菱智 1.6L 抢滩小排量商 务车市场

10月29日,"有智者事竟成,菱智1.6L河南上市会"在经三路农业路广场举行,国内首款黄金1.6L商务车的精彩亮相。菱智1.6L在设计上充分承袭了菱智MPV的商务血统:气派的外观,宽适的内部空间、舒适的乘坐环境,而价格却与高端微客和新生代车型CDV不相上下。据透露,菱智1.6L搭载血统纯正的三菱4G18S1发动机。这款1.6L发动机具有高可靠性、低油耗、低噪音等优势,最大功率79kw/6000rpm,最高时速超过150km/h,动力强悍,而且转速在3000rpm时即可输出138N·m的最大扭矩,这种低速高扭的特征非常适合在国内道路上使用。

华晨汽车全国巡展登陆郑州

近日,主题为"华晨精品 绿悦于晨"的2011年华晨汽车全国巡展活动郑州站在新世界百货举行。我国自主品牌主力军华晨汽车率旗下包括中华H530、中华新骏捷、中华尊驰、中华骏捷FRV、中华骏捷FRV、中华骏捷Cross、阁瑞斯MPV、金杯海狮等全系精美车型强势登场,奏响自主品牌最强音。据华晨汽车有关人士介绍,此次巡展活动将在全国27个城市中展开,共计历时3个月。这不仅是一次传统意义上的整车展示,更是对华晨汽车"精品战略"的深化、对其"绿色主张"的又一次诠释。作为民族汽车自主品牌主力军,此次巡展充分展示了"华晨发展模式"引导下的华晨汽车以创新求超越,不断进取的产品研发和品牌实力。

北汽一周年 战役打响

长安铃木"金九"销量增24%

近日,9月汽车产销数据相继公布。长安 铃木销量相比于去年同期增长了24%,继续 保持增长态势,引领小排量车型的发展。其中,羚羊表现最佳,9月同比增长54%;新奥 拓、天语两厢等主力车型,也双双取得了同比增长36%的好成绩,全系车型共赢成为长安 铃木9月销量的真实写照。"回顾9月的销售战役,产品力是我们在竞争中胜出的根本保障。"长安铃木48店的经理这样谈到,今年车市销量增长缓慢,在厂商的白热化竞争中,做 好自己的产品、修炼内功是关键,长安铃木以严谨做工、出色品质、节油性能出众的产品开拓市场,众多车型受到消费者的一致认可与 喜爱。

体育营销助推福田汽车 打响自主品牌

2011 首届环北京职业公路自行车赛是今年北京举办的规模最大、水平最高、影响力最广的国际顶级体育赛事之一,也是国际自盟世界巡回赛在亚洲的唯一一站,环京赛将连续在北京举办4年。赛事的举办对于全面展示北京形象,倡导绿色出行和全民健身,推动北京建设国际体育中心城市和世界城市,具有重要的意义。此次,福田汽车旗下50辆蒙派克被选作环京赛指定用车,负责赛事保障和媒体接待;5辆欧辉客车参加赛事相关组织工作;3辆欧曼GTL重卡则作为环京赛的保障用车。这些车辆均获得"2011年北京职业公路自行车赛官方指定用车"荣誉称号。 白贺

全新郑州威佳别克 4S 店开幕



10月30日,上海通用别克全新4S店郑州威佳别克4S店开幕。在开幕仪式上,上海通用别克领导、河南威佳汽车集团领导、郑州上海通用别克车主代表、省市汽车行业领导相聚一堂,共同见证了郑州威佳别克开业盛典这一美好时刻。在全新郑州威佳别克,无论是君越、君威,还是凯越,英朗以及顶级公商务车GL8、林荫大道、昂科雷将带来源于美国的车界传奇的感受。据了解,郑州威佳别克集整车销售、零部件供应、售后服务、信息反馈等为一体,同时拥有一整套无微不至的关怀和服务,销售会客洽谈室、车主独享空间、售后服务顾问办公室、全球

领先的汽车维修专用设备和仪器、休息区专属 高档按摩室和独立视听室……

全新郑州威佳别克除了为广大上海通用别克客户提供优异的产品,致情致盛、完美体验的服务标准也是树立了标杆:4年/10万公里的新车保修政策展示了上海通用别克高品质的承诺和自信;24小时道路救援服务令您出行无忧;个性化管家服务和CCC(客户关怀中心)体系为您提供更人性化的便捷服务;高价值的保险服务使上海通用别克致情致盛,完美体验的服务理念利益最大化。更多的细节关注,使您感受到前所未有的尊崇感受。

