

### 郑州源流举行对比试驾会

11月27日在郑州汽车公园,郑州源流翼神对比试驾宝马3、科鲁兹、卡罗拉和宝来。三菱翼神贺岁版车型加1元即送智能防夹电动天窗,除此之外更可获赠精品大礼包,享受新年贺岁尊崇礼遇。作为三菱翼神贺岁版车型,无论从品质还是做工细节上都体现了严谨精良的工艺水准。除全系配备三菱原装全铝进口发动机、一系列源自EVO十代的操控系统和三菱独创的四维安全系统外,三菱翼神贺岁版为适应中国消费者的需求偏好精心挑选了用户一直钟情的天窗配置,加之绝对惊喜的价格,使整车性价比进一步提升。

李汪洋

### 哈飞骏意节油赛收官

11月20日上午,哈飞骏意汽车“一升油万里梦想”节油联赛在哈飞汽车河南锐盛4S店举行了新闻发布会,也拉开了哈飞骏意河南区域节油挑战赛的大幕。“一升油万里梦想——哈飞骏意节油挑战赛”——河南区域复赛,在风景秀丽的河南黄河大堤火爆开赛。在经过4个小组近4个小时的激烈角逐后,来自河南地市的张建军先生凭借一升油29.2公里的优异成绩,一举摘得比赛冠军,亚军、季军则先后被费海信先生和王玉泉先生取得,最终成绩为一升油23.4公里和22.8公里。据了解,本次活动的冠军还将代表河南区域参加全国总决赛,角逐哈飞“节油王”桂冠。

李汪洋

### 斯巴鲁 征服冰雪道路的利器

冬季道路积雪结冰给交通出行带来了诸多不便,而进口斯巴鲁汽车以四轮驱动系统和水平对置发动机成为消费者最佳的出行选择。据介绍,斯巴鲁四轮驱动系统能够将驱动力合理有效地分配给四个车轮,始终帮助车辆实现最大的抓地力,使其适应各种路况及不同天气条件下的行驶。其次,斯巴鲁水平对置发动机与全时四驱系统一样是左右对称分布在整车中心线两侧,这一设计的优势在于振动小,运转时完美的平衡性以及通过较低的发动机重心降低了汽车的整体重心,使车辆拥有稳定的转向性能和精确操控。

何宁哲

### 2012款ASX劲炫实在且实用

11月26日,进口三菱2012款ASX劲炫上市发布会在河南泰菱4S店内举办,2012款ASX劲炫是在2011款车型基础上进行了升级。外观方面,2012款ASX劲炫侧窗边框改为镀铬装饰。内饰方面,2012款ASX劲炫的仪表盘边缘、空调控制按钮以及4WD模式切换旋钮等由之前的银色涂漆进行了镀铬处理。业内人士表示,此次2012款ASX劲炫升级之处实在并且实用,特别是配置的增加及质保的延长尤其抢眼,将带给消费者更多全新的驾乘体验。

李汪洋

### 第七代凯美瑞全面接受预定

一举创立中高端车价值新基准的第七代凯美瑞正式发布,广汽丰田富达航海路店现已全面接受预定。此番凯美瑞全新换代,广汽丰田开创性地推出旗舰、运动和混合动力三大车系,构成新的“凯美瑞家族”。三大系列分别被命名为“凯美瑞”、“凯美瑞·骏瑞”、“凯美瑞·尊瑞”。其中凯美瑞、凯美瑞·骏瑞均分别配备了2.5L、2.0L发动机,凯美瑞·尊瑞则搭载了丰田全新一代混合动力系统,动力输出达到3.0L发动机水平。作为旗舰车型,凯美瑞继续主打主流高端商务市场,凯美瑞·骏瑞为新兴年轻时尚人群度身打造。

屈彦飞

### 英伦SC7让利6000元

日前,从河南云阳海4S店获悉,英伦汽车启动了“英伦SC7让利6000元,再享万元巨惠”大型促销活动,最低只需53888元。活动中,英伦SC7全系车型将在市场指导价基础上现金让利6000元,新推出的超值型优惠后成交价格仅为53888元。特别是SC7尊贵版原市场指导价74888元,在拥有GPS+DVD+可倒车雷达等多项高端车配置基础上,价格仅为64888元,同时赠送豪华装潢5件套,而此次再优惠6000元后,成交价格仅为58888元。双重优惠后,英伦SC7的性价比急剧攀升。

屈彦飞

今年车市遇冷,提前打响的11月冲量阶段已接近尾声,为了让消费者赶上岁末最后一波买车得实惠的热潮,本报“第一汽车”集合市内各大经销商,将于12月17日至18日,在建文新世界商厦广场前举办冬季精品车展,丰富的车型、更实惠的促销政策,将成为年终购车最后的盛宴。

晚报记者 谢宽



本报今年夏季在建文举办的车展受到消费者欢迎

## 没买车的朋友,可要抓住年终最后一波购车热潮啦 精品车展“暖热”今冬车市

时间:12月17日至18日 地点:建文新世界商厦

### 为年底冲量加加温

受年内多重利好政策取消等因素的影响,今年国内车市跌宕起伏,中原车市也迅速入冬,“蛰伏”多日的经销商期盼车市春天的再度来临。

在这一背景下,《第一汽车》冬季精品车展活动带来的正是这样一种机遇。据了解,本次活动郑州晚报将整合各方资源,一方面为消费者提供最佳购车平台,一方面为车商提供最有效的销售平台,直接拉动购车消费,帮助车商实现最后的冲量目标,在岁末年终交上一份满意的答卷。

