

来自中国汽车工业协会的最新统计数据 displays, 10月份国内乘用车市场以112万辆的销售成绩再现火爆场景,这其中,中级车占了35.4%的份额。一个值得注意的现象是,中级车高端产品的消费增长迅速,以英朗GT为例,上市仅16个月,截至2011年10底的累计销量已突破12万辆。

中级车向来是竞争最激烈的细分市场。英朗GT于2010年6月底正式上市,作为一款中级车市场的高端车型,上市短短三个月就能够一炮打响,当年9月份销量竟高达8406辆,成为中级车高端细分市场当之无愧的黑马,令业内同行为之侧目。

市场分析认为,英朗GT能够成功突围中级高端车“慢热”的怪圈,就在于它拥有“越级”产品力和高价值,并且满足目标消费群体的需求。
晚报记者 白贺



高档中型轿车别克英朗

设计、品质、动力 一个都不能少

别克英朗GT:以中高级车标准“要求”的中级车

动感优雅的中级车绅士 颠覆中级车传统形象

消费者在购买汽车时,第一眼看到的的就是外观,其次才会去了解价格、性能、品质以及售后服务等。来自市场的调查数据也显示,英朗GT能在中级市场火爆,其大气流畅的外观是一个不可或缺的因素。

“大气、时尚、简约而不失优雅、舒适”,这是英朗GT给众多消费者留下的深刻印象,这也是中级车中极少能做到的多项核心因素的平衡协调。

英朗GT何以能做到这样?这主要源自其别克品牌“全球平台,欧美技术”

的精髓,汲取了“Buick Riviera别克未来”概念车的前瞻设计理念,汇聚了来自全球领先的设计理念 and 时尚审美,将大气与优雅、品位与简约融为一体,一举颠覆中级车的传统形象。

修长的体型,外凸的轮廓,设计师巧妙地将每一个边角施以柔化处理,令全车曲线浑然一体、动感流畅;1:2的完美车身比例,经典的展翼飞扬式特征线勾勒出优雅的侧面轮廓,成为英朗GT造型的点睛之笔,也成就了中级车少见的优雅大气。

越级产品力与合理价格的平衡 理性的消费者更重视综合品质

作为用中高级车标准打造的高档中级车,英朗GT体现了别克品牌对市场需求的理解和把握,产品的越级品质在各方面都有突出表现。

英朗GT装备了1.6L、1.8L Eco智能发动机和1.6T涡轮增压发动机三款动力配备——其中后者还是中级车中的动力之王,自动挡车型全系标配先进的新一代六速手自一体变速箱。结合高级别的别克专利Quiet Tuning高效静音技术,以及齐全丰富的人性化科技舒适配备,还有突破性的安吉星OnStar全时在线助理,令英朗GT在

操控、舒适和安全上都有异常出色的表现,在同级车中突出了科技领先的形象。

如今,随着消费者越来越理性,中级车车主也越来越关注产品的性能、设计、科技含量、配置等多方面因素,产品必须要具备更先进的科技和更强的产品力,才能获得消费者的青睐。今年的汽车市场机遇难得,预计中级车市场全年销量可能达到440万辆,尤其是中级车高端细分市场将有100万辆的总量和42%的增幅。蛋糕已经做大了,谁能切到更大的一块恐怕最终还得靠产品实力来说话。

腾翼·家轿之王

突出的安全性能 宽大的车内空间 经济的使用油耗

低油耗 大空间

2012款腾翼C30 精品家轿新典范



隆重招商

长城汽车火热招商,诚邀加盟。 加盟热线: 0312-2196619 2197953 0312-2197645 2197610

腾翼C30

为家为未来

- 3大升级 19项优化 2012款腾翼C30增值上市
- 配置升级:全系标配铝合金轮毂、全尺寸备胎、行车电脑、遥控开启行李箱,选装GPS+MP5;
- 安全升级:四轮盘式刹车、博世8.1版ABS+EBD、奥托立夫安全气囊,C-NCAP五星安全护航;
- 品质升级:整车NVH优化,仪表板优化,悬架升级,储物空间升级,底盘升级,座椅升级,驾乘更安静、更舒适。