广汽传棋 骏海旗舰扬帆起航

10月30日,位于郑州市经济技术开发区 航海路与第八大街交叉口中信广场南路100 米路南的河南骏海销售服务有限公司正式 开业。据了解,河南骏海汽车销售服务有限 公司是广汽传祺正式授权的销售服务中心,集整车销售、零配件供应、售后服务、信 息反馈功能为一体,为客户提供传祺车型、 代理保险、银行按揭、汽车装潢、上牌年检、 技术咨询、汽车俱乐部、24小时救援服务等 一条龙业务。 开业当天,骏海店外彩旗迎风飘荡,彩虹门与传祺骏海店明朗的外观相得益彰。骏海店更是别出心裁的将传祺1.8L突然升起,在舞者与车辆高起的烘托下,将现场气氛推向高潮。这款传祺1.8L作为一款具有欧洲技术血统的中高级座驾,传承了C级车阿尔法·罗密欧166的底盘及动力技术,搭载世界领先的高位斜置双Y型摆臂独立式前悬挂与带垂向控制臂多连杆独立式后悬挂,在操控与驾驶感受上都堪称一流。



一汽奔腾 河南天威4S店亮相

10月29日,一汽奔腾河南天威4S旗舰店 开业。据介绍,河南天威是一汽奔腾正式授权 的特许经销商,也是河南地区最大的奔腾新标 准旗舰店。其超大的店面规模,完善的硬件设 施,堪称河南地区首屈一指的4S品牌旗舰店。

开业当天,很多奔腾的老用户也来到了天威展厅,一汽奔腾厂家领导与天威董事长李广亮, 奔腾老客户代表共同点亮了启动球。

在河南天威总经理李晖的带领下,天威公司的员工代表现场宣誓,立志为全省的奔

腾客户提供贴心、周到的管家式服务。据悉 开业酬宾:奔腾全系优惠1万元;现场订车 1000元抵6000元;订车用户可参与抽奖,最高 可获得苹果IPAD平板电脑,促销活动延续至 11月10日。 **屈彦飞**

"弯道热舞"思铂睿的赛道经

一辆帅气的运动型车高速通过S弯、发夹弯、U型弯,最后再来一个直线加速冲刺,这些经常出现在赛车主题电影的画面,最近在郑州中原区连霍高速郑州北服务区上演真人版。10月18日,思铂睿都市车王挑战赛秋季赛首站比赛在郑州隆重正式打响,来自郑州的周双杰以38秒72的全场最佳成绩问鼎华中区车王的冠军宝座。比赛当日,专业的赛道和精彩刺激

的比赛令参赛选手大呼过瘾。与上半年的分站赛不同,秋季赛的首战被安排在郑州北服务区这极具挑战性的场地进行,赛道设置了多个高难度弯道,增加了比赛难度之余,也更好地体现了思铂睿的品质。正如华中区车王周双杰先生所说:"思铂睿的悬架调得很好,底盘也很扎实,在弯道的表现很稳定,转向灵敏准确,可惜每人只有一次机会,要是能多跑一圈,我

的成绩肯定比现在这个更快。"显然,双杰更期 待能与思铂睿来个"亲密接触"。

从众人对比赛的感言中,"弯道"成为此次挑战赛的关键词。车辆要实现完美过弯,出色的操控性和稳定性是必须具备的。而对于思铂睿这款主打"高端运动"的车型来说,强调的正是操控性。无论是优化的前后悬挂系统,还是VSA+EPS系统,均赋予了思铂睿出色的弯道性能。 陈栋

足销快递

圣达菲 购车送金条

"金九银十"华泰圣达菲2011"菲常心动"送千足金金条活动使其在SUV市场脱颖而出。此次活动持续到11月30日,期间在全国各家华泰经销店选购指定车型,最高可获赠50克纯金金条或直降25000元现金,另有进店赏

车见面礼等丰厚礼品相赠。

据介绍,圣达菲1.8T AT采用了源自罗 孚K4发动机平台技术的"kavachi"1.8T超高 压全铝中冷涡轮增压发动机。HONEYWELL 超高压TCI-Tech电子涡轮增压技术,使得该 款全铝合金发动机,在不增加发动机排量的基础上,较之以往大幅度提高功率及扭矩, 其输出的最大功率约增加30%,在提高热效率同时,有效降低燃油消耗率,降低污染物排放。 陈栋

海马王子 选美大行动



日前,"寻找最美古都——海马王子'选美'大行动"正在火爆进行中,每站活动的6名参与者将在3天活动时间里,驾驶着海马王子尽览古今风貌,探寻古都最美的风景。目前开封站、洛阳站、西安站、南京站、安阳站活动已圆满收官,接下来海马王子"选美"活动还会在另外杭州、北京举办,关注活动就有机会成为古都"寻美人"。

据悉,本次活动将招募选手分别前往7个 古都进行实地采风,采风内容将通过官网、微 博、论坛等平台进行传播、评比,并由网友最终评选出"最美古都"。接下来,活动还会造访《周易》的发源地、历史文化名城安阳;探寻人间天堂山水灵秀的杭州;最后再领略首都的京味儿文化与摩登时尚。只要您向往杭州、北京的古都魅力,均可登录官方网站报名参与,用镜头传递古都之韵,并有机会获得家庭旅游基金大奖。网友参与官网投票以及新浪微博互动活动,更有机会赢取IPAD2,车模等丰富奖品。

┅。 屈彦飞