

旺季到来，车市价格显抬头趋势 逆市而动，总经理签售低价惠友

西环汽车公园：总经理签售助力周末特卖会

——12月3~4日总经理签售会预约报名中 详询400-6371-888

【车市观察】

天气变冷了是时候该买了

冬天真的来了，一场雨又是一场寒！坐在温暖的私家车里出行还是多数人的追求，每到春节临近的时候也是忙碌一年的人们考虑消费的时候，是时候为自己和家人添置一件“出行工具”了。年末消费的扎堆已成为习惯，我们建议消费者尽早出手、避开高峰，这样才能“产品有的挑”“价格有的比”！

车市启动了车价也该涨了

一般消费者认为，年末促销肯定很实惠，但那是相对的！选择购车的时间才是关键，年末汽车市场消费量的猛增对于汽车生产厂商的生产力和物流运输来说都是一个不小的考验。换言之，供不应求！直接结果就在一定范围内涨价，我们建议消费者选好购车的时机，如有购车意向，早点看车、选车、谈价格！



西环汽车公园之东龙雪铁龙

大奖揭晓 72小时C5深度使用权正式交付

随着东风雪铁龙C5东方之旅纪念版在雪铁龙创享之旅郑州站隆重上市，本次创享之旅系列活动之一的大型体验活动——东风雪铁龙C5创享试驾也渐入佳境。11月26日，C5创享试驾为参与者提供的丰富大奖再次揭晓，万名创享试驾体验者中又有12位幸运儿获得了72小时C5深度使用权。

9月底至11月，东风雪铁龙C5创享试驾在全国火热开展，此次活动中最为亮眼的当属东风雪铁龙自主研发、基于大量车主行车数据制作的APP测试软件，赢得了业内“科技之水”的美誉。在试驾过程中，这杯“水”的波动情况将真实地反映出汽车静止、启动以及行驶过程中的各种状态，由此细致地全程记录行驶过程中平稳性的微小变化，精确地将平日行车中难以量化的舒适感受通过振幅数字的形式呈现出来。

随着创享试驾的火热开展，C5东方之旅纪念版也耀然上市，纪念版承载着雪铁龙的创新精神和品牌底蕴，通过更多的升级元素和更尊贵的专属设计，以超越的价值回馈广大用户，为用户创造出更加优雅动感的尊贵享受。C5东方之旅纪念版赠配不加价，东风雪铁龙河南东龙店欢迎您莅临品鉴！

河南东龙汽车贸易有限公司

电话：0371-63793333

地址：河南省郑州市郑州高新技术产业开发区西环路与化工路交叉口北1000米路西



西环汽车公园的广场上又搭起舞台啦！整齐排列的车型中又增加了十余个熟悉的身影，上海大众、中华、比亚迪、哈飞等品牌销售部正式入驻西环汽车公园，您挑选的余地又大了！“不怕不识货，就怕货比货”，购车更要比较好了再决定，这里的“一日赏尽百款车”让您比个痛快！可关键却不在于此，而是近20个品牌统一执行的“厂价直销”和颇具实力的“仓储式销售”更是让购车价格一低再低！

今年8月份的那场“总经理签售会”轰动全城，今值年末来临，总经理签售会再次启动，欢迎垂询400-6371-888或登录网站 <http://www.hnzzauto.com>

【解析西环汽车公园——让利篇】

做生意不挣钱图的是什么？

西环汽车公园是由中植汽贸集团主要投资兴建的新型汽车贸易园区，秉承“中植”一贯的风格：“以客为尊”、“薄利多销”，我们不是要守住一台一台的那点利润，而是通过为客户提供物美价廉的超值车辆来跟客户成为“合作的伙伴”，通过建立健全新型的销售服务一体化理念，赢得消费者的支持，最终实现“双赢”！

为什么能坚持用这么低的价格卖车？

首先，西环汽车公园采取集中管理统筹控制成本，赢在起跑线上；其次，西环汽车公园统一制定销售策略，灵活快捷；再次，西环汽车公园敢于在某个单品或部分产品上负利润出货以策应市场

需要！

西环汽车公园所执行的价格敢说是“同款同配全市最低价”，因为我们深知，在产品同等的情况下“价格”才是最有力的竞争！

这么低价卖车会持续多久？

中植汽贸集团是从“修汽车化油器”起步的，跟汽车消费者打了20余年的交道，以感恩的心在做汽车销售服务这个行业，“根植中原 服务四方”“服务在您身边”的理念不变，为消费者提供物美价廉的产品会坚持下去！

