

河南中润奇瑞4S店开业

11月26日,西环汽车公园院内彩旗飘扬,锣鼓喧天,河南中润奇瑞4S店在此盛大开业,当天,来自奇瑞公司华中大区领导、同行业单位、新闻媒体及社会各界百余名嘉宾到场为河南中润奇瑞4S店送上诚挚的祝贺。据了解,该店是中植汽贸集团下属分公司河南中润汽车贸易服务有限公司旗下4S店之一。于2004年8月20日成立,原坐落在中原汽车交易中心区域,现“乔迁新居”到西环汽车公园院内西南角。开业必不可少的环节是为雄狮点睛,奇瑞公司华中大区总经理谢继光和中润奇瑞4S店总经理杨雷共同为雄狮点睛,把开业庆典推向了高潮。庆典现场还进行了幸运贵宾抽奖环节,中植集团行政总监王建国为8位中奖嘉宾颁发了丰厚礼品。

郭超飞

雪佛兰与大黄蜂相约曼哈顿

雪佛兰11月26日、27日于郑州曼哈顿广场举办大型与大黄蜂真人秀亲密接触活动,现场有科迈罗、科帕奇、科鲁兹、爱唯欧、景程、新赛欧、斯帕可等车型,现场有大黄蜂零距离接触,更设有体验区,订车抽现金大奖,参与活动即送精美礼品。据悉,雪佛兰热爱我的热爱,从1911年至2011年雪佛兰开始了它在路上的100年。这100年,它始终加速。直到一个冠军车手的名字变成家喻户晓的品牌。这100年,它贴近生活,直到棒球、热狗、苹果派齐名变成美国文化代名词。这一百年,它融入主流,直到更多高端技术变成大众的身边事。

屈彦飞

天威举行“最疯狂”团购会

河南天威是一汽轿车红旗奔腾授权经销商,是河南地区最大的旗舰店,拥有先进的维修设备,舒适的选车环境。地处中原西路新一中对面。河南天威在12月份给大家准备了年末最疯狂的团购盛会,触手可及的2012款奔腾B50,价格优惠到底的奔腾B70。更有超值的2012款奔腾B50“四有车型”——有双模天窗,有导航影音,有真皮座椅,有多功能方向盘。

屈彦飞

东风悦达起亚送惊喜

12月1日至20日,东风悦达起亚倾情推出“纯白北京2011”活动。只要圣诞节期间北京普降瑞雪,东风悦达起亚将成为您的“圣诞老人”,为您带来价值2000元加油卡的圣诞大礼!凡2011年12月1日至2011年12月20日在东风悦达起亚河南新裕隆5S旗舰店购买任意一款车型的客户,都可参与此次活动。活动规定,只要2011年12月24日8点至2011年12月25日8点24小时内北京新降雪量大于等于3毫米(以北京专业气象台于2011年12月26日发布为准),东风悦达起亚将会在所有参与活动的车主当中抽出10000名幸运者,这些幸运者将获得企业奖励的价值2000元的加油卡。

屈彦飞

第七代凯美瑞登陆广汽丰田富达航海路店

12月24日,第七代凯美瑞将登陆广汽丰田富达航海路店。其中,凯美瑞·尊瑞是旗舰车型;凯美瑞·骏瑞是运动版,意在年轻时尚;而混合动力“凯美瑞·尊瑞”,体现节能减排技术。

屈彦飞

车管连线

问:机动车所有人,未按照国家规定投保机动车交通事故责任强制保险的,被交警查到后怎样处理?

答:可以暂扣车辆至依照规定投保后,并可处以依照规定投保最低责任限额应缴纳的保险费的两倍罚款。

郑州交警支队 刘振远 陈志忠

精品车展 点燃冬天里一把“火”

时间:12月17日 地点:建文新世界商厦广场

时下,“政策说”、“降价论”像漫天飞舞的雪花一样将汽车市场带入冬季。如何在这样的季节,拉动购车消费、全力冲刺年终销量,维持车市发展,寻求后续支撑,成为汽车销售商亟须破解的一道难题。而对于消费者而言,面对年终汽车厂商大力度的促销,何时出手也成为最大的困惑。恰逢此时,本报“第一汽车”组织构建起买卖双方的交易平台,将于12月17日,在建文新世界商厦广场前举办冬季精品车展,丰富的车型、更实惠的促销政策,成为绿城车市冬天里的一把火。

晚报记者 谢宽



资料图片

购车升温 搭建百姓购车平台

今年以来,受多重利好政策取消等因素的影响,全国各地不断有汽车销量同比去年下跌的消息传来,很多汽车销售厂商也因此开始打促销牌。而销量的持续走低,使人明显感受到绿城汽车市场的寒意。

为让更多的人买到质优价廉的汽车,帮助更多的汽车销售商提高销量冲出车市困局,“第一汽车”冬季精品车展活动将于本月17日正式启动。据了解,此次活动以为消费者谋福利的角度切入,搭建最实惠的购车平台,集合大量优惠政策,聚集大量目标群体,实现短时间内让消费者买到满意车型的目的。同时也助推车商实现最后的冲量目标,在岁末年终交上一份满意的答卷。

的答卷。

文化路与黄河路作为最具人气的商业旺角,加上活动适逢周末,此次车展的超高人气将成为必然。业内人士分析,此次活动搭建了一个合理的供需平台,非常符合当下的市场形势,既能帮汽车销售商宣传揽客,又可以给消费者带来实实在在的实惠,这种两面都讨好的营销模式得到越来越多企业的认可和重视。

