

“老K”砍价团发布10月征集令

本期砍价车型：东风悦达起亚K2、K5、福瑞迪、狮跑、智跑
 报名电话：0371-67897715



为了更好地服务团友，让大家尽快地以实惠价格购得爱车，本报老K砍价团将在10月份继续发团，首期将推出东风悦达起亚专场砍价活动，届时K2、K5、福瑞迪、狮跑、智跑等各类车型均在砍价之列，敬请期待。

晚报记者 谢宽

“砍价”征集令

“越砍越实惠，越砍越满意”，一直是本报“老K”砍价团举办活动的宗旨。

综观上半年“老K砍价团”所组织的一次又一次团购活动，报名成员的选择并没有错。依靠集体的力量和平台优势，“老K砍价团”帮助一批又一批的报名成员实现“尊贵购车待遇和超值购车特惠”，通过团购拿到的价格要比一些

所谓的节日促销优惠的幅度大得多。也正是如此，在赢得业界广泛认可的同时，报名参加本报“老K砍价团”活动已经成为大量郑州消费者首选的购车方式。

如果你想以最低价格买到最中意的车，就抓紧时间报名吧，加入老K的队伍，决定砍价的车型就在你手中。

砍价车型先睹为快

众多东风悦达起亚砍价团的读者反映，本期目标有2款车型还是挺值得关注的，第一是K2，第二是K5。

K2:外观方面，K2完美运用简约直线美学设计，线条融合、刚柔交错。空间方面，K2的轴距达到了2570mm，成就了同级别车型中最大的内部空间。此外，一键启动、6方位安全气囊、方向盘音响控制、MDPS电动助力转向系统等超级高科技配置，在K2身上一一体现。

K5:起亚K5与其他起亚和现代的车型一样，K5与新索纳塔是基于同一平台开发的姊妹车型，它们的尺寸相近、轴距相同，悬挂、动力系统也都共用。但基于现代与起亚在品牌定位上的差异，感官层面上K5又与新索纳塔有着很明显的风格差异。

“2011 广汽本田安全中国行”走进郑州



10月14日、15日，“2011 广汽本田安全中国行——第四届安全驾驶体验营”来到郑州，以媒体专场和交警专场的形式面向近50名学员分别参加了两场安驾体验营。交警学员们

表示，郑州这几年以来私家车市场发展迅速，许多新手驾驶员开始开车上路，但安全意识薄弱、安驾技巧不足造成了交通事故的发生。广汽本田安全驾驶体验营活动不仅让更多的驾驶者学到安驾知识，更可以促进全社会形成良好的安驾氛围，将有利于建设更加和谐的交通环境。

作为一家汽车企业，广汽本田目前已经拥有超过250万用户，在向社会提供先进优质汽车产品的同时，也积极投身于“安全、节能、环保”各领域，履行企业的社会责任。“尊重人”是

广汽本田的企业基本理念，出于对人的尊重、生命的尊重，一直以来，广汽本田在安全领域的思考与行动从未停步。

自2007年起，广汽本田开始面向顾客开展公益性质的安全驾驶培训，举办“广汽本田安全中国行”活动。至今，广汽本田已成功举办三届“安全中国行”系列活动，走过全国10个城市，培训来自全社会的车主1300多名。2010年，广汽本田正式引入了“喜悦安驾店”体制。凡广本车主甚至是潜在车主即可在当地的喜悦安驾店内享受到专业安全驾驶培训。

屈彦飞

东风本田浪漫金秋游尧山

10月15日，为感谢CR-V用户对东风Honda的支持与关爱，东风本田“浪漫金秋 V我心动——尧山自驾游”之旅在郑州启程。30辆CR-V齐聚尧山，开始了为期2天的尧山自驾游之旅。据悉，此次活动近100位车主会员参加，行经鲁山—龙潭峡—通天峡—尧山，车友在欣赏一路秀丽山色的同时，沿途充分感受了CR-V在山巅之中驰骋的惬意驾驶体验。

