



开业庆典上奢华的珠宝展示

金鑫珠宝“翠钻宫”开业

这里内藏价值上亿元的翡翠手镯 “鸽子蛋”很常见,还可以玩把赌石

【看点】

典藏馆,内藏价值上亿元的翡翠手镯

作为河南首个翡翠高端会所,这里有80%的翡翠,而翡翠摆件单品价值在十万元以上,所有珠宝均产品均出自名师之手。

典藏馆内的单价上亿元的翡翠手镯为镇馆之宝。据介绍,手镯越是造型简洁,在制作期间越是不能有一丝瑕疵,否则会影响翡翠手镯的整体效果与价值。

钻石厅,“鸽子蛋”在其中很常见

“裸钻”、“克拉钻”是这里的关键词。

在钻石厅中,全都是克拉以上的钻石。

数十颗十克左右的“鸽子蛋”熠熠生辉。

金鑫珠宝负责人说,在大约250吨

的金伯利岩石中,有可能开采到一枚一克拉以上的裸钻,1~3克拉的裸钻宜做短线投资。5克拉乃至10克拉以上的裸钻宜做长线投资,这类钻石稀少,长线投资将会有较大的涨幅空间。

据了解,试营业不到一个月,多件货品已被预订。裸钻、价值十万左右的钻石被预订得最多。

翡翠馆,高科技随处可见

区别于传统珠宝卖场,翠钻宫是河南首家提出“3D”概念的珠宝会所。

“入口处有方便有趣的‘3D’互动茶几,随时品鉴馆内各种藏品。还有镜面投影和触摸互动功能的互动橱窗,以及随角度变化

而呈现不同三维立体影像的钻石炫立方等。”金鑫珠宝负责人说,这里大量配置了先进时尚的科技设备。

多功能厅,每周提供赌石活动

在二楼的多功能厅,每周六、周日都将有赌石活动和专家鉴宝。赌石不再是珠宝商们玩的专利,它就像买彩票一样,已经被普通消费者所接受,并成为一种原石文化的新型娱乐方式,这是一种发展趋势。花钱不多,就能博一块石头,对翡翠原石爱好者来说,是个既长见识又能投资保值的好方式。

除了赌石之外,这里让高端客户享受更为丰富的珠宝服务。不定期组织会员“以宝会友”,请专家讲解翡翠玉石的珠宝知识。

价值一个多亿的单件翡翠坐镇店中,数十颗“鸽子蛋”熠熠生辉,高科技的展示技术,仅货品就投资十亿元,河南地区首家高端翡翠会所12月10日开业,当天,现场还展出11克拉的钻石之王、上亿元的翡翠项链、价值1800多万的羊脂白玉以及2000多万的翡翠手镯。

晚报记者 董亚飞/文
赵楠/图

弥补珠宝交易后续环节缺失

【特色服务】

金鑫珠宝翠钻宫除了引入高端珠宝进行品鉴展卖外,还提供专家式营销。主要服务于高端客户。大克拉钻石、价值上百万的翡翠都会经常出现在此处。这里还有珠宝的增值回购,珠宝品鉴、鉴宝、小型拍卖会等服务。现在,河南的珠宝消费市场对于珠宝的

诉求,大多还停留在佩戴方面,但相当一部分人有珠宝收藏的需求,只是受限于珠宝交易后续环节的缺失。国内的珠宝门店销售模式比较单一。而会所模式从供货、设计、制作到成品,让客户享受到一条龙的服务,可以说是河南的珠宝销售模式一大突破。

高端珠宝会所,如同奢侈品需长线经营

【投资前景】

据了解,翠钻宫所有珠宝翡翠都是金鑫自己的品牌。单价不低,并且大多以摆件和非镶嵌类为主。

金鑫集团董事长年永安说:“自从做了珠宝生意后,身边常常有朋友托买成色好的

翡翠。时间久了,发觉河南高端翡翠珠宝其实大有市场。这就是开翠钻宫的初衷。”

经营一家高端会所,就如同经营一个奢侈品牌,有一个漫长的等待过程。不过,从目前市场来看,开高档翡翠会所前景看好。

【翡翠银行】

翡翠增值回购 年收益8%

金鑫珠宝“翡翠银行”业务站在消费者角度考虑,彻底解决消费者后顾之忧,使购买高端翡翠的消费者投资美丽两不误,货真价实一口价,退保保换增值。为了体现翡翠产品保值、升值的特点,购买金鑫珠宝翠钻宫翡翠产品可享受增值回购服务:购物满1年,退货可享受购买价8%增值回购。在享受时尚翡翠生活的同时理财,一举两得。

江南春温泉
Jiangnan Chun Hot Spring
爱生活·爱温泉

黄河岸边·大自然露天温泉

温泉 || 餐饮 || 客房 || 度假 || 会议接待
养生专线: 0371-85218888/7777

Merry Christmas

欢腾平安夜 游乐江南春

圣诞套票 火热预定中, 详询: 8521 7777

欢乐平安夜, 多种套票任您选

单人套票 299元/套 含温泉门票1人+圣诞自助大餐1人

亲情套票 599元/套 含温泉门票2人+圣诞自助大餐2人+幸运抽奖

泡温泉, 享大餐, 赏节目, 拿大奖

一等奖 价值16888元山湖别院私人会所(使用权一天)

二等奖 价值3000元江南春温泉贵宾卡一张

三等奖 价值2188元二楼行政套房1间(使用权一天)