

西环汽车公园仓储式销售优势凸显

西环汽车公园：厂价直销今冬送暖

——周末特卖会直指车市价格“零界点”

【车市观察】

车市旺季到来，这个冬天不太冷

进入11月份后，天气逐渐降温，让人感到一丝丝的寒意，与天气的寒冷形成鲜明对比的是车市的繁忙，旺季已经来临，各车型的促销广告铺天盖地，让购车的顾客拿不定主意挑花了眼。“汽车旺季我们仍然厂价直销，势将O利润进行到底！”西环汽车公园负责人如此说到。价格不再是问题，在西环汽车公园，这个冬天注定是暖冬。在旺季购车不仅仅是便宜，西环汽车公园还有完善的售后服务设施，温馨的服务环境，让您购车实惠、用车无忧！

货源收紧，仓储式销售优势凸显

年底临近，车市销量的攀升，车市货源也逐步吃紧。车型不全，颜色不全，甚至出现有钱买不到车的局面。仓储式销售的货源优势就相当明显了，让您购车有的挑，提车也方便快捷。关注这里，一切迎刃而解：

这里交通便利——地处西三环北段；

这里品牌众多——有十几家标准4S店集群；

这里车型全——百余款车型颜色配置随您挑；

这里采用集中销售——购车手续方便快捷；

购车不到西环汽车公园看一看，将是您不小的遗憾！



【西环汽车公园 厂价直销今冬送暖】

立冬：让爱温暖我的家

天气正在渐渐的变冷，上班下班、孩子上学、家庭出游一件件常事也逐渐显得有点“困难”，甚至变成了一种煎熬！购车的愿望也在日渐膨大！可购车对一个普通的家庭来说也不是一件小事，选车型、比价格、家庭会议商讨！西环汽车公园在周末让您一站实现，让有车不再是梦，让这份对家人的“爱”变成现实，让这个冬天暖一点！

价格：卖的低不是我的错

西环汽车公园车价卖得低已全城闻名，中植“服务在您身边”的理念根源就是处处为客户着想。车市的竞争中，这是西环汽车公园的独有优势！卖的低真的不是我们的错，顾客的好评才是硬道理！西环汽车公园几乎每个周末都有活动，大小车展也都会去参加，让利幅度一次比一次给力，西环汽车公园的足迹也走遍了整个郑州市，无疑就是想最大空间的方便顾客、让利顾客，让广大顾客在自己家门口都能买到自己心爱的车！

货源：仓储式销售有的挑

车市升温带来的首个问题就是货源紧张，一些车型已经开始需要预订，顾客也有担心货源不全，没有现车，订车要等好长时间，没法挑车等等各个方面的顾虑，但是只要来过西环汽车公园的顾客朋友们都知道，这里有一个偌大的广场，最重要的是它还有一个能容纳几百辆车的仓库，吞吐量大保证其货源的充足和新鲜！在这里看车、选车、购车都不是问题！即使在货源最紧缺的现在我们也保证您期望而来、满意而归！

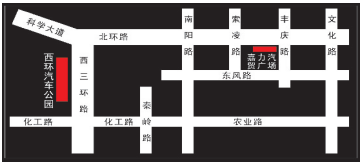
【周末我们相约西环，共享钜惠盛宴】

时间：2011年11月19~20日

地点：郑州市西三环北段西环汽车公园

热线：400-6371-888

网址：http://www.hnzzauto.com



购车就都能抽大奖

周末到西环汽车公园定车或购车都能抽奖，已经成为一种习惯！我们会把这一倍受欢迎的习惯进行到底，价值1000~4999元的各级别奖品整装待发，期待您的光临！

来到这里，您就是大赢家

周末是您放松的时候，请您带着愉悦的心情来到西环汽车公园，这里将有不一样的惊喜为您奉上！进店礼、试车礼、订车礼、购车礼、抽奖礼，礼礼送不停，来到西环汽车公园您就会成为大赢家！



