

无论旧手机成色、品牌、可用不可用，任何一部废旧手机，你都可以在尼彩手机工厂店置换柜处，一律抵用200元，换购置换柜内指定的正品行货五码手机。也就是说，你在废品站那里只能卖几元钱的一部废旧手机，在尼彩手机工厂店可以“卖”个200元的好价钱。

买手机不如换手机



详见尼彩“以旧换新”店内公告

河南区10000部正品手机等你换！

尼彩手机掀起“以旧换新”绿色行动 令业界一片哗然

当今社会，手机已经演变为快速消费品，几乎所有的手机用户家里都曾经有一部甚至多部废旧手机“沉睡”家中。

中国目前已经成为世界最大的手机生产国和消费国。早在2009年，据国家工信部公布数据，我国移动电话用户已突破7亿户。此外，我国的手机已经进入更新换代高峰期。有数据显示，国内更换手机的周期已由过去的3至5年缩短到18个月左右。由此推算，每年全国被淘汰下的废旧手机数量更为惊人。

然而，一个严峻的现实矛盾摆在我面前：在所有家电产品中，手机可以说是普

及率最高、更新换代率最高、而回收率却超低的“异类”。在全国试点的家电“以旧换新”活动中，废旧家电主要以“五大件”为主（电视机、电脑、空调、电冰箱（含冰柜）和洗衣机），手机却不在其列。

剑指废旧手机回收循环经济。9月20日，尼彩科技集团在成都罗曼大酒店正式启动全国手机“以旧换新”工程，这是继尼彩工厂店终结手机暴利之后的又一次创举。因为就在这个宣言式的发布会之后，尼彩公司全国近千家尼彩工厂店将同步启动和推进这一利国利民的绿色环保行动，同时也把尼彩科技集团的“千城万店”惠民战

略规划推进到一个崭新的高度。

无论成色、品牌、可用不可用，任何一部废旧手机，均可在尼彩工厂店置换柜，抵用200元，换购指定的新款正品行货手机。也就是说，你在收荒匠那里只能卖几元钱的一部废旧手机，在尼彩工厂店置换柜可以“卖”个200元的好价钱。

众所周知，废旧手机回收循环利用目前还是一个“钱”途光明却无人问津的“盲区”。但一个显而易见的事实是：一部回收的废旧手机，无论如何循环利用，肯定“回收”不回200元。那么，尼彩岂不是亏大发了？

“首先吃螃蟹”的消费者奔走相告：真的很划算！

上千同业惊叹：尼彩此举“赔钱赚吆喝”，难以为继！



当今年9月27日在郑州尼彩工厂店“首先吃螃蟹”、参与了尼彩手机“以旧换新”换购活动的消费者惊喜地发现，他们用一部废旧手机换购的尼彩新款正品行货手机，和周边亲属、朋友从专业手机卖场买

来的尼彩新款同型号手机一模一样。尼彩手机以旧换新活动虽然未大肆宣传，但首批换购者一传十、十传百奔走相告的口碑效益之下，尼彩手机以旧换新置换相当天下午就被围得水泄不通，一时间人堵为患。

家住东风路的田老先生，是9月27日上午最早在郑州东大街尼彩工厂店用一部弃用在家多年的废旧山寨手机换购了一部全能语音王手机的消费者：“这个K10语音王手机，我朋友一直在用，我看这部手机精美气派，功能齐全，一直很喜欢。他当时在尼彩工厂店里买的，当时还699元呢，我们这几个老哥儿们都超值。没想到尼彩搞以旧换新，一部旧手机拿过去，就抵了200元，以旧换新后才499元！天呢，要是亲自来换购，我都不敢相信！”

正想买手机的学生小王听到尼彩“以旧换新”的消息后，激动的跳了起来：“我家的经济条件一般，可是上大学了没有手机又实在不行。尼彩手机以旧换新活动，

真的帮了我一个大忙，我拿一部坏掉的废旧手机，再掏199元，就换购了一部触屏加键盘，又有高清音质的音响王手机，算下来，一共省了好几百呢！”旁边陪同的同学也乐得合不拢嘴：“我是拿一个10块钱都不值的小灵通来换购的，我换购的是智能3G王手机。这款手机跟诺基亚E63外形很相似，却是安卓系统和高速上网机，刚才试了一下，上网速度好快，简直抵得上一台小电脑了！”

