

# “卖米教授”郑州“开超市”

## 这是农民市民直接对接的首家城乡互助合作超市 开张首日引人关注,部分消费者感叹价格偏高

继2005年北京“教授卖米”、2010年郑州卖“快乐猪”的实践探索后,10月1日,开封市市长助理、兰考县委常委、中国农业大学副教授何慧丽亮相于郑州一家新开张的超市,这是由农民市民直接对接的首家城乡互助合作超市,也是何慧丽从事乡村建设的又一实践。

晚报记者 熊堰秋 文/图

### 首家城乡对接超市亮相郑州

10月1日上午,郑州橡树玫瑰城门口的一片空地上,堆满了蜂蜜、萝卜、大米等农副产品。

随着一群乡村锣鼓队载歌载舞,一家名为“国仁超市”的门店揭开了开业的“红盖头”。

这家超市从外观上看很普通,销售的产品和其他超市几乎没什么两样。但门头却用大字标注着“有机农产品”的字样,超市售卖的每种农产品都注明了产地、生产时间。

这些农产品主要来自开封的绿色生产联盟,包括兰考县三义寨南马庄、胡寨哥哥等7家农产品专业合作社。

超市管理方介绍,这是我省农民市民直接对接的首家城乡互助合作超市。

“为什么说是城乡互助合作超市呢?因为绿色农业的生产者与超市签订生产合同,城市消费者预交一定的定金后成为超市会员,这样做的目的,就是建立农产品生产者与城市消费者的直销体系。”何慧丽说。

据介绍,成为超市会员的消费者,在一个季节种植之初或一个周期养殖之初,预先支付下一季节或周期的部分费用,绿色生产者联盟成员按照预定计划生产出粮食、蔬菜等农副产品,保证产品的健康与安全。生产过程中产生的各种风险,尽可能以超市为平台,由生产者和消费者共同承担。



何慧丽在超市展示有机萝卜

### 消费者感叹有机农产品价格高

国仁超市开张首日,便引来开封、郑州和北京的数十位消费者,一些消费者从保护自身和家人的健康出发,当时就预交3000元至5000元的现金,成为国仁超市的会员。

但也有不少消费者看到产品价格后,发出“价格高”的感叹。

在超市内,各种农副产品的价格确实要比郑州市市场同类的农产品高许多,譬如,小杂

粮4公斤装每件70元;山珍蘑菇每件8瓶,每瓶200克,价格80元;蜂蜜每公斤60元;就连黄瓜也要比其他市场高出20%;“快乐猪”猪肉则为市场价的2.5倍,价格每公斤达90元。

“谁都想吃健康的有机农产品,但是,价格太高会让它与普通老百姓的餐桌无缘。”一名来自郑州的消费者最终黯然离场。

### “无公害的生产者需要鼓励”

在国仁超市内,已经荣升为开封市市长助理的何慧丽,还像当年替农民“卖米”、推销“快乐猪”一样的豪爽。她从货架上举起一把带着绿叶的萝卜,解释无公害农副产品的生产过程。

“菜上长了虫子,绿色联盟生产基地的生产者绝不会使用农药,他们宁可用手捉虫,也不会让蔬菜内有农药残留。”

“无公害的生产者需要鼓励。与其他农产品相比,有机农产品的价格可能会高一些,但是,吃了这样的食品,人会很健康,就会少得病。买有机食品花的钱多了,但花在上医院看病买药的钱少了,总体上来算个账,消费者花的钱还是比原来少了。”

“我怎么知道这些农产品是无公害无农药残留的有机食品呢?”

面对消费者的提问,何慧丽笑称:“判定农产品是否无公害和无农药残留,所有认证和监督都不能解决根本问题,主要还得看这些产品的生产环境。在兰考县的黄河湾里,不打药、不施肥的绿色联盟生产基地,可以让任何人前去参观。在那里生产出来的有机食品,也经得起任何人的品尝。”

“长期以来,农民虽然生产出了大量的农产品,但没有定价权。我们这次设立的城乡互助合作超市就是一个探索,一方面是农民对自己的产品有定价权,另一方面是让城里人吃上干净美味的农产品。为减少中间环节,尽可能地让生产者与消费者面对面。”

# 自学研制“反老千工具”,义务帮人戒赌瘾 反赌夫妻在郑要建“反赌基地”

在亲身经历赌博危害后,一对河南濮阳夫妻毅然放弃生意,从事“公益反赌”事业,他们的足迹踏遍全国10个省。每到一地,就在街头派发宣传资料,还租下办公室开通热线,现身说法教人“赌海无边回头是岸”(本报2010年7月20日曾有报道)。国庆期间,这对河南反赌夫妻终于来到郑州,他们称,将在郑州设立反赌基地,不收分文,义务帮人戒除赌瘾。

晚报记者 熊堰秋

### 江西夫妻来郑州“求救”

10月1日下午,在富田太阳城53号楼13A层340室,记者见到了老家在濮阳的但国旗夫妇。

但国旗正与来自江西的一对夫妻交流赌博的危害,他的妻子程娟正坐在电脑前,通过QQ群与全国的求助者交谈。

“正好记者来了,让他也听听你俩的经历,来警醒其他人吧!”

