宴活动期间一同庆贺这个属于辛勤园丁的节日。凡在活动期间(9月9日至12日),郑州市市民凭教师证件、大学生证件来国美电器各门店购物满1000元在享受其他优惠的基础上还能再送100元代金券,满2000元在享受其他优惠的基础上再送微波炉!河南国美电器相关负责人表示:此次活动在享受其他优惠的基础上还能加送礼品,这么大的优惠力度是家电史上非常罕见的。

玩转假期 单反相机免费抱回家

新学期,新气象,相信很多学生们开始购买电脑、单反等来升级自己的3C装备,可每每升级一批装备都是一笔不小的开支,这让许多家长头疼不已。国美电器市场部相关人士透露:针对市场这一现象,国美电器将开展惊喜大奖酷装备活动。活动期间购买3C产品就可获得中秋赠品,同时活动期间全场3C产品价格低至7折,进店的顾客还可获得独家中秋礼品一份。

9月9日夜市专场 开启中秋献礼

作为家电连锁企业下半年重要的中秋-国庆促销月,河南国美早就开始积蓄大量的资源来应战这个“金九银十”季

节。考虑到部分消费者会利用中秋假期外出旅游,国美还将在9月9日晚16时-24时举办中秋夜市专场。本次夜市团购活动是国美电器中秋促销活动的首次释放。国美投入百万促销资源,全场商品一律享国美内部员工价,不用门票,无需预存,买就送100元购物券,可购全场任意电器。国美在确保价格优势的基初上,考虑到消费者购买的多元化需求,还推出多档买赠让消费者有更多的选择余地,真正实现“按需选购”。

中秋团购“价保”更无忧

河南国美相关人士表示:“我们将以‘团购’来表示团圆,事实上,各大供应商

也非常愿意与国美进行团购这种互动配合。”据悉,此次中秋促销活动国美定制包销机型占50%以上,其中大部分为新品、畅销品及高端商品。在价格上,将整体商品价格直线拉低。比如三洋42英寸彩电、伊莱克斯空调及电热水器、惠尔浦冰箱都有降价惊喜。小家电方面,各大厂商都会有很大的优惠。为进一步打消消费者的顾虑,国美方面表示,活动期间市民在国美所购电器可享受延至10月7日的价格保障,期间,消费者所购商品如遇国美调价,或同行业价格比国美低可退还差价。

中秋佳节,国美邀你一起畅享家电团购价,优惠盛宴你可要hold住哦!

樊无敌/文