据东风本田负责人表示：“10月是一个旅游黄金旺季，希望借助此次活动，经过这一路沿途的试驾和巡展，让大家对CR-V汽车性能有更为深刻的体验和感受，随车还为客户提供机修师傅一位，令CR-V车主深切感受到来自东本对车主的关怀。”

自上市以来，CR-V以开创者的姿态引领着中国城市SUV市场不断向前。而2010年，SUV

市场总量就达到132万辆，在近10倍的增长量中，以CR-V所代表的城市SUV所作的贡献举足轻重，一直以来良好的用户口碑更让竞争对手望尘莫及。集万千宠爱于一身的CR-V拥有整个汽车产品领域里罕有的7个NO.1：“销量第一、节油第一、安全第一、质量第一、产品魅力第一、环保第一、保值率第一”。据显示，CR-V的品牌价值在SUV市场上居于首位。

乔丹

和悦AT盛装上市

AT系列以9.38万元起的惊喜价格，强力介入中级车市场。

据了解，此次上市的和悦AT系列车型，动力上采用了东安三菱的4G93D的动力系统，配合成熟的F4A4自动变速器，最大的输出功率达105Kw，兼具了低油耗、低排放与高性能。该发动机采用了双顶置凸轮轴DOHC技术，主体部件刚度高，主要运动部件轻量化设计，降低运动的摩擦损失，散热能力、加速性能和燃油经济性都得到极大提升。

之外，和悦AT系列车型在外观内饰上也有

跨越性的改善。从外观上来看，相较于早前的和悦1.5L，和悦AT系列车型最大的改变就是四门内外门把手镀铬、十辐动感铝合金轮毂以及前分色时尚保险杠。从内饰上来看，和悦AT系列车型采用了全新酷黑内饰，中控台带有彩色液晶大屏幕，配置上增加了DVD娱乐影音和GPS系统，并且支持倒车影像，还附有蓝牙、滑屏便捷功能。

安全配置方面，和悦1.8AT车型配备博世全球最新8.1版ABS+EBD，并对制动系统进行了改进，使制动更灵敏更稳定，改善刹车力平衡，更好地保证了行车中驾乘成员的安。

李汪洋

利亚纳、北斗星游“趣”雁鸣湖

10月15日上午，由河南昌河实业组织昌河铃木旗下利亚纳、北斗星广大车主，以饱览和谐的田园风光、享受雁鸣湖特色大闸蟹为主题的中车雁鸣湖自驾游正式起航。

上午8时，从河南昌河实业天伦路店驾驶爱车踏上旅程，40多台利亚纳、北斗星排列有序的行进在郑开大道上，大家通过对讲机互相打招呼、做游戏……沉闷的驾驶变得有趣，一路高歌一路欢笑，历时2小时，到达中车雁鸣湖景区，一路上利亚纳、北斗星凭借超酷的外形，节油耐

用、超强的载物空间、内部空间的合理设计及动力表现，获得了大家的赞许。

在到达活动现场之后，主办方还设计了多样的趣味游戏，有拔河比赛、摄影比赛等，特别是绑螃蟹竞赛，在规定的时间内，看谁绑的又快又多，广大车主踊跃参与，最终胜出的6名选手送大闸蟹大礼包一份。参与互动的车主均有利亚纳香水车模赠送。

主办方负责人表示：“这次自驾游活动在总体上是成功的，通过自驾游，在深层次上迎



合了消费者以及潜在客户们想要更细致了解产品性能的需求，有效地提升了昌河铃木的品牌影响力，提升品牌形象等目的。”

李汪洋

奔奔MINI“时尚变脸”