在换购现场，一位刘女士激动地说：

“我家里已经有好几部放了好多年的旧手机。还可以用的送人了，出了故障没法用的两部一直放在家里，不知道怎么处理。因为换屏换电池就要二、三百，不划算；卖给收荒的吧，才20元钱。尼彩手机是国内知名品牌，无论是外观、功能或是售后，和苹果、诺基亚等国际品牌手机没有什么差别。以旧换新，真的很划算。我得到消息后立马换购了一部，刚才还喊了好几个朋友来换。”

几元钱的废旧手机 换 新款行货手机

尼彩手机参与此次“以旧换新”行动的几款手机（音响王手机、触控商务王手机、全能语音王手机、智能3G王手机……）均是列入国家工信部的正品行货手机。

选择这些爆款机型投入到尼彩“以旧换新”行动，尼彩科技集团可谓是用心良苦。从精致的音响王手机，到全屏触摸的商务王手机，从时尚尊贵的全能语音王手机到适合年轻族群的智能3G王手机，尼彩置换柜里的这些手机均为尼彩今年热推的主打产品，外观时尚、做工考究、功能强大。带有触控功能的音响王手机，音响洪亮、字大屏清，对银发一族的老年朋友更关爱有加。外形精美的触屏商务王手机，以其美妙的手感，吸引了大批的时尚男女粉丝。豪华尊贵，王者风范的全能语音王手机拥有3.0寸巨型屏幕，高清摄像，急速上网，双卡双待，超长待机，深受商务人士的青睐。外形酷似诺基亚E63的智能3G王，事实上是内置安卓系统、超高速上网的全键盘手机。玩游戏、看书、听音乐、qq登陆、上微博、看空间，绝对是年轻时尚一族的最爱。

尼彩工厂店“以旧换新”仅限12天

即日起
至10月8日
10000台换完为止

服务电
话
0371-66226066
4006-716-399
(如需送货，需另收物流费29元)

尼彩以旧换新置换店地址：东大街店：紫荆山路与东大街交叉口向西100米路南 / 经七路店：农业路与经七路交叉口省博物馆向南100米路西 / 桐柏路店：桐柏路与汝河路向南50米路东（四十二中对面）/ 航海路店：航海路与大学路交叉口向东500米路南（老代庄站牌旁）/ 新密店：市委东200米路南（青屏大街东段）/ 巩义店：人民路贝克大酒店东100米路北 / 登封店：少林路东桥头中国电信西隔（美宜真超市对面）/ 中牟店：黄河商场楼下尼彩工厂店 / 新郑店：新建路与人民路交叉口向南100米路西炎黄花园对面 / 秦庄店：秦庄正十字路口向东20米路北（秦庄大街）/ 大铺店：信息学院路与大铺路交叉口向东300米路南 / 庙李店：索凌路与庙李中街交叉口向东500米路北 / 陈砦店：陈砦南二街中心市场东50米（白羊座网吧对面）/ 南岗社区店：八大街经北二路老南岗社区菜市场东10米路北 / 北环索凌店：北环与索凌路交汇处国瑞广场负一楼 / 老鸦陈店：老鸦陈服装城北门向西20米 / 枣庄店：经三路与农科路交叉口枣庄村向东一百米中国移动大厅内 / 高黄寨店：花园路北柳林镇高黄寨村

手机以旧换新 尼彩在赔钱赚吆喝？

——是忽悠人的炒作，还是让利的名至实归，破解尼彩“以旧换新”计划的“舍”与“得”

一部废旧手机的回收循环价值顶多几十元，可是拿到尼彩手机工厂店的置换柜，可以抵现金200元用，补上差价后即可获得一部全新的精美的正品手机！况且由工厂店直营的尼彩手机，每部才赚10元钱，本身已经是微薄利润，这么一算，尼彩每回收一部废旧手机要亏上百元。

