

年度中原十佳证券服务明星(候选名单)



彭旭



崔蓓



高飞燕



李盼



傅蕾



王率宇



王融冰



周瑞



余昀辉



李静娜



李玉银



侯亚辉



汤素兰



张霞



张文娟



周大同



李响

彭旭 长城证券郑州文化路证券营业部投资顾问,6年证券从业经历,历经牛熊轮回,生熟股市百态。秉承价值挖掘、趋势投资理念,注重风险控制,累计投资积少成多。擅长技术分析盘面解码,超前预知市场热点,捕捉波段牛股。

崔蓓 新时代证券郑州商务内环路营业部营销部骨干,主要负责营业部渠道开发以及维护,投资咨询和客户服务等工作。无论是投资还是生活中,把客户的事情放在第一位。

高飞燕 新时代证券郑州商务内环路证券营业部区域经理,擅长与客户沟通,善于学习专业知识,并且做到学以致用,能够耐心细致地对待每一位投资者,以良好的口碑赢得了广大客户的好评,由于工作中能力表现突出,荣获了2010年营业部“优秀员工”称号。

李盼 新时代证券郑州商务内环路证券营业部区域经理,兼职培训师。郑州大学工学学士、管理学学士。拥有证券、期货、保险、基金等多种业内从业资质。2010年度被营业部评为“优秀员工”,2010年、2011年连续参加总部“内部培训师”培训,并获得“优秀培训师”荣誉称号。

傅蕾 国都证券郑州花园路证券营业部营销经理,兼职团队管理。重庆大学工学学士,河南教育学院工学学士,具有两年证券从业经验。自2010年进入证券行业以来,凭借多年丰富的实战操作经验,结合时事热点深度挖掘潜力个股,盘中以敏锐的市场洞察力为短线客户提供优质服务。

王率宇 国都证券郑州花园路营业部营销经理,郑州大学金融学士,拥有证券、基金、分析等业内从业资质。2010年度被营业部评为“优秀员工”称号。对股市操作拥有一套独特的理论和见解,在坚持长期持股原则的基础上,通过技术分析来进行波段操作,以求获得最大的利润。

王融冰 华泰证券经三路营业部营销经理。工作中深化服务,提高客户满意度。通过及时跟客户交流近期的投资情况,做好风险提示,提高客户的收益率。在做好本职工作顺利完成各项服务的同时,也通过涨乐微博、新浪微博等平台来为客户提供多元化的服务。

周瑞 华泰证券郑州经三路营业部营销中心经理。从客户经理做到团队队长,再到营销中心经理;从一个客户做起到服务上千客户,再到服务数千万资产和全业务理财服务。其间经历了股市的大起大落,体会着每一位客户的冷暖得失,积累了丰富的市场经验和投资理财服务知识。

余昀辉 第一创业证券郑州营业部服务总监。硕士研究生学历,2010年10月加入第一创业证券郑州营业部任服务总监。投资风格以基本面为主,技术面为辅,依靠基本面把握大势,精选优质行业和个股,依靠技术面相机行事,把握进出时机,寻找市场是容易取胜的投资机会。

李静娜 招商证券郑州商务外环路证券营业部区域经理,具有证券从业、基金销售、投资分析、期货从业等资格,现从事营销渠道管理和团队日常工作。在4年的证券从业过程中,凭借自己较强的亲和力和良好的沟通能力,获得了业务上的跨越发展。

李玉银 华泰证券郑州玉凤路证券营业部营销总监,华泰证券河南地区内训师。工科学士。1996年进入证券行业,注册执业分析师,金融理财师(AFP)。从业10多年来,多次获得公司先进工作者嘉奖,经历过市场的大起大落,对证券市场有较深的了解,深度把握股票趋势,擅长股市分析。

侯亚辉 任职于中原证券桐柏路营业部。在客户开发、维护工作过程中,不断探索、寻找服务老客户挖掘潜在客户的一些方法和渠道,并通过多种方式建立与客户的沟通与联系。组织团队成员通过学习来促进专业能力的提升,加强各方面的学习能力,在2010年工作中取得分公司“百日竞赛”活动优秀个人奖。

汤素兰 中原证券经六路营业部业务二部经理。2010年7月由客服部转型到营销部业务部工作,有着丰富的客户服务经验和较强的证券分析能力。2011年1月至今,新增客户资产量约为400万元,新增有效客户数10户,拓展200万元大客户1户,净佣金贡献5.88万元。

张霞 中原证券经三路营业部营销经理。目前已获得交易、发行与承销、投资咨询、基金等从业资格,凭着对证券市场的热爱和执著,带领团队共做了26场营销活动,开发客户339户,新增资产3060万元,年交易量和佣金贡献营业部排名第一。

张文娟 任职于中原证券紫荆山路营业部。在工作中严格要求自己,按照公司的要求,较好地完成了自己的本职工作。进入营销这个行业,业绩是衡量一个人的价值所在,服务胜于销售,我们要不断地总结,不断地坚定自己的必胜的内心。只有坚持,才会有收获。

周大同 中原证券纬二路营业部业务部经理。连续两年在公司举行的“百日营销”活动中取得第一名的成绩,并获得前往上海参加培训的机会。在2009年、2010年的年底评先工作中,被选为营业部优秀员工,并在今年被分公司授予“业务标兵”称号。

李响 任职于中原证券商务内环路营业部,2008年中加入中原证券从事证券营销业务,经过不到三年的累积,服务客户资产达到2000余万,服务客户200余人,并取得了客户的普遍认可,同时也凭借优异的业绩连续两年被评为中原证券营销业务序列的优秀员工。



金融盛典投票方式

2011中原金融年度盛典评选活动正式拉开帷幕,多种参与方式供您选择。除了拨打热线电话0371-67655763,发送电子邮件至zzwbjr@163.com,您还可以登录中原网(www.zynews.com)、爱晚报网(www.izzwb.com)进行网络投票,或邮寄至郑州市陇海西路80号郑州晚报金融部(邮编450006)。期待您的参与。