仓储式销售的优势在于“货品齐全有的挑，价格超低够实惠”，西环汽车公园探寻的就是一种顾客和商家“双赢”的营销模式。初冬，车市升温，这种模式更是优势凸显。而西环汽车公园“将厂价直销进行到底”的决心更是给汽车消费者以信心。自10月起，西环汽车公园开展的一系列厂价直销活动，备受顾客的关注！价格低、车型全、服务好成为口碑相传“三大优势”。11月份的郑州国际车展上，西环汽车公园厂价直销特卖会更是将直销推向高潮，5天时间订销达到500余台。了解的人都知道，周末买车到哪里？西环汽车公园绝对是您的首选地！本周末也不例外，11月19日-20日，如果您想买到最实惠的车型，如果您对车型还不确定却不想东奔西跑，那就来西环汽车公园吧！

1元买DVD导航？1万元买智能小车？ 别不信，奇迹尽在西环大河车城

——河南大河启动麒麟“5动奇迹”大型系列活动



1元钱能买什么？买个馒头、包子。而在大河车城，1元钱您就有可能买到一台价值3888元的DVD导航，这不是梦，而是大河车城创造的奇迹。只要您现在拿起手中的电话，拨打0371-67597577、67526588报名参加大河车城瑞麒威麟为您量身打造的“5动奇迹”，一切皆有可能。奇迹就在这里，奇迹即将发生……

5动奇迹，场场有惊喜！

11月-12月份，大河车城瑞麒威麟4S店为您精心打造了5场不同的购车盛宴，“大河麒麟特卖会”、“1元秒杀会”、“金融座谈会”、“置换乐购会”、“年末总经理签售会”，不仅有好看，好玩的，还有您意想不到的优惠与惊喜！

特价购车，想不到的低价格

做为“5动奇迹”的第一迹，“大河麒麟特卖会”可谓是重拳出击。特卖会当日，大河车城M1、M5、X1、G5、X5、V5每款车都将推出一台特价车，不计成本，只为回馈。

1元买DVD导航，奇迹在这里

价值3888元的DVD导航，您多少钱能买到？

3500元？还是3000元？，而在大河车城，您花1元就有可能买到。“1元秒杀会”为您实现1元买导航的愿望，1元买导航不再是梦想。

0利率，0手续费，0等待

空前购车盛惠，让梦想轻松起航。“大河麒麟金融座谈会”让您轻松购车，分期购车更无忧。0利率，0手续费，0等待，瑞麒G5/G6金融政策让您轻松拥有G5/G6爱车；首付20%，威麟V5/X5即可开回家。更多金融政策只在大河车城。

旧车高价卖，新车低价买

爱车已经开了3年了，想买辆新车，旧车怎么办呢？“大河麒麟置换乐购会”为您解忧，大河车城聘请专业二手车评估师，活动现场免费评估。只要您购买瑞麒X1/M1/G5/G6和威麟X5/V5任何一款车型，即可加入到高价收购旧车的队伍，还可以得到特殊的购车优惠价格。

优惠，优惠，再优惠

大河车城瑞麒威麟4S店自建店以来，一直都受到各界朋友的关注。年末为答谢新老客户的支持与厚爱，瑞麒威麟各款车型年末大放纵。“年末总经理签售会”大河车城瑞麒威麟4S店项目总经理孙楠先生将现场签售，凭卡购车优惠，优惠，再优惠。

1万元买智能小车M1

智能，更节能！瑞麒M1功率提升2%，油耗降低16%。智能续航里程数显、智能瞬时油耗数显、智能保养里程提示、智能数字泊车辅助、全车智能防盗、智能锁车升窗、四门电动车窗/电子中控门锁、动感转速带、AUX数字音频输入、电动后视镜，M1带您畅享智能小车。3.88万元起售，现购瑞麒M1，首付仅需1万。买瑞麒威麟，就到西环大河车城。

河南大河车城汽车服务股份有限公司

瑞麒销售热线：0371-67597577

威麟销售热线：0371-67526588

VIP热线：13633802650（李经理）13598061169（马经理）

13938527567（刘经理）

地址：郑州市西三环北段（西环汽车公园院内）