

马云说

“我崇拜的是建设性的破坏，而不是破坏性的建设”

每一年网商大会，阿里巴巴集团董事局主席兼CEO马云的演讲都是最让人期待的压轴好戏，而马云的演讲也总是不负众望，今年依旧是全场爆满，许多网商找不到座位站在过道中听完了演讲。

“今年是多事之秋，但埋怨、抱怨是没有用的。”马云一再强调：“我崇拜的是建设性的破坏，而不是破坏性的建设”。

淘宝为什么做搜索引擎，就是要让百度睡不着觉，因为百度睡得着觉，互联网的用户就睡不着觉了。

淘宝也要一直睡不着觉，这样中国的用户才可以睡得着。

为什么要有支付宝，支付宝就是让大银行睡不着觉，现在很多银行大幅度降低了手续费，我认为支付宝还是有点功劳的。

阿里巴巴进入无线，就是要让通信公司睡不着觉，让坐在那些个位子上但不作为的人睡不着觉。

在马云看来，这一切只是刚刚开始。在互联网电子商务的平台上，数百万淘宝卖家，5000多万全球企业，正在建设一种从来没有过的信用体系，尽管很多人说淘宝的评论让人很不爽，但是大家不得不不在乎这个评论。“这是我想建立新的商业模式。”

“网商企业要赢得社会尊重”

自从前不久武汉一家网店被开出“首张税单”，个人网店征税话题再度引发热议。马云表示，暂不清楚国家什么时候对网店收税，但网商要时刻做好准备。

“网店什么时候开始征税，这并不掌握在淘宝手里。淘宝能做的是与网商共同努力，把税收的期限和额度适当放宽。”马云认为，尽管目前国家没有收税，网商也要把税款放在一边，不纳税只是一个奖励、红利。

马云同时表示，作为企业而言，不交税是不道德的，网商更应该坚信这一点。“今天呼吁网商做好准备，并不代表明天就要征税，也许是五年后或者十年后。网商企业要赢得社会尊重。”



“领”悟市道

胡润百富榜不等于“杀猪榜”

□徐刚领

9月7日，胡润研究院发布了《2011胡润百富榜》的前50名，三一集团董事长梁稳根以700亿元财富首次成为“2011年中国内地首富”。富不露财，银不露白，是含蓄的中国人的传统。然而，自从英国小伙子胡润从1999年首次推出胡润百富榜，就一下子引来大家的围观，成为国内财经榜单里影响最大的一个榜单，其记录中国经济进程的作用被广泛肯定。

俗语说，人怕出名猪怕壮。胡润百富榜刚刚推出时，富豪们多少还是有些紧张的，如同遭到陌生人偷窥一般，甚至有富豪扬言要告胡润。不可否认，这些年来，胡润百富榜上“出问题”的富豪不少，胡润百富榜一度被人称为“杀猪榜”。今年年初，胡润研究院发布的《中国富豪特别报告》显示，胡润百富榜上榜12年共有24名“问题富豪”落马，行贿、资本市场相关问题和诈骗是富豪出问题的三大主因。

不过，从今年年初的数据看，12年来，登上胡润百富榜的富豪一共有1882位，其中出问题的只有24位，只占1.3%。显然，百富榜上出问题的富豪比例并不高，这哪是杀猪榜，分明是光荣榜。少数富豪的落马，并不是对整个富豪群体的否定。

改革开放后，国家允许和鼓励一部分人先富起来。无论是老一代富豪，还是新生代富豪，多数还是凭着自身的聪明才智，抓住改革开放的时机，抓住中国市场经济快速发展带来的机遇而创造了巨额财富。特别是中国有了新兴的证券市场之后，很多富豪通过旗下企业上市，迅速使自己的财富膨胀。这是无可厚非的，更不该引起人们的仇富。相反，拥有阳光财富的企业家应该受到更多的关注和尊重。市场经济的今天，胡润富豪榜鼓励人们追求私人财富和个人奋斗，这本身没有错。

不可否认的是，在中国的市场经济建设和完善的过程中，各种规则都不够完善和严谨，也给了少部分人利用规则漏洞产生暴富的机会。只有通过种种不正当手段，登上富豪榜的这些富豪，才会觉得不踏实。不做亏心事，不怕鬼敲门。另外，富豪们一掷千金的奢侈消费行为和生活方式，也不值得渲染。你有钱就有钱吧，千万别学郭美美刺激大家就行。毕竟，我们追求的是共同富裕，不是贫富分化。

第八届网商大会落幕，马云的一个观点值得思考 我崇拜的是建设性的破坏，而不是破坏性的建设 十佳网商创富各有各招，“80后”网上卖泥巴成“千万富翁” 河南网商首次入围30佳

美国总统克林顿、终结者施瓦辛格、商界领袖柳传志、武侠泰斗金庸先生等都曾出席过网商大会论剑西湖。今年9月10日，在西子湖畔举办的全球网商大会走到了第八届，依然大腕云集，李连杰、邓亚萍、冯仑、《世界是平的》作者托马斯·弗里德曼等明星嘉宾亮相。