这对江西夫妻,男的叫邓浩文,女的叫施娟平。两人曾经是江西信丰县城生活幸福的一对小老板,而今却有家不敢回。

“我今年37岁,去年8月17日才开始接触赌博。”邓浩文说,他在老家开了一家小煤矿,妻子开了一家服装店,曾经挣下500万元的家产。但全被输光了,而且欠下100多万高利贷。

### 反赌夫妻欲设“郑州反赌基地”

看着但国旗手上的纸牌,麻将像变魔术一样千变万化,邓浩文夫妻彻底了解到赌桌上的骗局,欲哭无泪。

程娟说,邓浩文与她当年的惨状非常相似,当时也是受朋友之邀进了赌场,此后像被人施了魔法一样无法自拔,最终输掉了200多万元的家产。

“赌输的人都会不服气,认为自己手气背,却很少想到十赌九诈。”但国旗说,妻子程娟当年也是如此,为了让程娟认清赌博实质,他专门带她南下广东,找到了“中国牌王”郑大顺,让她认清赌博中“千术”害人的本质。程娟最终戒赌后,但国旗夫妻决定放弃家里的生意,走遍全国义务帮人戒赌,让更多面临家破人亡的受害者

迷途知返。

“其实大道理谁都明白,只有亲眼看到千术后才能醒悟自己是被骗了。”但国旗说,帮人戒赌,就要走进嗜赌人的内心,“只有打开他们心底的结,才能彻底戒赌。”

但国旗还展示了他与妻子研制的“反老千工具”:无法作假的扑克牌和色子。还有一种能透视赌具的“照妖镜”。只要把这种“照妖镜”放在眼前,利用透视,赌具的骗局清晰立现。

“来郑州之前,我们已走过了太原、长沙等10个省会城市。”但国旗说,河南是自己的家乡,他此次来到郑州,与其他省会不一样的是,准备长期在郑州设立反赌基地。

“我们从事义务反赌三年了。三年间,我们每到一地,都是先自掏腰包租房,公布反赌热线,同时到街头散发反赌资料。三年间我的手机号也一直没变,还是13408655559。我们在郑州刚刚开通了一个固定电话,号码是0371-56665135,希望能帮到更多的人。”

### 物业管理招标公告

“金色港湾三期S-01、S-03”项目位于郑州市航海路南,银莺路西。项目总占地面积53439.9平方米,总建筑面积223196.16平方米。投标单位资格要求: 1、具有独立法人资格和有房产行政主管部门颁发的壹级资质的物业服务企业。 2、必须通过房产行政主管部门的资格预审。 3、有欺诈、违约、违规等不良行为记录及符合建设部《物业服务企业资质管理办法》第十一条规定内容的物业服务企业不允许参加投标。 投标报名及招标文件领取时间:2011年10月8日-2011年10月12日 招标文件领取地点:郑州市郑东新区商务外环与商务东四街交口联合置业大厦711房间 联系电话:0371-67889711 招标人:河南正商置业有限公司 2011年10月8日

# 苏宁黄金周同比增长翻番 十一力度再续上演“48小时加时赛”

优惠力度 还嫌不够大? 特惠商品 还嫌不够多? 2天倒计时! 压轴大戏大开始

据悉,河南苏宁全省39家门店国庆黄金周销售翻番的增长,将保证苏宁电器全面领跑本省家电市场。

河南苏宁48小时 国庆狂欢“加时赛”全城开启

10月8日-9日,河南苏宁再

度集结各大主流品牌工厂货源及让利资源,持续打造最后48小时国庆狂欢“加时赛”让利盛宴,以满足国庆期间因种种原因无法购物消费者的家电消费需求。据悉,一批近万台涵盖全品类的特价电器产品将于今日到位,明日全线放量让利全城。

### 苏宁超级大单领惠黄金周 提前实现目标增长

笔者从河南苏宁了解到,截至今日,河南苏宁已全面实现国庆黄金周的销售目标,并取得同比翻番的增长。为此,河南苏宁电器总经理钱建成表示,通过国庆前期的全国350亿超级大单的采购,河南苏宁依托全国采购价格优势及市场产品需求方向的精准优势的双重作用下,提前实现黄金周目标的达成。从实际销售结果上来看,10月1日至6日,大量上柜的新品及高性价比单品出货率达90%,这一数据也充分证明了前期采购大单产品线定位的精准性。

笔者在国庆期间走访时也发现,彩电、冰洗、冬令商品柜台人头攒动,聚集了大量的人气。而据苏宁方面介绍,今年国庆电器消费市场则呈现出中高端产品大放异彩的趋势,且该态势与往年国庆相比,势头更加迅猛。笔者了解到,一方面由于受电器消费价值化趋向的影响外,另一方面,苏宁为消费者提供了诸如6大银行三零分期消费、厨卫置换补贴等多重刺激消费方式,充分缓解了大宗电器及高价值电器的消费压力,也成为苏宁旺销的一大助因。

在家装电器特价方面,今年国庆市场期间成套电器购买的比例也持续保持了平稳增长的态势,成套购买彩电、空调、冰箱、洗衣机等家电的消费者非常多,一次性购买几万元的更是占据了一定的比例。针对这种高峰消费,苏宁电器郑州市区各店通过推出单件满860元送微波炉或足浴盆或挂烫机一台、累计满4600元送26英寸液晶电视一台或沁园超滤净水设备一台、累计满8600元送32英寸液晶一台或单件满1600元返300元、单件满5600元返700元的优惠活动,给以消费者更多的实惠。

河南苏宁电器总经理钱建成先生同时也提醒到,苏宁联合光大银行、建设银行、农业银行、招商银行、中信银行、民生银行开展的三“0”分期活动将于10月9日结束,该活动一经推出,便得到了广大消费者的青睐。买高价值或中高端电器的顾客,可通过此种支付方式缓解一次性支付的资金压力,同时更可享受分期免手续费的优惠,真正享受更为轻松的国庆购物季。而且,分12期购物的消费者还将享受购物金额以电子券形式返还的优惠活动,单件满1500元返125元电子券,单件满3000元返250元电子券,单件满4500元返375元电子券,单件满6000元返500元电子券。

樊无敌/文