



# 年度中原理财领军人物 (候选名单一)



**赵挺**  
广发  
银行郑州  
分行副行  
长

**推荐理由:**作为主管分行零售业务的副行长,赵挺致力于从队伍建设、网点功能优化、金融产品创新等方面推动业务发展,提高客户服务水平。在他的带领下,广发银行逐步建立了一支拥有80名AFP或CFP持证人的专职理财经理队伍,通过“广发通”、“储蓄通”、“物流通”、“E柜通”等创新工具带动储蓄存款稳步增长。截至2011年10月,郑州分行主要零售业务指标均提前完成总行年度任务,广发银行已经在郑州零售业务市场中占据了一席之地,“真情理财”、“广发信用卡”、“薪加薪”、“广发金”等业务已经成为不少客户首选的业务品牌,相信广发银行今后将用更优质的服务为更多市民创造价值。



**方萍**  
中信  
银行郑州  
分行副行  
长

**推荐理由:**作为中信银行“中信理财”专家团队的领军人物,方萍拥有10余年银行从业经历,国际金融理财师(CFP),在银行、基金、证券、外汇、保险、税务等金融领域颇有建树。2007年以来,她带领中信银行郑州分行的理财专家团队,借助中信金融系统优秀的理财产品,积极倡导“专家创造,财富之道”理财理念,竭力打造“中信服务,天天进步”服务品牌,为客户提供全方位多层次的金融理财服务,获得了社会各界一致好评。她先进的管理经验和卓越的理财理念得到了中信银行总行及同业的充分认可,在系统内及同业广为推广学习。



**陈忠**  
交通  
银行河南  
省分行行  
长助理

**推荐理由:**作为主管分行零售业务的“领军人物”,陈忠以全新的思维和创造性的工作大力推动河南省分行零售业务战略转型,带领交行零售业务团队不断探索、推进零售银行中心专业化经营,使得各零售条线协同作战能力不断提升,银行中心内条线间相互支撑作用显现,产品创新不断加快。截至今年上半年,河南省分行储蓄存款增量长期在系统内名列前茅,且位次相对稳定。在他的带领下,交通银行河南省分行构建了差异化服务新体系,建立了多家沃德财富中心,成立了特色的社区银行及新型的综合服务网点,推行了一对一服务,构建了新的营销服务模式,建立了零售业务和谐可持续发展的经营管理体制。



**张幸鸽**  
光大  
银行郑州  
分行行长  
助理

**推荐理由:**自2010年12月主管中国光大银行郑州分行零售业务以来,张幸鸽带领该行零售团队进一步深化中国光大银行“阳光理财”品牌在河南市场的影响力,着力提升银行网点服务质量,致力于为中原居民提供更高品质的个人金融服务体验。截至2011年9月末,中国光大银行郑州分行资产及负债业务规模双双创下历史新高,储蓄存款余额及个人贷款余额均突破80亿元,全年各类理财、基金销售总量达314亿元。凭借良好的品牌形象和一系列优质理财产品的表现,光大银行“阳光理财”品牌深入人心,深受中原人民青睐。



## 金融盛典投票方式

2011中原金融年度盛典评选活动正式拉开帷幕,多种参与方式供您选择。除了拨打热线电话0371-67655763,发送电子邮件至zzwbjr@163.com,您还可以登录中原网(www.zynews.com)、爱晚报网(www.izzwb.com)进行网络投票,或邮寄至郑州市陇海西路80号郑州晚报金融部(邮编450006)。期待您的参与。



**中国光大银行**  
CHINA EVERBRIGHT BANK

郑州分行  
ZHENGZHOU BRANCH



# 中国光大银行财富中心钻石卡客户专享理财产品 重磅发售



	起点金额	产品期限	预期年化收益率
产品 A	30万	10个月	6.8%
产品 B	30万	13个月	7.0%

**额度有限 预约购买 详询各营业网点**

24小时业务咨询电话: 95595 或登录 [www.cebbank.com](http://www.cebbank.com) 投资有风险 选择需谨慎

至专 至诚 致远

洛阳分行 许昌分行 焦作分行 分行营业部 未来路支行 中原路支行 纬二路支行 纬五路支行 东风支行 丰产路支行 紫荆山路支行  
0379-62222014 0374-2928001 0391-8780666 65766091 66762901 67432208 65924655 65998970 65751630 63929811 60310918  
花园路支行 会展中心支行 文化路支行 政七街支行 红专路支行 黄河路支行 荣华支行 交通路支行 科技支行 郑汴路支行 新区支行  
55619595 60126016 63933470 65510778 60302661 63618235 65993018 66860581 63973252 66657238 87519118