

由中国副食流通协会、中国对外经济贸易咨询公司主办的“2011年中国糖酒食品博览会暨国际糖酒商品交易会”将于10月12日至15日在郑州举行。宋河、仰韶、杜康、宝丰、金星啤酒等名酒悉数参加，而他们的品牌负责人对本次糖酒会有何期望？豫酒品牌又如何实现区域市场的突破？ 晚报记者 熊维维

名酒在行动 相约糖酒会

2011年中国糖酒会10月12日在郑开幕



刘晓光



吴书青



晋育峰



卫凯

相关新闻

“金星品牌 我最信赖” 有奖征文评选揭晓

近期本报与金星啤酒集团联合开展的“金星品牌 我最信赖”有奖征文活动结果出炉，获奖人员：张学磊、韩红军、周铮、贺艳枝、朱学军、齐庆芳、时密、杨学东、李振、王魏华、周思翔、杨玉莲、杨秉辉、董建国、赵帅、卢文君、张瑞、刘清泉、张军亭、段紫云、薛战士、李翠晓、靳征。请以上获奖者见报后一周内凭本人有效身份证件及手机短信通知到金星啤酒集团行政办公楼（郑州市管城区新郑路188号）领取奖品。 徐传芳

第四期宋河粮液梨园名家 演唱会10月14日开唱

2011年中国糖酒食品博览会暨国际糖酒商品交易会将于国庆节后开幕。为更好地向各地客商推介中原文化，“宋河粮液梨园名家演唱会”第四期将在10月14日晚于省人民会堂开唱。据悉，凡在郑州地区购买宋河粮液国字系列、秘藏系列、平和系列和原浆系列的任一款产品，均有机会获赠价值不等的梨园名家演唱会门票。 高丽艳

阳澄湖股份大闸蟹 品鉴会举行

近日，江苏阳澄湖大闸蟹股份有限公司主办的“蟹行中原，德誉天下”郑州品鉴会在郑州东区中油花园酒店举行。另悉，整个阳澄湖百余家蟹业养殖公司全年产蟹量在2000多吨，仅阳澄湖股份产量即达200多吨，是当地大闸蟹养殖当之无愧的“带头大哥”。 葛亚兰

糖酒会从“展”到“会”

随着人们对产品的质量有了更高的要求，势必会加速老名酒回归的步伐，今年糖酒会对酒企来说是个契机。在宋河酒业股份有限公司营销副总经理刘晓光看来，糖酒会为企业一个能够证实自己产品的平台，也给了经销商一个寻找有品质保证、能挣钱的产品平台。

本次糖酒会是中国国际第一次中部糖烟酒博览会，届时将有国际知名企业、国内大型食品企业、行业内巨头经销商群体云集郑州。

随着行业的发展，糖酒会也在不断调整和转变，洛阳杜康控股有限公司总经理吴书青希望糖酒会应该借机为酒企和厂商之间搭建起交流对话、合作共赢的平台。

作为参会厂商，宝丰酒业营销中心品牌总监晋育峰也表示必须要明确参会目的，通过什么样的“展”和什么样的“会”来实现何种目的。

产品招商功能逐渐在向品牌宣传功能转变。金星啤酒集团营销中心总经理李荣军说，这一点在啤酒企业表现尤其明显，就目前金星来说，我们参展全国糖酒会的最主要目的是以品牌宣传为主导，通过参会拉动我们的品牌高度。相对而言，我们会从很大程度上减弱招商功能。



李荣军

糖酒会印象

宋河酒业股份有限公司营销副总经理刘晓光：宋河将在此次糖酒会推出了高端豫酒经典代表宋河粮液国字三号、六号、九号产品，向全国厂商展示了豫酒的实力和魄力。

洛阳杜康控股有限公司总经理吴书青：2009年

三家杜康酒厂终结了20多年的“商标大战”，成立洛阳杜康控股有限公司，在2009年这届糖酒会上是杜康控股展示公司新风貌及主推产品的大好机会。

宝丰酒业营销中心品牌总监晋育峰：我所在的企业从上世纪80年代中后期糖酒会开始市场化以后至今，没有缺席过。宝丰酒业为本届展会进行了精心准备，成为该届会议上投入最大的参会厂商。

河南仰韶营销有限公司总经理卫凯：对2009年秋季郑州糖酒会印象深刻，也是仰韶彩陶坊酒河南全面上市的一届。糖酒会对食品行业来说是厂商交流合作的桥梁。

金星啤酒集团营销中心总经理李荣军：希望郑州赛出高水平、高质量、大效果，真正发挥桥梁、纽带作用，实现“企业、政府、消费者”三者共赢。

豫酒携手实现区域市场突破

国内名酒一线品牌，已完成全国布局，豫酒品牌有将如何实现区域市场突破？

在豫酒板块打造上，刘晓光认为还需要大家共同添砖加瓦，树立豫酒在整个白酒行业的影响力。

在卫凯眼里，豫酒从第一梯队的“六朵金花”到全面的蓄势待发，过去的5年豫酒企业在发展中差异化创新，在创新中找到特色，并把这种特色深入到企业的文化当中，最终成为企业品牌发展的一种力量。

如今，国内白酒行业的大格局基本稳定，在

吴书青看来，豫酒如今想突破区域市场比以往难了许多，但白酒行业近年来仍旧稳定增长，因此并非没有机会走向全国。“要先做好家门口市场，毕竟河南白酒消费的每年产值规模居全国第三，这是豫酒的根据地市场，也是豫酒生存发展的基础。”

金星虽然是区域性品牌，李荣军表示他们已完成了全国市场布局，并且形成了现在以河南、西南为代表的战略型核心市场格局。而据他透露，实现区域市场突破，一是大力推广精细化营销模式；二是狠抓管理和服务；三是对产品结构进行适时升级。

时尚消费 欢迎餐饮、休闲、珠宝、服饰、影楼等时尚消费商家合作 每周三、周五刊出 订版电话：55622408/13393719455

加贺 香港华昌珠宝

9月30日富田1站购物广场店 **盛大开业**

黄金、铂金、钻石、翡翠特大酬宾中……

黄金免费以旧换新 购物赢金条

(详见店内海报)

地址：郑州富田太阳城1站购物中心一楼电话：0371-66267999 400-102-1616

办卡网 办卡网致力于各类卡、券的宣传和推广

www.bankawang.cn

Tāo Tiè Dǎ Zhé Kǎ **饕餮打折卡**

可在数百家热门餐饮、休闲娱乐、景区等场所享受折扣

另有餐券6折 洗浴卡6折 足疗卡6折

电话：15937122171 网址：Http://bankawang.cn

特色餐饮展示

青山绿水

天然原料 健康美味

仙味·传奇 *Hotpot Legend*

感谢等候，仙味有礼——来店等候就餐客人最低可享**7折**返券优惠，购买及充值会员卡——赠送“仙味生日宴”加值礼活动。内容详见店内海报。

活动最终解释权属河南仙味传奇餐饮有限公司 加盟合作热线：15038106886

预订电话：0371/63220777 63229777

地址：郑州市经三路与东风路交叉口向东500米路南即到

特色餐饮展示

爱晚亭经典湘菜

6周年店庆

9月30日~11月7日期间，凡单桌消费600元，即送竹叶青酒一瓶

电话：0371-65613222 65615111 地址：未来大道与纬四路交叉口东300米（建业金水花园东区对面）