那么，尼彩手机“以旧换新”计划是“赔钱赚吆喝”式的炒作吗？

尼彩科技集团总经理卢洪波日前在接受媒体记者采访时，又是如何解答尼彩“以旧换新”计划的“赔”与“赚”、“舍”与“得”——

记者：尼彩本来就是只赚10元的利润，如果做了这个“以旧换新”的项目，岂不是要赔得血本无归？

答：尼彩的宗旨是“为中国通讯事业努力而服务，让中国的老百姓用上性价比最高的手机”。现在公司拿出的1000万来做“以旧换新”，就是对这一宗旨做出的最好诠释。于老百姓来讲，“以旧换新”是环保、是变废为宝、是省钱、是大赚。于尼彩来讲，“以旧换新”是为公益事业做出的努力、是利国利民的大工程、是倡导消费者绿色消费观念、也是为中国通讯事业做的小小贡献。当老百姓提起尼彩手机的时候，会想到尼彩曾经为通讯事业、公益事业所作出的巨大努力，我认为这是赚，是大赚！

而且我们坚信：通过“以旧换新”计划，尼彩终将得到更多更庞大的手机用户群，这是广告换不来的口碑。所以赔得血本无归这个说法不成立。

问：虽然老百姓持欢迎态度，可也有人说，尼彩是在变相做广告或者是在炒作？

答：尼彩提出“只赚10元”口号的时候，也有人质疑是炒作，甚至说我们疯了。那是因为尼彩站在消费者的立场，揭开了手机行业的“暴利内幕”，自然会惹到一些同行不高兴。所以这次尼彩“以旧换新”的出台还要引人质疑，我们一点也不意外。

因为我们发现，老百姓对于尼彩这次“以旧换新”政策都持双手欢迎的态度。大家奔走相告，都说尼彩的活动做到了心坎里，对社会有百利而无一害。可是手机同行的反应却褒贬不一。也难怪，十一黄金周本来就是各大手机厂商牟取暴利、争相倾销的好时机，尼彩选在这个寸秒寸金的时候推出这一活动，必然会触动一部分手机卖场的利益。可以说在河南市场扔下了一颗重磅炸弹，被炸的就是各大手机卖场。

问：活动一推出，尼彩工厂店必定回收很多废旧手机。在收废品那里仅卖几元的废旧手机，在尼彩手里又将变成什么呢？

答：事实上，手机回收行业不仅为企业带来可观经济效益，对环境保护也是贡献巨大。从回收价值来说，一部手机中钢铁占54%，铜铝占20%，塑料占17%，线路板中还含有贵重的金、银、钯等金属。一吨电路板中，可分离出130公斤铜、20公斤锡、0.45公斤黄金。

为了填补中国废旧手机回收、循环利用的空白，同时为了清扫通讯市场翻新手机泛滥的乱局，尼彩科技集团投入巨额资金和科研力量，攻克了废旧手机回收循环利用的技术瓶颈。这是尼彩“以旧换新”计划出台的保障。

问：尼彩的“以旧换新”活动推出后，肯定又引来一批商家的模仿抄袭，针对这种现象，尼彩怎么应对？

答：尼彩从来不怕模仿，何况这种赔钱的模仿，我们很欢迎。因为竞争越激烈，消费者受益越大。但是作为内行人，我还是要提醒一下广大消费者：一定要辨别商家的让利手机，是真正的让利，还是广告的噱头。避免上当受骗！

在尼彩手机工厂店的置换柜内，从质优价廉的触屏音响机到高端的智能3G手机，一应俱全。拿市场价1380元的尼彩K10语音王手机来说，我们工厂店之前的销售价格一直是699元。相信喜欢看报纸的朋友一定对这款手机非常熟悉。因为无论是东方今报、河南商报或郑州晚报上，我们都对这款手机进行过明码标价。可是通过这次活动，您只要拿着一部废旧手机到尼彩置换柜，再掏499元，这款功能强大的语音王就属于您了！您说尼彩这次的“以旧换新”是不是真材实料。您说这次“旧机换新机”是不是货真价实！