业内人士分析认为,由于受到了整体车市的压力,郑州相当一部分汽车4S店,今年库存压力很大,因此参展商为了年终完成任务、拿到厂家返利,不少车型的降幅将会濒临年内

冰点。因此,岁末车展可视为年前购车的最佳时机。

此外,作为此次车展展示地的南阳路与黄河路交叉口的建文新世界商厦广场,是郑州南阳路最具人气的商业旺角,加上活动适逢周末,此次车展的超高人气将成为必然。对郑州车商而言,或成年末展示自身品牌的最好平台。本次车展准确的“市场”定位,相信受到汽车厂商、经销商和消费者的认同。

据悉,在为期两天的车展期间,既展示汽车与汽车文化的魅力,又将激发出年终汽车消费的热情。

### 经销商额外备“大礼”

本报联手参展车商30余家,在本届车展上推出了一系列回报消费者的优惠方案。精品

车展期间,铺天盖地的送礼打折,让人应接不暇,疯狂降价成为众车商最直接有效的促销方式。对消费者来说,直接的对比、权威的数字、全景式的车型参照,轻松就能判断出各款车型真实的性价比。

据悉,从本周开始,每周三郑州晚报《第一汽车》将连续大篇幅、高强度预热“冬季车展”,图文并茂详细介绍郑州参展车辆以及优惠信息。

据主办方负责人介绍:“岁末销售是一年汽车销售的最后时刻,‘冬季精品车展’占据天时、地利、人和,对汽车经销商来说将是品牌宣传和促进销售绝佳机会,为冲刺全年任务打下坚实基础;而且在全城市民的关注下,将为参展汽车品牌和车商自身品牌的品质提升,提供最佳的融合平台。”

## 老K出击 SUV冠军东本CR-V

本期同时还推出一款SUV特价车:威麟X5

报名电话:0371-67897715



### 本期砍价目标:CR-V

它是开创者,更是引领者,CR-V自上市以来,一直是城市SUV市场的领军车型。虽然近年来越来越多的竞争对手进入城市SUV市场领域,意欲与CR-V一争高下,但是CR-V全国销量冠军的地位不仅丝毫没有撼动,反而愈加稳固。2010年11月,CR-V累计用户突破40万,成为国内第一个累计销量突破40万的SUV车型,树立了竞争对手难

“去哪个4S店砍东本本田CR-V”、“现场能优惠多少钱”……自上周本报发布砍价团砍价东本本田CR-V的消息之后,报名电话此起彼伏,不少热心读者打来电话咨询情况。在本周,我们将刊登此次砍价目标以及砍价车型,届时方便大家现场参与。

晚报记者 谢宽

以企及的新高度。2011年8月,CR-V成为国内车市第一个累计销量达到50万辆的SUV品牌。

### 本期特价车:威麟X5

威麟品牌是奇瑞旗下的中高端品牌。威麟X5隶属于奇瑞公司旗下的威麟品牌,搭载ACTECO 2.0T涡轮增压中冷发动机,是一款集

合商务、生活、越野等多用途于一体的全领域SUV车,2011年威麟X5售价为13.58万~14.38万元。威麟X5的产品品质,不仅来自奇瑞最新的技术平台,更与其诞生就参与达喀尔拉力赛的历练密不可分,威麟X5的技术和越野性能,在第32届达喀尔拉力赛上崭露头角,并一举获得当年中国军团最好成绩。2011年,威麟X5再度出征达喀尔,再次取得优异成绩。

## 第八代索纳塔 回馈“粉丝”

11月19日、20日北京现代携其战略车型第八代索纳塔在河南省人民会堂成功举办饕餮盛宴回馈关爱活动。

此次活动奖品丰富,冰箱、液晶电视、家庭影院都被幸运的索八客户高高兴兴抱回家!活动现场异常火爆,北京现代的工作人员从早上8点就开始不断地接待客户,直至下午5点还有很多索八的粉丝在不断询问问题!

获得一等奖的马先生,他家从开始到现在三台车都是北京现代,针对这次中将马先生

感到很意外,没想到这次又来中了一台液晶电视!他说:“以后身边的亲朋好友买车,还推荐北京现代。”

北京现代相关负责人说:“非常感谢广大客户对北京现代的支持和厚爱,我们将继续努力做好自己的产品,做好自己的服务,为客户提供更完美的产品和更完善的服务,以后我们还将做关于ix35、瑞纳、悦动等系列车型的专场回馈活动。”

屈彦飞



## 帝豪EC7获EURO-NCAP四星评定



11月23日,Euro-NCAP(欧洲新车安全评鉴协会)公布了最新一期安全碰撞成绩,吉利帝豪EC7获得Euro-NCAP四星安全认定,是此次中国车型在Euro-NCAP安全碰撞测试中获得的最高成绩,也是中国首款获得欧洲权威安全评定机构四星成绩的车型,为中国汽车行业在国际市场赢得了荣誉Euro-NCAP 秘书长 Michiel van Ratingen 赞誉:“这一优秀成绩的取得,是中国汽车工业的里程碑。这清晰地表明,中国汽

车厂商对汽车安全加大投入,并取得了成功的经验,虽然Euro-NCAP标准还在不断提高,相信中国车企很快就能获得五星安全认定。”据吉利集团研究院院长赵福全介绍,“安全”是吉利研发团队持续努力的核心目标之一。其中,最为突出的表现在于,吉利确立了首创的GTSM全面安全管理的研发理念,帝豪EC7就是在此理念下研发而成。

屈彦飞