



年度中原卓越理财团队 (候选名单二)

光大银行郑州分行理财精英团队

光大银行郑州分行理财精英团队,以“应您所需,为您设计”为理念,致力于为广大个人客户提供最贴心的个人精品理财服务。本团队拥有国家金融标准委员会认证的AFP、CFP金融理财师、理财规划师85名,其中包括中国光大银行总行特聘高级理财师、中国光大银行理财师大赛金牌理财师、和讯杯全国理财师大赛金牌理财师、中国光大银行总行理财专家团成员、河南省十大明星理财师、郑州市十大明星理财师等诸多理财精英。2007-2011年,中国光大银行郑州分行理财精英团队连连荣获“河南省优秀理财团队”、“河南省金牌理财团队”称号,在郑州市市场受到无数客户广泛好评。



中国银行河南省分行营业部财富中心团队



中国银行河南省分行营业部财富中心位于郑东新区中银大厦二层。建筑面积600平方米,设有专属理财室4间,开放式柜台和封闭式柜台各1个,休息区、信息发布区等功能齐备。财富中心员工9名,其中CFP理财师1名,AFP理财师4名,员工持有证券从业资格、保险代理资格、理财产品销售资格等证书9项47件。财富中心主要负责维护和拓展个人中高端客户群体,由专业的资深理财经理、财富顾问为客户提供一对一的专属理财服务,根据客户个人及家庭的财务状况为其量身定制理财规划方案,帮助达成财富目标。财富中心专为高端客户建有不同文化特色的贵宾会客室,保持了客户的私密性和尊贵地位,客户能享受到更高层次的理财体验。定期开展理财活动,诸如投资理财、养生保健、传统文化等内容,给贵宾客户提供一个更好更广泛的交流空间,进一步提高增值服务价值。

工商银行巩义支行贵宾理财中心

巩义支行营业大厅作为省行营业部贵宾理财中心网点,资金流量位居省行营业部郊县支行贵宾理财中心网点综合排名第二,存款净增额12399万元,在贵宾理财中心网点中排名第十一、郊县行第二位。理财产品销售48100万元,保险销售4390万元。由于资金流量的位次靠前,使得本年度人均利润比去年大幅度上升,员工的收入也较去年大幅增加,人均绩效达3.5万元,从而提高了网点全体员工的工作积极性,保证了网点各项目标任务超额完成,为该行赢得了荣誉。



建设银行居易国际广场理财中心



建设银行郑州金水支行居易国际广场理财中心组建于2010年10月,理财中心内部环境舒适、优雅,金融服务功能齐全,是专属的财富管理、服务建行顶端客户的理想场所。团队成员共3人,是一支积极向上、理财观念领先的团队,均是CFP、AFP持证人。他们不仅具有极高的专业素养,而且具备丰富的理财经验,在全球金融市场持续波动的环境下,他们更善于为投资人把握市场机遇、控制市场风险,实现投资人的财务目标。他们在全面了解客户的个人或家庭资产状况及理财需求的基础上,根据客户的风险偏好,提供理财咨询、投资建议、资产规划、为客户及其家庭量身打造适合的综合理财规划报告。

工商银行建设路支行贵宾理财中心



工商银行建设路支行大厅始终围绕以客户为中心,主动营销,规范服务,促进了经营业绩的稳步提高,核心竞争力不断提升。营业大厅目前配备有理财经理2名,大堂经理2名,平均年龄36岁。其中网点主任及2名理财经理均具有国际金融理财标准委员会颁发的金融理财师(AFP)资格。今年,建设路支行理财团队累计销售货币基金49840万元、股票基金12463万元、人民币理财产品34019万元、保险2500万元、黄金467万元、国债1275万元,资金流量达到了90467万元。建设路支行营业大厅理财团队的服务理念是细节决定成败,服务赢得市场。

河南中金卓越理财团队



河南中金卓越理财团队均由从事多年金融行业的精英骨干组成,团队成员中不乏高级黄金分析师、金融理财师等,其中多人从事过银行、保险行业,具有丰富的金融行业管理经验;其团队的核心竞争力在于不断加强自身团队建设,始终以自己为最大竞争对手,以“诚信为本、追求卓越”为宗旨,依靠专业的分析交易人员,让客户的资金账目清晰安全,提供24小时管家式人工一对一客户服务,及时解决客户在投融资中的各种问题。立志做“国内最专业的黄金服务团队”。

家庭理财的如意算盘!

财富增值
终身寿险(万能型)(2011)

- ① 零初始费, 全额即时增值
- ② 专家理财, 专业高效运作
- ③ 下有保底, 财富安全增长
- ④ 三重保障, 尊享悉心呵护

金融盛典投票方式

2011 中原金融年度盛典评选活动正式拉开帷幕,多种参与方式供您选择。除了拨打热线电话0371-67655763,发送电子邮件至 zzwbjr@163.com,您还可以登录中原网(www.zynews.com)爱晚报网(www.izzwb.com)进行网络投票,或邮寄至郑州市陇海西路80号郑州晚报金融部(邮编450006),期待您的参与。