日前，长安奔奔MINI将率先推出2012款，新款不仅外观给人焕然一新的感觉。在配置上，奔奔MINI 2012款加载了GPS和可视倒车雷达等人性化配置，进一步提升了性价比优势。动力上，奔奔MINI 2012款采用的是1.0L排量四缸发动机，输出功率达51.2千瓦。日前，奔奔MINI以远远低于6.3L百公里油耗的标准再次入围“节能产品惠民工程”汽车补贴目录。

屈彦飞

全球鹰GX2自动挡表现出色

10月16日，全球鹰河南新汇通在黄河富景生态园举行的全球鹰GX2自动挡车型的试驾活动。前麦弗逊独立式后扭力梁半独立悬架为全球鹰GX2带来了稳健的行车表现。而其搭载的四速自动变速器，在传递其1.5升发动机所提供的动力表现上可以说有非常优秀的表现。

屈彦飞

宝骏V型弯挑战速度极限

10月15日，宝骏V型弯挑战赛郑州站在郑州世纪欢乐园拉开帷幕。本次比赛独创的V型弯道，追求的并不是专业赛道的复杂性，也不仅仅是汽车的极限速度，而是让车手更好体会宝骏630良好的操控性，安全稳定性，方向精准性及驾乘舒适性。宝骏630采用通用汽车技术的高性能P-TEC发动机，具有强劲的动力性能和低转高扭的特性。

何宁哲

福美来车队包揽CTCC三甲

近日，2011赛季中国房车场地锦标赛CTCC第6站比赛在上海天马山赛道圆满落幕，由于海马福美来车队大获全胜，包揽中国量产组比赛前三名，与暂列第一的北京现代车队的积分差距缩小至17分，这一成绩使得CTCC中国量产组年度冠军再生变数。

屈彦飞

吉利汽车服务顾问暨维修技师大赛(郑州赛区)落幕

10月16日，为期两天的吉利汽车第二届服务顾问暨维修技师大赛(郑州赛区)在河南云阳海英伦汽车4S店火热开赛。经过紧张激烈的角逐，服务顾问组与维修技师组分别产生了冠、亚、季军共6人，优胜者还将参加11月份的全国总决赛。

此次服务顾问比赛设置了笔试、现场操作、现场问答三个环节，维修技师比赛则分为笔试、测量及诊断等环节。大赛针对吉利汽车4S店售后服务人员专业知识、技能水平、职业素养等进行全方位的考核，进一步提升从业人员业务水平及整体服务能力。

随着吉利汽车从“价格导向”向“顾客价值导向”的战略转型，2011年，吉利发布以“品质服务赢未来”为主题的服务战略，围绕“关爱在细微处”的服务理念，推动吉利服务品牌由“被动保障”向“主动关爱”转变，售后服务品质明显提高。

屈彦飞

上汽商用车MAXUS登陆聚龙

2011年10月16日，位于郑州市花园路与三全路交会处西南侧的上海汽车商用车品牌MAXUS大通4S店隆重开业。

作为上海汽车拥有的国际化商用车品牌，MAXUS大通率先在国内商用车领域建设了全体系的4S店网络，此次开业的河南聚龙大通4S店正是按照上海汽车商用车的高规格标准修建的，展厅面积3000平方米。

国际基准商用MPV——MAXUS大通V809月初已经上市，其售价区间为14.58万~23.98万元。MAXUS大通V80有长短两种轴距、高中低三种顶高，尊杰商杰运杰三大类基型产品，共9个系列的基型车型，全面满足移动商务、通勤旅游、城市物流等需求。此外，MAXUS大通还有救护车、警车、运钞车、校车、工程车、监测车等覆盖医疗、服务、工程、押运、军警等各个领域的多款专用车型，全面满足特种行业专用用途。

MAXUS大通V80为用户提供8项服务承诺，涵括全天候免费道路救援、行程继续、1小时应急响应、24小时客户服务、48小时故障解决、差异化增值服务等精益服务保障体系；更有业内唯一的3年8万公里动力总成保修及2年5万公里整车保修承诺，为客户带来国际级的售后服务体验。

李汪洋