

# B07 车市观局



汽车主编看14城车市

核心提示

从区域消费偏好分析,东北地区口味明显偏重,由于过冬的需要,他们对于中大型车更为喜爱,因为这些车的车辆稳定性通常更好。但从主流消费城市看,不同的地域特征表现得非常明显。

晚报记者 白贺 谢宽/文 慎重/图

## 北部 车系“战斗”很激烈

【沈阳】

《华商晨报》编委、总编辑助理 严继平  
沈阳在全国地位更加凸显



严继平坦言,在全国车市的大环境下,今年沈阳车市的总体表现还算可以。经过2009年、2010年车市的井喷,目前已经回归到一种理性消费时代。“从我目前了解的情况来看,沈阳的大部分经销商完成全年的任务量没有太大问题。”

说到今年沈阳车市中各级别车型和细分市场的表现,严继平表示,豪华车市场可以用一路高歌来形容。另外,像奔驰、宝马、奥迪等豪华车品牌的车型最低价位已下探到二三十万元,如此价格对于首次购车的消费者来说极具诱惑力。同时,伴随着换车时代的到来,豪华车市场的销售渠道也更加宽广。

区域特征:大部分经销商完成全年任务没问题  
最佳表现:豪车一路高歌  
明年展望:稳中带增

此外,随着豪华车市场的发展,沈阳不少的汽车集团都在沈阳及辽宁周边地区开疆破土,计划和已经在建的豪华车品牌的4S店数量非常多。

“说到沈阳的优势,我认为,沈阳作为东北地区最为重要的市场,以华晨汽车、通用北盛、华晨宝马等为代表车企及主机厂纷纷会聚沈阳,明年华晨宝马二工厂也将投入生产。如此一来,沈阳车市在东北三省乃至全国的地位将更加凸显。”严继平说。

严继平最后表示:“中国的车市一向变幻莫测,如果要预测2012年的中国车市发展,我认为将会是稳中有增。作为汽车媒体人,我希望中国车市越来越好。”

【大连】

《新商报》汽车部主任 徐艳华  
日系车根基深厚

日系车根基深厚

区域特征:日系车销量占主导  
最佳表现:美系、韩系提升明显  
明年展望:大连可能形成阶段性集中消费

大连车市今年表现与整体市场走向大致节奏相符。但因为地理及历史原因,该地区的汽车市场特点与全国车市相比又略有不同。

“大连地区日系车的根基比较厚重,目前大连最大的汽车集团中升集团也是以经营日系车为主,前几年日系车的销量占主导地位,但今年因为日本地震等原因影响,大连地区的日系车面临巨大挑战,美系、韩系呈上升趋势,特别是通用品牌的提升十分明显。”徐艳华说。

2011年,大连豪华车市场十分火爆,奔驰、宝马、奥迪、雷克萨斯、英菲尼迪都销得不错,特别是大连国际车展期间,在东北保税区及港口优势的传统底蕴下,东北各地到大连地区购车的很多,可谓是逆势增长。

“在细分市场上,大连地区的SUV及跨界车都表现不错。具体品牌而言,在大连市占主流销量品牌的是东风日产、通用别克、雪佛兰,以及丰田汽车。”

最后,徐艳华分析,2012年的车市应延续今年的大体走势,相关政策的颁布对消费者心理影响较大。“大连地区有传言要酝酿车市限购令,很多消费者为此比较担心,在这种情况下,阶段性的消费集中成为可能。但总体来说,弱市中更能检验汽车品牌的综合能力,更多车企将会在这方面多下工夫,从这个角度来说,对消费者来说也是好事。”

【长春】

《城市晚报》第一汽车周刊副主编 张吉泉  
长春车市因一汽集团而变化



“长春最重要的城市特征是一汽集团,因此,所有的市场表现都依赖一汽集团及其旗下分公司和品牌的品牌变化。”张吉泉认为,“从今年市场整体行情来看,途观、高尔夫6依旧是市场热销的车型。在豪华车方面,长春市场增加了凯迪拉克和保时捷两个汽车品牌,还有经销商升级为标准4S店的英菲尼迪,路虎捷豹与沃尔沃将单独建店,宝马奥迪将增加城市展厅的数量,可以发现豪华车品牌在长春呈现增长的态势。”

而反观自主品牌形势不容乐观。张吉泉介绍,比亚迪、长安以及奇瑞,在品牌建设上失误之后,直接传导

区域特征:一汽集团影响深远  
最佳表现:高尔夫6、途观依然热销  
最差表现:比亚迪、长安、奇瑞不容乐观  
明年展望:一个趋势、一个控制、一个推广

给终端市场消极影响,而帝豪因为比较务实的态度和市场运作,基本完成了为吉利提高品牌溢价率的任务。

在张吉泉看来,明年的市场会有一个趋势、一个控制、一个推广。一个趋势,各厂家将增加MPV车型的投放,MPV将接过SUV的旗帜逐渐成为新增长点;一个控制,大排量SUV将逐渐受到政策排挤,所以不排除国家推出控制政策的可能;一个推广,新能源车将得到实质性推广,首先是油电混合动力车型。其次,一汽轿车新发布的奔腾电动车,因长春城市幅员小、一汽大本营、国家试点城市等身份,很可能率先开启城市化充电桩的建设,进入路测阶段。



英伦汽车  
Englon Automobile

英伦SC7(海景)

让利6000元 再享万元钜惠  
最低53888元起



百年英伦 一脉相承

• GPS • DVD • 可视倒车雷达 • 赠送豪华装潢5件套

授权经销商 河南云阳海4S店(郑州市花园路北段河南汽车贸易中心院内) 0371-60113339/60398979 平顶山云阳海销售服务店(平顶山市神马大道与开源路交叉口东300米) 0375-4859991/3289795  
云阳海新乡店 0373-2083779 云阳海许昌店 0374-3271878 云阳海荥阳店 13137713366 云阳海长垣店 18837330111 云阳海鄢陵店 0374-7191966  
云阳海焦作店 0391-3990005 云阳海原阳店 0373-7299135 云阳海襄县店 0374-3568877 云阳海封丘店 13938748985 云阳海延津店 15836078845

英伦汽车旗下车型: 金刚 金刚2代 金鹰CROSS SC7(海景) SC5-RV SC3 SX7 TX4

浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 英伦汽车品牌事业部 www.engloncar.com 销售服务热线: 400-820-5598 加盟热线: (0571) 28136812