

★微妙性情

风凉话

□金凯

前几天,儿子考试没考好,我在家里骂了他一顿,还觉得余怒未消,到了单位,忍不住和同事王姐说起这事儿。王姐笑呵呵地宽慰我说:“小金啊,你也别再为儿子动肝火了。这年头儿,学习好的孩子不一定日后就有出息。”我听了,觉得王姐的话不无道理,气就消了许多。

昨天上班,我发现王姐一脸怒气,便问:“王姐,谁惹你生气了?”王姐说:“我闺女,这次考试居然两科没及格!”我说:“没及格就没及格吧。这年头儿,学习好的孩子不一定日后就有出息。”王姐听了,指着我的鼻子说:“你少在这里说风凉话。”我愣了:“这不是前几天你对我说的,怎么会是风凉话?”王姐说:“前几天,我对你这么说,因为没考好的是你儿子。可是今天,考试没及格的是我闺女。”

★歪打正着

从轻处理

□王恩亮

表弟打了一阵子工,觉得挣钱太慢,于是考虑转行。他考察了一番市场,不知从哪儿买来一批二手手机,开始了沿街兜售。

这天表弟沿着一条大街兜售手机,当他来到一个方方正正的房屋门前时,头也没抬就闯了进去。进门后表弟掏出手机就兜售,不料那是个警务室,两位便衣警察正在值

班。表弟撞到了枪口上,两位便衣警察把他当场扣留。

姑姑得到消息后,让我开车拉她来到了那个警务室。姑姑询问那两位便衣警察,打算如何处理表弟。其中一位警察说,表弟兜售二手手机是一种非法行为,不仅要接受罚款,而且还可能被拘留。

姑姑听了便衣警察的话,觉得问题比较严重。便开始向警察求情,要求对表弟从轻处理。便衣警察对姑姑说:从轻处理是要具备条件的,比如戴罪立功、自首等。姑姑听后眼前一亮,说:“警察同志,我儿子可是带着手机找上门来的,其实他就是来自首的。”

★童言无忌

没那么严重

□李小彦

今年暑假,已上初中的侄子吵着要来我家玩儿。为了满足这一愿望,我亲自到百里之外的农村去接他。

侄子来到我家后,我不仅天天给他买好吃好喝的,而且还专门开通了网络供他玩电脑。侄子在家玩得很惬意,一天到晚几乎不出门。

前不久,一位外地朋友家办喜事,邀请我们全家去。由于来回需要三天时间,我打算把侄子带上。侄子太热衷于在网上网,坚决不同意跟着我们去。无奈之下,我只好强调了安全后,备足口粮让他独自留在家中。

三天之后,我们回到家中。让我看不下去的是,因为侄子随意扔生活垃圾,弄得家里脏乱不堪。我把侄子叫过

来数落道:“你作为初中生也老大不小了,怎么一点也不懂得讲究卫生?看看让你搞得,家里哪还有一点干净的地方?”

儿子一看侄子低头不语,便过来打抱不平说:“老爸,你不要批评哥哥了。你说他搞得家里没一点干净地方,其实没那么严重。”我问儿子:“你是从哪里看出来的?”儿子一本正经地说:“我看过垃圾箱了,那里面就干净得很。”

★啼笑皆非

买鱼

□刘学正

过几天,就是老婆的生日了。她最爱吃鱼,我准备做一桌全鱼宴款待她。邻居李大妈听说后,怕我上当受骗,非要热情地陪我一块儿去菜市场。

经过一个摊位时,我的目光被一条条活蹦乱跳的鱼吸引住了,准备挑两条,李大妈却小声说:“太活跃的鱼千万不能买,我刚看了今天的报纸,鱼很活跃是因为水里掺了鱼浮灵,吃了对脑子不好!”我老婆是搞策划的,影响智力可不行!我又看中一条似游非游的鱼,刚想招呼摊主抓起来,李大妈又小声说:“这没动静的鱼可不能买,保不准是得了什么病呢,都游不动了。”我有些泄气,难不成要买条死鱼回家?李大妈似乎明白了我的想法,赶紧说:“死鱼更不能买!很容易食物中毒的!”“那我该怎么办呀?”我无奈地看着她。

李大妈一脸兴奋,笑着说:“要不这样吧,你俩明天去

饭馆撮一顿得了,今天就陪我在菜市场逛逛,帮我拎两大包青菜回去吧。”

★家有仙妻

老婆喜欢赶时髦

□李春立

老婆身材不是太好,却总是喜欢赶时髦,而我说话太直,为此没少惹她生气。

上周五晚上,我下班回家,买好了菜择净洗好,便和儿子一起等老婆回来做饭。左等右等,老婆终于回来了,新买了一件粉红色的吊带裙,在镜子前晃来晃去,又跑来客厅问我和儿子,她的新衣服穿起来咋样,是不是显得更年轻了。儿子撇了撇嘴,没有说话,我不以为然地说:“老婆大人,你看你一身横肉,穿上这样暴露的吊带裙,真的看不出来哪里美。”听完我的话,老婆马上由晴转阴,然后一声不吭地走进卧室,“咣”的一声关上门,独自生闷气去了。

等了好久也不见老婆出来做饭,我只好烧了开水,和儿子一人泡了一碗方便面凑合着吃了。

前天儿子过生日,我便早早地向主任请了假,买了一盒蛋糕、半只鸡和一条鱼回了家。等我一切准备工作做好,还没有看见老婆的影子。我让儿子打电话催了好几遍,老婆才提着菜哼着小曲儿兴高采烈地回来,原来她下班后去烫了个新发型。

放下手里的菜,老婆满面

笑容地问:“怎么样,二位男士,我的新发型好看吧?”我刚要回答,儿子抢先说道:“爸爸,你还是别说话了,你不想让我连过生日这天也吃不上晚饭吧?”

