

# 热烈祝贺 郑州棉纺路、西高新区、老鸦陈、马寨、五龙口、菜王、建设路三官庙、邵庄、郑大莲花街 尼彩手机工厂店12月3日(周六)盛大开业!



**热烈祝贺 尼彩手机工厂店全国突破1000家!**  
**尼彩i8+(升级版), 6大升级震撼上市!** **感恩大回馈!**  
**原本定价499元的i8+(升级版)**  
**砸旧换新399元, 还送大礼包!**  
**只送10000人! Hold住机会哦!**

全新的尼彩i8+(升级版)功能更强大,画面更艳丽,速度更快,操控更灵敏……

值此全国尼彩手机工厂店突破1000家及尼彩i8+荣耀上市之际,尼彩科技决定在河南举办全国首次感恩回馈大行动:**砸旧换新活动中,将原本定价499元的“像苹果iPhone4S”的尼彩i8+手机,仍然坚持399元的价格投放市场,限10000部!**另送价值超百元的尼彩大礼包(原装电池+内存卡+手机保护套)一个。

## 大兵“下海”牵手“煤老板” 首任手机大使义卖捐助患病学子



(大兵携手“煤老板”卢洪波一同呼吁社会捐助患病学子)

11月16日,尼彩科技牵手大兵年度慈善计划在长沙喜来登酒店召开了发布会。作为尼彩手机形象大使,著名笑星大兵也来到了活动现场,并主持手机义卖为患病学子筹措善款。对于传言大兵下海与煤老板一起卖手机的消息也在当天公之于众。

### 大兵下海同煤老板卖手机? 原是义卖援助患病学子

一度疯传大兵下海同煤老板牵手卖手机的消息,在当天发布会上掀开了面纱。大兵坦言道“作为手机代言人是首度与手机行业合作,在与对方深入沟通才最后决定,并被对方的经营理念以及慈善爱心计划所打动。”此次发布会不光是一个新闻的发布更是一个爱心的推广活动,通过大兵的号召,尼彩总经理卢洪波以及众爱心人士一起慷慨解囊,现场义卖募集到的70808元的善款将全部捐献给一位患病高校学子陈思行。

### 为什么选大兵做代言? 原是两种亲民路线的不谋而合

之前,尼彩手机也邀请过大腕明星作为形象代言人,为什么这次会选择风格截然不同的大兵?卢洪波说,曾有人提议过许多明星,但最后大家一致认同大兵最适合尼彩。选择大兵作形象大使,一是因为大兵一直活跃在电视、电影舞台上,还没有放弃在长沙歌厅为众多当地老百姓表演,这与尼彩坚持“千城万店战略”,深入到县市一级开工厂店,将便宜实惠带给尽可能多的老百姓,在精神上一脉相承;二是因为大兵在舞台上的形象鲜活生动,带给观众极大快乐,这与尼彩在做“中国性价比最高的手机”的同时,仍然努力追求手机设计最新潮时尚、功能最完备实用,让购买尼彩手机成为愉快的消费体验,在气质上互相契合。

### 大兵启动“尼彩慈善计划”

发布会上,大兵表示,由于理念和文化的相互认同,他欣然接受尼彩形象大使这一任务,接下来会为尼彩创作一些作品。但更重要的是,他很感谢尼彩支持他开始实现慈善梦想。卢洪波也表示,大兵的慈善计划让人很感动,并承诺当天现场进行的新上市最新款手机预卖,所有销售款项均将捐给大兵一直在呼吁社会捐助的白血病患者。

尼彩 i8	平台	MT6253	尼彩 i8+	MT6235
	CPU	MRM7 104M		ARM9 208M
	机身内存	123K		68.2M
	触摸屏	普通触摸屏		真纯平触摸屏
	JAVA	不带		带
	手机短信存储容量	200条		1000条
	电话本存储容量	500条		1000条

**6大升级**

- 速度更快
- 内存更大
- 触控更灵敏
- 画面更鲜艳
- 屏幕更耐用
- 功能更强大

## 尼彩i8+,升级不加价,到底图的啥?

尼彩i8+,换代般的升级,但是让体验者、广大待购者最兴奋的是——

坚持399,购买送礼包!

谁都知道升级需要增加成本,谁都能接受水涨船高。但是,正如乔布斯“改变世界,创新无限”带给世人不断的惊喜一样,卢洪波“做性价比最好的手机,只赚10元”的想法和做法也带给国人一连串惊诧。

有人戏言:美国苹果CEO是“史蒂夫·乔布斯”;中国尼彩CEO是“价格屠夫·卢洪波”。

面对“升级不加价”这个让人又喜又疑的问题,卢洪波这样回答全国的媒体记者:“我的目标就是做中国性价比最好的手机,让消费者用

上物超所值的尼彩。加价,永远不是老百姓的期待,升级却是消费者的等待。”

尼彩手机永远都不赚炒作钱、黑心钱。每部手机只赚10元是我们的价格底线,任何升级、新款,所赚都要在10元以内。尼彩i8定价399元,是按年产销100万台的基础量确定的。承蒙广大消费者的理解和厚爱,仅半年我们就接近了这一目标。随着销量的持续利好,产品升级所需的成本我们能在10元利润之内消化,尼彩公司愿意为此埋单。尼彩手机永远走工厂店工厂价的路线,把更多更大的实惠让给消费者,也是尼彩公司回报社会的长期举措。

## 八方惊呼“没想到”,现场“疯抢”“新”手机!!

尼彩i8+的上市,即刻引爆全国各地“尼彩手机工厂店”新一轮的抢购狂潮。排队抢购的持续升温,像买大白菜一样买手机又一次成为各地的热议话题。

专家称:“没想到,尼彩i8+升级幅度这么大!”同行说:“没想到,尼彩i8升级的‘+’是‘x’,真是加法变乘法!”