联手厂商促销到底

自活动公布以来,一些汽车销售商就十分看好这种合作形式,纷纷表示愿意加入到今后的活动中,希望借助晚报的号召力和影响力扩大企业

知名度,特别是东风本田在12月3日华润万家举行的车展活动之后,对本报车展形式表示认可。

从年末汽车精品展会创办的初衷来看,该展会是以促销为特色,所以每年岁末期间,各大参展商都会铆足劲儿,在现场推出各种促销活动,以借助展会平台最大化地让利给购车的消费者,从而实现年终销售的目的。然而不论车商如何精心布局,消费者都将是斩获实惠的最大赢家。

“年末促销依然是此次的重点,是老百姓下手买车的好时机。”组委会有关负责人表示,届时将联手参展商推出一系列超值惊喜活动,将促销进行到底,为市民献上一份既经济又实惠的汽车盛宴。

老K“挑头” 东本CR-V跑不了

本期同时还推出一款SUV特价车:威麟X5

报名电话:0371-67897753



自连续两周本报发布砍价团砍价东风本田CR-V的消息之后,很多市民打电话来咨询活动的情况,并表示对这次砍价活动充满期待。“现在车市不景气,车商都在搞活动,我还是希望参加晚报组织的活动,能继续往下砍一砍,买到心仪又便宜的车子……”本周,我们将继续刊登砍价目标以及砍价车型。

晚报记者 谢宽

本期砍价目标:CR-V

它是开创者,更是引领者,CR-V自上市以来,一直是城市SUV市场的领军车型。虽然近年来越来越多的竞争对手进入城市SUV市场领域,意欲与CR-V一争高下,但是CR-V全国销量冠军的地位不仅丝毫没有撼动,反而愈加稳固。2010年11月,CR-V累计用户突破40万,

成为国内第一个累计销量突破40万量的SUV车型,树立了竞争对手难以企及的新高度。2011年8月,CR-V成为国内车市第一个累计销量达到50万辆的SUV品牌。

本期特价车:威麟X5

威麟品牌是奇瑞旗下的中高端品牌。威麟X5隶属于奇瑞公司旗下的威麟品牌,搭载

ACTECO 2.0T涡轮增压中冷发动机,是一款集合商务、生活、越野等多用途于一体的全领域SUV车,2011年威麟X5售价为13.58万~14.38万元。威麟X5的产品品质,不仅来自奇瑞最新的技术平台,更与其诞生就参与达喀尔拉力赛的历练密不可分,威麟X5的技术和越野性能,在第32届达喀尔拉力赛上崭露头角。

BMW发动机全新N20上市

VALVETRONIC电子气门控制。

2011年3月,随着全新BMW X1 xDrive28i在欧洲上市,宝马推出了宝马高效动力(Efficient Dynamics)发动机系列的新一代增压汽油四缸发动机。这款2升动力单元首次采用了BMW双涡轮增压技术,该技术已成功应用于直列六缸动力单元。发动机的技术组件包括基于双流原理的增压概念、燃油直喷技术、Double-VANOS可变凸轮轴控制和

这款新型发动机可输出245马力的功率,比前代最为强劲的四缸内燃机还高55千瓦。该发动机在1250转/分钟的发动机转速下即可输出350牛·米的最大扭矩。得益于该数据,这款采用BMW双涡轮增压技术的全新动力单元在响应性和牵引功率方面都远超BMW六缸自然吸气式发动机。除了BMW双涡轮增压技术

的应用,全新四缸发动机的非凡性能还得益于基本款发动机广泛采用的创新功能。垂直偏置平衡轴可确保最佳振动补偿。此外,集成于双质量飞轮中的离心摆可有效减少通常发生在低发动机转速范围内的不规则旋转。因此,发动机的早期高扭矩输出便可以得到利用,而丝毫不会影响舒适性。

谢宽

郑州日产新研发中心奠基



12月3日,郑州日产新研发中心奠基仪式在郑州市隆重举行。此研发中心规划占地面积约300亩,总投资为2.8亿元,其中一期规划占地185亩,计划2013年完工并投入使用。据悉,郑

州日产的新研发中心将成为日产全球的LCV专业研发基地和东风汽车的研发基地,是东风汽车研发机构的重要组成部分。

东风汽车股份有限公司总经理卢锋表示,郑州日产新研发中心将由中方、日方共同组建强大的技术研发团队,形成新的产品研发基地,实现硬件和软实力的同步提升,有力支撑东风乘用车大自主战略实施和东风有限新中期事业计划。

郑州日产总经理郭振甫介绍了研发中心建设的基本情况,郑州日产新研发中心建成后,将实现NISSAN品牌新车型与日产的共同开发,承担NISSAN车型在中国的适应性改进,并将其应用到日产的全球车型当中;新研发中心将同时

承担东风品牌皮卡、SUV、MPV及CDV等车型的整车开发、改型任务,并将充分利用东风的研发资源协同开展新车型的设计开发工作。同时,建有5000辆/年新能源汽车试产工程中心。

研发中心落户郑东新区,将持续带动整车及零部件产业的发展,促进河南汽车产业完整产业链的形成。作为国家级企业技术中心,将有助于吸收引进国内外的高端人才,形成汽车行业高端研究开发人才聚集地,促进高新技术的发展,提升该区域品牌形象。同时,新能源汽车和节能环保车型的研发及产业化,将带动产业结构的优化调整,为广大消费者带来更多更好的产品和服务。

屈彦飞