但如果您要问什么时候来这里购车最实惠，那还是要关注我们的活动，因为这才是我们了个阶段内的价格最低点！

【总经理签售会启动“购车抽奖”赢的是价格以外的实惠】



总经理签售——价格没得说！

总经理品牌营销价格控制的最后一道审批者，平时我们进4S店购车，销售人员在价格做不了主的时候会请示总经理，而在总经理签售会上，权限底线释放，价格可“享”而知！

参加品牌有多少？简单亮一下

12月3日上午10:00~11:30 雪铁龙 上海大众 长安铃木 莲花；
12月3日下午14:30~17:00 奇瑞汽车 旗云汽车 麒麟汽车 哈飞汽车；
12月4日上午10:00~11:30 华晨中华 华晨金杯 上海大众斯柯达 比亚迪；
12月4日上午14:30~17:00 力帆 江淮轿车 江淮瑞风、瑞鹰 长安轿车；购车“三重礼”继续，不受低车价影响！

购车一重礼：

如果您看到这篇报道且恰好持有这份报纸您就“被幸运砸到

“总经理签售”实在不是一个陌生的词语，没有人会有疑问！其显著特点就是“机会不是天天有”+“价格低得没得说”，本场总经理签售会是西环汽车公园举办的第二场，我们相信，这可以成为“品牌”，您回来了，绝不会后悔！

时间：2011年12月3~4日

地点：郑州市西三环北段 西环汽车公园

热线：400-6371-888或

登录网站<http://www.hnzzauto.com>

了”，凭此即获礼品一份；无论您在西环汽车公园哪个4S店购车，也无论您购买什么车，只要您拿上这个就能兑换精美礼品一份。（此次活动礼包数量有限，先到先得送完为止）

购车季二重礼：

如果您周末恰好有时间，近期也有看看车的打算，只要您来就有机会中奖，只需到登记处留下您的签名和联系方式就加入了我们“参观抽大奖”行列，会有幸运找上您！

购车季三重礼：

活动期间购车顾客在享受低价的同时还可参与抽大奖活动（价值1000~4999礼包）。凡是在西环汽车公园购车订车的顾客均可凭借购车发票或定金条参与抽奖，洗衣机、导航、全车太阳膜……，堆成山的礼品在等您！

西环汽车公园之吴达斯柯达 [记录生活之美 斯柯达吴锐携手徕卡传承记忆经典]

11月21日-12月31日期间，在河南吴达购买斯柯达吴锐1.8T或2.0T车型均可获赠徕卡V LUX 30相机或享2年0利率金融大礼，在经典的传承中共同记录生活之美；此外，消费者还可参与吴锐徕卡摄影沙龙活动，与所有人一同分享幸福的分分秒秒。购买吴锐1.4T车型的消费者同样有超值优惠，立享5000元保险豪礼或2年0利率优惠，让品质生活不再遥不可及。与此同时，凡购买斯柯达吴锐指定车型的消费者均可参与抽取布拉格幸运之双人游，到百年斯柯达品牌的诞生地近距离发现浪漫优雅的波西米亚风情，去感受历史与现代的对话，艺术与工业的交融。

有人说，徕卡代表了一种文化，徕卡的传奇，徕卡的手感……都是这个文化的一部分，徕卡相机近百年来的发展显示出世界相机发展的历史轨迹，许多摄影师用徕卡相机记录下人类生活中的无数

重要瞬间和平凡人生。

有人说，斯柯达吴锐代表了一种生活，吴锐的优雅，吴锐的稳健……都是这种生活的一部分，百年斯柯达品牌的光辉历史让人们看到了汽车给人类生活带来的巨大变化，越来越多的消费者在斯柯达吴锐的陪伴下经历着自己人生无数重要时刻与幸福瞬间。

徜徉在这个千年古城的深厚文化底蕴和浪漫风情中，同时感受斯柯达品牌血液中所流淌的与生俱来的波西米亚式的热情，可以说斯柯达的品牌精髓与深厚的中欧文化已经熔铸成为了一体。

现在，让徕卡来记录斯柯达吴锐带给您的幸福瞬间吧，购买斯柯达吴锐1.8TSI和2.0TSI车型就可获赠徕卡V LUX 30，让我们在经典的传承中共同记录生活之美。

河南吴达斯柯达4S店

郑州市西三环北段西环汽车公园内 销售热线：65503333