顾客说:“买洗衣粉加少量不加价就觉得捡了便宜,尼彩手机升这么大的级却不加价,而且还送咱礼,这真是捡了公道、捡了实惠,还捡了喜气!没想到啊!”

店访者回复:尼彩手机i8+在工厂店体验

的人,拿到就不想放下,一直玩到手软。没想到,轮不上的顾客火了。

尼彩公司CEO卢洪波果然实现着自己向社会向大众的承诺:让消费者用上性价比最好的手机。从最初的“煤老板”身份杀入手机行业,人们的质疑、猜疑到今天各方的赞许,尼彩200多天走过的路却“步步惊心”。

曾经的嘲讽、暗算,曾经的网上围攻、地面砸店,如今都已渐渐变淡,留在世人眼中、心中的,是那句出自消费者之口的——尼彩,是咱百姓的精彩!

天地之秤,永远在百姓心中!

### 【消费者直击】



老用户惊呼:i8+用起来速度更快,触控更灵敏!

梁女士曾买过一台尼彩i8,“399能买到这么好的手机,我觉得很不错了。”但这次在发布会现场,梁女士惊喜地发现新版本的i8+更好用,画面比老版本更鲜艳,屏幕比以前更灵敏:“你看,轻轻一按,滑动再滑动,反应挺快的,也增加了好多功能,更没想到的价格还是只卖399元,性价比更高了,我还得给我女儿再买一部”。

**曾观望的消费者:增加了JAVA程序,可以无限下载游戏软件了!**

“听说尼彩i8推出了升级版i8+,原以为肯定要卖贵了,没想到,还是399!”王先生以前就了解尼彩i8,但尼彩i8没有JAVA功能,最终没有买。但他看到介绍说新版的i8+加入了JAVA程序,马上到现场先睹为快,并就试着下载了两个喜欢的游戏摆弄起来。“老版本的i8+不支持JAVA,新版本的添加了这个功能,真的太好了,现在我就下载好多游戏、软件,内存也提高了,所以完全不担心程序的运行。关键是价格没有变还是399元,真的很意外!”

### 尼彩诚聘英才!

挑战高薪!不一样的空间,不一样的平台,等你参与!招聘职位:店长,导购,话务人员,设计人员等  
 联系人:尼彩人力资源部  
 李经理 15837142967  
 (不收取任何费用)

**总店地址:紫荆山路与东大街交叉口向西100米路南 4006-716-399 0371-66226066 售后电话0371--55816200**

- 郑州形象店地址: ●经七路店:农业路与经七路交叉口省博物馆向南100米路西 ●桐柏路店:桐柏路与汝河路向南50米路东(四十二中对面) ●航海路店:航海路与大学路交叉口向东500米路南(老代庄站牌旁) ●棉纺路店:嵩山路与棉纺路交叉口向西50米路南(即将开业) ●新密店:市委东218米路南(青屏大街东段) ●巩义店:人民路贝克大酒店东100米路北 ●登封市:少林路东桥头中国电信西隔 ●荥阳店:荥阳广场对面(老党校楼下) ●西高新区店:合欢街与银屏路交叉口向北二十米路西 ●刘寨店:南阳路拖拉机厂大门向南50米 ●泰庄店:泰庄正十字路口向东20米路北(泰庄大街) ●大铺店:信息学院路与大铺路交叉口向东300米路南 ●庙李店:索凌路与庙李中街交叉口向东500米路北 ●陈岩店:陈岩南二街中心市场东50米(白羊座网吧对面) ●南岗社区店:第八大街经北二路老南岗社区菜市场东10米路北 ●北环索凌店:北环与索凌路交汇出国瑞广场负一楼 ●老鸦陈店:老鸦陈服装城北门向西20米 ●马寨店:同兴街大同商厦向西50米路南 ●五龙口店:五龙口村东西大街(五龙口小学东400米路南) ●枣庄店:经三路与农科路交叉口枣庄社区向东一百米中国移动大厅内 ●小王店:南三环与新郑路交叉口南800米小王庄村中街 ●西高新区店:合欢街与银屏路交叉口向北二十米路西 ●建设路三官庙店:建设西路与西三环交叉口向东八百米路南 ●唐庄店:圃田乡唐庄村查任家超市向北100米路东 ●菜王店:大学路与中原路交叉口向南200米路西 ●邵庄店:花园路刘庄站牌旁(邵庄大门向南30米) ●泰岭路店:泰岭路与伊河路交叉口向南50米路东 ●洛阳①店:唐官中路与影院街交叉口(大张量贩正对面) ②店:牡丹广场牡丹城对面金源国际一楼 ●三门峡店:三门峡市和平路豫州商场东边 ●商丘店:白云转盘向南200米路东前进小学正对面 ●新乡店:九州宾馆东邻20米 ●林州店:太行路汽车站西广场 ●驻马店:乐山商场东门南100米路西 ●济源店:百货大楼向北100米路西 ●平顶山店:体育路与联盟路口西20米路北 ●舞阳店:东大街与北京路交叉口向北50米路西

尼彩“千城万店”工程正式启动 诚征各县市合作伙伴 联系人:18224538790 刘