在这批商界、娱乐大腕们的连珠妙语中，新一届全球十佳网商评出，在互联网这个虚拟的舞台上，他们是如何演绎自己的财富神话的？

晚报记者 程国平 文图

卖泥巴面膜，每年增长300%~400%

网商故事之一

互联网的魔力在于，它能让一个无名小卒一夜间天下闻名，它给了草根阶层一个新的成就梦想的舞台。

2011年全球十佳网商有两名80后，29岁的戴跃锋就是其中一位。他在网上卖的是一种特产——湖南隆回县滩头矿物泥浆做成的泥巴面膜，如今用这种泥巴做成的品牌面膜“御泥坊”，每年保持着300%~400%的增长速度，成为“互联网第一面膜”。

戴跃锋在湖南邵阳洞口一个小山村长大，2003年，学数据库专业的戴跃锋从湖南师大毕业，供职于长沙一所学校。

“工资真是太低了，还没有我上大学打工赚钱多。”10日，在第八届网商大会现场，戴跃锋说，闷闷的日子促使他找事做。

2004年的一天，不经意间他与电子商务结缘，他把自己用了一年多的索尼爱立信T68手机放到淘宝网上出售，并标出“680元”的高价。没想到居然一下就卖掉了，这种意外成功的刺激，让戴跃锋意识到互联网

将是一个可以赚钱的新门道。

2005年初，戴跃锋开始在网上倒腾二手笔记本电脑，一个月能卖10~15台二手笔记本，月入几千元，远远高于工资。虽然在网卖二手货赚钱也不少，但戴跃锋始终觉得，这没有太大的前途，必须找到一种特色产品。15个月，戴跃锋从学校辞职。

2006年，戴跃锋和朋友出去玩时“偶遇”“御泥坊”，这种用泥巴做成的面膜可以说是当地的特产，有着上百年的历史，这让戴跃锋认定是一次成就事业的创业机会。

很快，他与“御泥坊”公司总经理谈判，希望拿下“御泥坊”的网上销售权，从最初不被老板接待的毛头小伙，到代理商、合作伙伴，最后戴跃锋在网上的销售业绩让“御泥坊”公司老板目瞪口呆，因为他做了多少年从来没有让这种泥巴如此受欢迎。

如今，戴跃锋成功并购了“御泥坊”生产厂家，股份价值已超过千万元。

河南网商石朝杰，小荧光板做出大事业

网商故事之二

在阿里巴巴2011年网商30佳的评选中，首现河南网商的身影，郑州正电电子科技有限公司总经理石朝杰和洛阳哈他商贸有限公司入围。

2008年到2011年，这三年对于一般人来说也许没什么特别，但对于石朝杰来说是不同寻常的3年。这3年间，他从一个修手机的“手艺人”变化为一个企业的老总，并且实现了呈几何速度增长的发展，3年产值2040万。

与很多网商一样，石朝杰出身“草根”一族，他初中毕业后就开始了“修理”生涯，修电话机、修传呼机、修手机……

2006年，石朝杰拿着攒了很多年的本钱独自从老家商丘来到郑州做手机生意，在他去深圳华强拿货时，意外发现了一个很耀眼的东西：一块写了字能发光的黑板！而这块自日本进口的小小的黑板售价1600元。

凭借多年维修手机的技术功底，石朝杰发现荧光板的工作原理其实很简单，石朝杰根据原理制作出了自己的荧光板，比日本产品更亮，而且更薄更轻巧，成本才几百元。这个尝试令他很兴奋，在朋友的建议下他申请了专利。

卖手机始终是个生意，应该做点事业，2007年石朝杰开始了这个发光黑板的事业！

然而创业之路充满了艰辛，投资从最初的5万迅

速增加到40万，但投入似乎依旧是个无底洞。

最令石朝杰烦恼的是，产品根本销不出去，2007年一年折腾下来，石朝杰只卖了20万元，远远不够投入的钱。

2009年初，还在事业之路上苦苦挣扎的石朝杰在半信半疑中接触了阿里巴巴。在加入阿里巴巴出口通平台的第4个月，一个日本客户要求参观工厂。

2009年12月的一天，下着大雪，石朝杰开着自己的“创业1号”——QQ车去机场接到了这位日本客户。严谨的日本人仔细查看了正电的工厂与产品后说：虽然你们的公司很小，但产品非常好。

这位名叫马若卡的日本商人当即下了订单，之后他们建立了非常友好的关系，他不仅继续下订单，又为石朝杰介绍了很多客户，并将最新的资讯传达给石朝杰，使他的产品更加完善。

从2007年的亏本，到2010年的2000万，石朝杰看着正电电子荧光板的销售额呈几何式上升，他自己就如做梦一般。

“我初中毕业，但我相信只要有信念，能坚持，就一定可以把事业做好！”石朝杰说，一辈子的幸福，在于“爱上一个人，爱上一件事。”

数字

5131亿元 据阿里巴巴日前发布的网络零售价格指数报告，截至2010年底，中国网络零售交易总额为5131亿元，是2009年的近两倍，较2007年翻了七番，约占2010年社会商品零售总额的3%。

270亿 马云透露，中西部上半年网络购物增长速度是98%，远远超过了东部，中西部地区淘宝买家的“淘购”金额，比2010年上半年翻了一番，总额达到270亿元。

中了吗

体彩“排列3、排列5”第11248期

排列三 442 排列五 44291

体彩“超级大乐透”第11107期

02 06 18 30 32+01 08

福彩“七乐彩”第11106期

06 10 16 23 25 27 30+03

福彩3D第11248期

3 7 0

福彩“22选5”第11248期

04 08 16 17 22