★人在职场

谁的功劳大

□王哲

我在一家私企工作,这两天一向吝啬的老板突然放出风来要组织大家旅游,真是咄咄怪事。

利用午饭时间各部门凑到一起讨论为何老板突然间风向大变,慷慨起来。生产部经理老李率先发言:“这个还用说吗?肯定是因为我们生产部上月产量创历史新高,老板大喜过望才让大家放松放松,所以大家最该感谢的是我们生产部。”技术部经理老张对此嗤之以鼻,反驳道:“要不是我们技术部门每天没日没夜,解决了两个关键性技术问题,你们的产量能上去?所以功劳最大的还得是我们技术部。”售后部经理老刘不乐意了:“嗨嗨嗨,谁说一定是因为你们产量上去了老板才这么高兴的,我看是因为我们售后部门改进了服务,顾客投诉率同比下降60%才让老板如此开心,所以说你们得感谢我们售后部。”

这时一直没说话的销售部经理老赵轻咳一声,慢慢说道:“你们不用争了,我敢百分百保证,这次大家如果能出去旅游,一定是我们销售部门的功劳。”

老赵话音刚落,大家就一

阵哄笑,众所周知,因为市场不景气,上月销量惨淡,老赵刚被老板训了一顿。老赵见大家笑,叹了口气,继续说道:“你们别不信,如果我把这个月的销售业绩拿给老板看,我保证他就没心情组织大家出去旅游了,你们说是不是我们销售部的功劳最大?”

★原来如此

绝世好男人

□张学兵

我和老婆每天吃过晚饭都要出去遛一个弯儿,住一条胡同的老李两口子也有这个习惯,而且几乎每天都能碰上。

昨天傍晚,我和老婆遛弯儿回来,刚要往胡同里拐,就瞧见老李背着媳妇气喘吁吁地赶过来。

我吓了一跳,赶紧问老李:“嫂子出什么事了?”

老李说:“没事儿,在那边小树林的石板路上把脚崴了,走不了,所以我把她背回来。”

我点点头,老婆却十分感动,先是对老李一通表扬,又羡慕地对老李媳妇说:“嫂子,你真有福气,遇上这么一个好男人,比我强多了,我就是腿断了,我们家这位也不一定会背着我!”

谁想,伏在老李背上的老李媳妇哼了一声,不买账地说:“行了妹妹,可不像你说的那样。现在有几个朋友正等着你大哥打牌呢,他要急了眼似的催我快走,我还不至于崴脚呢。你大哥背着我,是嫌我走得慢,怕耽误了牌局!”



国美电器

五大优势 无忧购物

优势1 规模领先 全国300多个城市, 超过1400家门店, 20万专业服务人员。

优势2 低价保障 明码实价, 更便宜、更实惠, 承诺19天差价返还。

优势3 满意保证 39天质量问题可退货, 99天质量问题可换货, 提供长期售后服务。

优势4 安心品质 世界一流品牌齐聚, 体验式购物, 新品首发卖场。

优势5 温馨导购 温馨专业的服务, 提供详细商品说明和省钱购买建议。

9月9日-12日

中秋畅享家电黄金周

电器团购价 国美团圆购物盛会

9月9日 8:18 中秋促销全面爆发 热卖4天

●中秋期间,商品价格堪比十一,畅享团购价。 ●凭学生证、教师证、结婚证到国美购家电,满指定金额,享受最高30元的交通补贴,同时给予专享优惠

满1000降200送100 套购满680元送洗衣机

彩电 交30元 当300元 (限购3000元以上)

冰洗 交20元 当200元 (限购2000元以上)

空调 交20元 当200元 (限购2000元以上)

手机电脑数码 交20元 返200元 (限购1000元以上)

一个电话赚200元 电话预约送19英寸液晶电视

全城畅享 中秋家电狂欢夜

9月9日 16:00 引爆中秋专场夜市促销

二七新活馆 南阳路店 领衔全市16家门店全线热卖

郑州山后店 嵩山店 会展中心店 翠苑店 南阳路店 上街店 新街店 郑东店 文苑店 郑大店 陇海中路店 经三路店 花园路国贸店 北环店

◆夜市进店 买就送100元 (100元现金券)

◆满6828元 送32英寸液晶电视 (限购冰洗/彩电/空调两件以上产品,共50名)

中秋万人家电团购夜

9月9日 16:00 引爆中秋家电团购夜

主会场:南阳路店 团购热线:63678131

满2828元送微波炉一台 全场7折起

本版广告图片仅供参考,所售商品以实物为准,广告中的活动,部分品牌型号不参加,特价机、批发、工程机不参加活动。礼品、现金卡、特价机、赠品数量有限,售完、送完为止。活动细则详见店内明示。