经销商

河南瑞华汽车销售有限公司 地址:郑州市中州大道与连霍高速交汇处向北500米路西
电话:0371-63663999 63663888瑞华中原西路店0371-68880606 68880707
瑞华江山店0371-88883737 88883738瑞华中博店0371-66077758
瑞华登封直营店0371-62818118瑞华巩义直营店0371-64422444
瑞华新密直营店0371-69811861瑞华中牟直营店0371-62129662
瑞华平顶山直营店0375-7188888瑞华新郑直营店0371-62628082

奇瑞2011冬季活动温情开幕

一年中最冷的季节即将来临,车主们也开开始加强对车辆的日常检测与保养。从河南通美汽车4S店据悉,12月1日至12月31日,奇瑞将在全国近700家服务站内推出主题为“冬雪纷飞 换装御寒”的冬季关爱活动,旨在为用户送出冬日里最贴心的关怀。

奇瑞汽车此次“冬雪纷飞 换装御寒”冬季关爱活动将包含“免费检测”、“备件优惠”、“进站有礼”和“瑞麒、威麟赢好礼”四重暖心关怀。活动期间,奇瑞全系车型都将享受到进站冬季免费检测。其次,本次活动还提供以防冻液、散热器总成为主的冬季常用备件八折优惠,为用户带来一次超值的享受。奇瑞公司均赠送

“跨年礼包”给所有进站维修保养的用户,瑞麒、威麟车型用户更有特别好礼相送。

此次倍感温暖的冬季关爱活动,奇瑞坚持满足客户的实际需求,不仅提供免费的冬季检测、备件优惠服务,解决广大用户冬季用车不便问题;而且还在年末向消费者传达新年祝福,馈赠跨年礼包,让用户了解奇瑞,在走近奇瑞服务的同时,进而为用户带来更多的满意和快乐体验。

此次活动作为最需注意保养爱车的季节应景活动,必将秉承奇瑞服务为用户带来百万满意的宗旨,一定能够得到用户一如既往的好评。
屈彦飞

长城汽车完成1500公里北冰洋之旅

近期,在长城汽车俄罗斯经销商的组织下,24名代表驾驶着哈弗H5和凤骏5从俄罗斯北冰洋城市摩尔曼斯克出发,途经雷巴奇半岛、挪威希尔克内斯、霍宁斯沃格、北角、阿尔塔、索拉雅岛,到达特罗姆瑟,完成了从俄罗斯到挪威的1500公里的穿越旅程。

自出发地前往雷巴奇半岛的路上,有100多公里由沙滩路、废墟路造成的坎坷道路,而无论是哈弗H5还是凤骏5都用自己出色的越野性能成功穿越该段路程。由于配有美国伯格华纳配套的电控四驱装置,哈弗H5和凤骏5两驱、四驱切换自如,应对复杂路况游刃有余。在希尔克内斯到霍宁斯沃格的路上,长

城汽车车队就碰到了真正的“麋鹿测试”。由于在挪威,麋鹿可以自由地穿越道路,他们的出现非常突然,对于驾驶员和车辆来说,能否及时安全躲避障碍是极大的挑战。而凤骏5、哈弗H5现实版的“麋鹿测试”演绎得堪称完美。哈弗H5、凤骏5采用德国博世ABS+EBD防抱死系统,使车辆能有效躲避障碍物,缩短制动距离,为紧急制动提供了最有力的安全保障。

回顾全程,活动中,对凤骏5、哈弗H5的越野性、操控性、复杂路况以及环境的适应性等进行了全面测试,凤骏5、哈弗H5的出色表现让整个车队队员十分满意。
李汪洋

马自达3星骋大型试驾会郑州上演

11月26日,长安马自达“Mazda3星骋,我的新里程”大型路演郑州站在汽车公园激情上演,到场客户在欣赏星骋光影雕刻般魅力外形的时候,充分享受了马自达3星骋弯道舞者般的操控技艺。本次活动由长安马自达河南涌盛、河南涌威以及河南新宏源联合举办,在汽车公园为广大车友们准备了一场丰富的试驾

体验活动,现场设置了弯道体验区,趣味比赛区和对比试驾区三个环节,活动还邀请了车王现场表演飘逸等多项精彩车技,并且让每位客户试乘马自达3星骋体验车王的弯道技艺和马自达3星骋弯道的卓越表现。活动现场还设置了众多竞赛奖项与客户分享,并针对马自达3星骋推出了超值的购车优惠政策。
屈彦飞